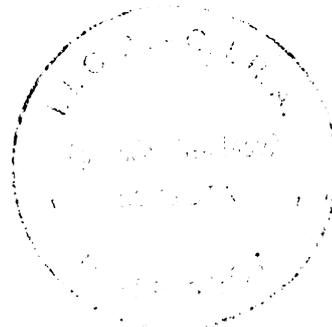


CENTRO
INTERAMERICANO
DE
DESARROLLO
RURAL Y
REFORMA
AGRARIA

Mimeografiado

No. 129
(VERSION PRELIMINAR)



DETERMINACION DE VARIABLES ESTRUCTURALES Y PSICOSIALES
PARA LA ELABORACION DE UN PLAN DE AREA

PARTICIPANTES:

LUIZA GONÇALVES
GUILLERMO ALZATE R.
GERARDO CORTÉS
RIGOBERTO MARTINEZ

PROFESOR: JOAO BOSCO PINTO



BOGOTÁ, DICIEMBRE DE 1969

Instituto Interamericano de Ciencias Agrícolas OEA
Proyecto 206 del Programa de Cooperación Técnica

"El Proyecto 206, Capacitación y Estudios sobre Desarrollo Rural y Reforma Agraria, es una actividad de Programa de Cooperación Técnica de la OEA, que auspicia el Consejo Interamericano Económico y Social, el cual lo financia a través del Fondo Especial de Asistencia para el Desarrollo. Es administrado por el Instituto Interamericano de Ciencias Agrícolas de la OEA (IICA), el cual ha establecido en Bogotá, Colombia, un Centro Interamericano de Desarrollo Rural y Reforma Agraria (IICA-CIRA), con la colaboración del Instituto Colombiano de la Reforma Agraria (INCORA), y la Universidad Nacional de Colombia. A través de las Direcciones Regionales del IICA, el Proyecto 206 adelanta programas de capacitación, estudios y asesoría al nivel nacional y regional". La correspondencia relacionada con esta publicación puede dirigirse al Apartado Aéreo No. 14592, Bogotá, Colombia.

INDICE

- I. INTRODUCCIÓN
- II. METODOLOGÍA
- III. MARCO TEÓRICO DE LAS VARIABLES SOCIOLOGICAS Y PSICOSOCIALES
 - A. LA FAMILIA
 - B. LOCALISMO - COSMOPOLITISMO
 - C. ESTRUCTURA DE DOMINACIÓN: (1) RELACIONES DE PODER EN UNA COMUNIDAD RURAL; (2) CENTROS DE AUTORIDAD EN LA COMUNIDAD; (3) NATURALEZA DEL LIDERAZGO.
 - D. NIVELES Y STANDARS DE VIDA
 - E. VARIALES PSICOSOCIALES:
 1. ACTITUDES Y VALORES
 2. ACTITUDES Y VALORES: LA TRADICIÓN
- IV. DESCRIPCIÓN DEMOGRÁFICA DEL ÁREA
- V. ANÁLISIS DE LAS VARIABLES
(SEGUIR MISMO ORDEN DEL CAPÍTULO ANTERIOR)
- VI. RESUMEN Y CONCLUSIONES
- VII. APÉNDICE ESTADÍSTICAS

I. INTRODUCCION

EL TRABAJO QUE SE DESCRIBE FORMA PARTE DEL IV PERIODO DE ESTUDIOS DEL IX CURSO INTERNACIONAL SOBRE DESARROLLO RURAL Y REFORMA AGRARIA DICTADO POR EL IICA-CIRA. EL PERSONAL DE INVESTIGACIÓN LA FORMARON 4 PERSONAS (SOCIÓLOGO, TRABAJADORA SOCIAL, ABOGADO Y ECONOMISTA) QUIENES CONSTITUYERON EL GRUPO 5 DE TRABAJO, QUE SE ENCARGARÍA DE "LA DETERMINACIÓN DE VARIABLES SOCIOLOGICAS RELEVANTES PARA UN PLAN DE ÁREA DE REFORMA AGRARIA".

A. ETAPAS DE LA INVESTIGACIÓN.

PRIMERA ETAPA.- COMPRENDIDA DEL 13 AL 25 DE OCTUBRE, EN BOGOTÁ.

- A. DETERMINACIÓN DE OBJETIVOS
- B. ANÁLISIS DE LA INFORMACIÓN GLOBAL DISPONIBLE
- C. DETERMINACIÓN DE LAS VARIABLES RELEVANTES
- D. DISEÑO DEL CUESTIONARIO
- E. INSTRUMENTOS DE MEDICIÓN Y FORMA DE ANÁLISIS

SEGUNDA ETAPA.- COMPRENDIDA ENTRE EL 27 DE OCTUBRE HASTA EL 8 DE NOVIEMBRE EN SINCELEJO, COROZAL Y SAN PEDRO.

- A. SELECCIÓN DEL ÁREA OBJETO DE ESTUDIO
- B. DETERMINACIÓN DE LA MUESTRA
- C. PRE-PRUEBA DEL CUESTIONARIO Y RECONOCIMIENTO DEL ÁREA DE ESTUDIO
- D. ELABORACIÓN DEL CUESTIONARIO DEFINITIVO
- E. LEVANTAMIENTO DE LA ENCUESTA

TERCERA ETAPA.- COMPRENDIDA DEL 10 HASTA EL 25 DE NOVIEMBRE, EN BOGOTÁ.

- A. REVISIÓN Y CRÍTICA DE LAS ENCUESTAS
- B. ELABORACIÓN DEFINITIVA DEL CÓDIGO
- C. TABULACIÓN
- D. SELECCIÓN DE VARIABLES RELEVANTES PARA EL ANÁLISIS
- E. ELABORACIÓN DEL ESQUEMA DE INTERPRETACIÓN
- F. REDACCIÓN DEL INFORME

B. SUJETOS DE LA INVESTIGACIÓN.

LAS PERSONAS ENTREVISTADAS (100 EN TOTAL) FORMAN PARTE DEL GRUPO DE ARRENDATARIOS Y APARCEROS EXISTENTES EN LOS MUNICIPIOS DE SAN PEDRO, OVEJAS Y COROZAL, QUE SE ENCUENTRAN INSCRITOS EN LAS OFICINAS DEL INCORA EN SINCELEJO.

C. FORMAS DE LA INVESTIGACIÓN.

UNA VEZ DETERMINADO EL TAMAÑO DE LA MUESTRA, SE PROCEDIÓ A SELECCIONAR LAS PERSONAS QUE SERÍAN OBJETO DE LA INVESTIGACIÓN, NUMERANDO DE 1 A N, EL UNIVERSO TOTAL E IDENTIFICANDO EL NÚMERO CON EL NOMBRE DE LA PERSONA Y EL LUGAR DEL TRABAJO Y/O LA RESIDENCIA.

EL PERSONAL DE INVESTIGACIÓN RESIDIÓ EN CORCZAL, LUGAR MÁS PRÓXIMO A CADA UNA DE LAS ZONAS DE TRABAJO DE LOS ENTREVISTADOS, DECIDIÉNDOSE CADA DÍA EL NÚMERO DE ENTREVISTAS Y EL LUGAR DE LAS MISMAS.

POR LO GENERAL LAS ENTREVISTAS SE HICIERON EN EL LUGAR DE TRABAJO DE LA PERSONA ENTREVISTADA (CANEY) Y EN MENOR MEDIDA EN SUS CASAS SOBRE TODO CON AQUELLAS PERSONAS QUE VIVÍAN EN LOCALIDADES PRÓXIMAS A SUS SITIOS DE TRABAJO.

D. OBJETIVOS DE LA INVESTIGACIÓN.

COMO OBJETIVO CENTRAL SE PROCURÓ OBTENER DE LOS ENTREVISTADOS LA INFORMACIÓN NECESARIA SOBRE AQUELLOS ASPECTOS QUE PERMITIERAN IDENTIFICAR LAS VARIABLES SOCIOLOGICAS, ESTRUCTURALES Y PSICOSOCIALES NECESARIAS PARA LA IMPLANTACIÓN Y EL ÉXITO ECONÓMICO DE UNA NUEVA ORGANIZACIÓN EMPRESARIAL CAMPESINA.

PARA ESTO SE DETERMINARON LAS SIGUIENTES VARIABLES:

- A. EDAD Y SEXO DE LA FAMILIA
- B. ESTRUCTURA FAMILIAR (GRADO DE COHESIÓN E INTEGRACIÓN FAMILIAR)
- C. CONDICIONES DE VIDA Y FORMAS DE TRABAJO (NIVELES DE VIDA)
- D. ESTRUCTURA DE DOMINACIÓN
- E. PARTICIPACIÓN EN ORGANIZACIONES CORPORATIVAS
- F. ACTITUDES Y VALORES
- G. LOCALISMO Y COSMOPOLITISMO

E. PRESENTACIÓN DEL INFORME.

CON BASE EN LO ANTERIOR SE PROCURÓ DESCRIBIR CADA ASPECTO CUANTITATIVO DE LAS VARIABLES EN LA MEDIDA QUE PUDO REALIZARSE, HABIÉNDOSE EFECTUADO EL ANÁLISIS DE MANERA SIMPLE, O SEA SIN HABER INTENTADO CRUZAR DOS O MÁS ASPECTOS DE UNA MISMA VARIABLE PARA ROBUSTECER LAS AFIRMACIONES QUE A VECES DE MANERA CASI EMPÍRICA SE OBTUVIERON. LA FALTA DE CORRELACIONES MÚLTIPLES EN LOS DATOS, OBVIAMENTE LIMITARÁ LA CALIDAD DEL INFORME, SIN EMBARGO, SIRVA COMO ENSAYO PRELIMINAR Y OJALÁ DESPIERTE INQUIETUDES ENTRE LOS ENCARGADOS DE APLICAR LA REFORMA AGRARIA EN ESTA ÁREA DONDE LA CONCENTRACIÓN DE LA PROPIEDAD DE LAS TIERRAS POR UN LADO Y LA MISERIA DEL JORNALERO O ARRENDATARIO POR OTRO, EXIGEN RÁPIDA SOLUCIÓN, COMO A LO LARGO DE ESTE INFORME, Y SI SE QUIERE EVITAR EL SURGIMIENTO DE ACCIONES VIOLENTAS POR PARTE DE LOS QUE MENOS TIENEN.

ADEMÁS DE ESTA INTRODUCCIÓN, HEMOS INCORPORADO AL TRABAJO, UN CAPÍTULO QUE DESCRIBE EL MARCO TEÓRICO EN QUE SE SUSTENTAN LAS VARIABLES Y LA ENCUESTA EN GENERAL; OTRO CAPÍTULO QUE COMPRENDÍA LOS ANÁLISIS DE DICHAS VARIABLES; UN TERCERO QUE RESUME LAS OBSERVACIONES A MANERA DE CONCLUSIONES Y UN CUARTO CAPÍTULO QUE REUNE LOS CUADROS ESTADÍSTICOS QUE SIRVIERON DE BASE PARA EL ANÁLISIS.

II. METODOLOGIA

A. NATURALEZA Y FINALIDAD DEL ESTUDIO EN SUS ASPECTOS SOCIALES. OBJETIVOS SOCIÓLOGICOS.

NÚNCA ESTARÁ DE MÁS INSISTIR EN LA NECESIDAD DE UNA INVESTIGACIÓN PRO-LIJA COMO PASO PREVIO A LA INTRODUCCIÓN DE CUALQUIER CAMBIO EN LAS FORMAS DE VIDA Y DE TRABAJO DE LAS GENTES.

NO ES SUFICIENTE QUE NOSOTROS CREAMOS QUE EL CAMBIO VA A SER BENEFICIOSO Y QUE ES POSIBLE. ES INDISPENSABLE QUE LA GENTE LO CREA, LO QUIERA Y LO CONSIDERE POSIBLE. EN ALGUNAS OCASIONES, LA GENTE DE LA COMUNIDAD, POR COMPLACER AL INVESTIGADOR O AL ENCARGADO O ENCARGADOS DE UN PROGRAMA DE CAMBIO, HA CONVENIDO EN LA INTRODUCCIÓN DE CIERTOS CAMBIOS QUE LUEGO HAN QUEDADO COMO MONUMENTOS DE LA INUTILIDAD Y AL DESCONOCIMIENTO DEL VERDADERO VALOR Y FUNCIÓN DE LOS ELEMENTOS E INSTITUCIONES TRADICIONALES DE LA GENTE.

LO IMPORTANTE EN LA PLANIFICACIÓN DEL CAMBIO A NIVEL REGIONAL ES EL ESTUDIO DEL HOMBRE COMO SER SOCIAL Y CULTURAL, CONSIDERADO EN EL MEDIO FÍSICO EN QUE ACTÚA. DETERMINAR EL AMBITO REGIONAL EQUIVALE A CONSTITUIR UNA UNIDAD SOCIAL COMPLEJA O A DELIMITAR UN CUADRO FÍSICO DE CIRCUNSTANCIAS GEOGRÁFICAS Y CULTURALES. EN LA REGIÓN, LO URBANO Y LO RURAL CONSTITUYEN UN CONTINUUM ORGÁNICO, AMBOS SE COMPLEMENTAN, CARACTERIZÁNDOSE DIFERENCIALMENTE POR EL MEDIO FÍSICO Y SOCIAL EN QUE SE DESENVUELVEN LOS GRUPOS HUMANOS Y SUS INSTITUCIONES. LA ZONA RURAL CUENTA CON LOS ELEMENTOS ECONÓMICOS DEPENDIENTES DE LA EXPLOTACIÓN DE LA TIERRA Y LA ZONA URBANA CON LA RELACIÓN DE COMERCIO, AUNQUE EN UNA ETAPA RUDIMENTARIA. GENERALMENTE SE APROXIMAN LO RURAL Y LO URBANO.

DE CUALQUIER MANERA, LAS TRANSFORMACIONES SOCIALES Y CULTURALES DE LAS ZONAS RURALES SE PRESENTAN LENTAMENTE, NO ASÍ LAS DE LAS ZONAS URBANAS QUE SE OSTENTAN CON MAYOR RAPIDEZ; TODO ESTO DEPENDE DE LOS FACTORES BENÉFICOS EN LOS PROCESOS INTERACTIVOS DE RURALIZACIÓN Y DE URBANIZACIÓN, RESPECTIVAMENTE, O SEA, DEL DESARROLLO O SUBDESARROLLO DE SUS ASPECTOS ECONÓMICO, SOCIAL Y CULTURAL.

LA REGIÓN SE CARACTERIZA FUNDAMENTALMENTE POR LA ACTIVIDAD ECONÓMICA Y EL APROVECHAMIENTO DEL MEDIO FÍSICO POR EL GRUPO SOCIAL, ES DECIR, QUE HAY UN EQUILIBRIO DE RELACIONES ENTRE EL HOMBRE Y EL AMBIENTE, QUE CONTINUARÁ SEGÚN LAS POSIBILIDADES REGIONALES DE LA PRODUCCIÓN. CUANDO DICHO EQUILIBRIO NO EXISTE, ES QUE EL HOMBRE NO HA SIDO CAPAZ DE MODIFICAR SU MEDIO O QUE LIMITA O REDUCE SU INFLUENCIA; PERO DICHO EQUILIBRIO SE RELACIONA CON LA VIVIENDA, LA ALIMENTACIÓN, LA EDUCACIÓN, EL SISTEMA DE TENENCIA Y RÉGIMEN DE TRABAJO, Y AÚN CON LA ESTRUCTURA DE DOMINACIÓN Y HACE NEGATIVA LA POSIBILIDAD DE SUBSISTENCIA HUMANA, TRAYENDO CONSIGO EL MALESTAR GENERAL DE LA COMUNIDAD.

TOCA ENTONCES A LA ACCIÓN GUBERNATIVA TRAZAR UN PLAN DE BENEFICIO COLECTIVO, RESTABLECER EL EQUILIBRIO DE LA REGIÓN. EN TODO CASO DICHA PLANIFICACIÓN DEBE VERIFICARSE DE LA PERIFERIA AL CENTRO, CON UN AMPLIO CONOCIMIENTO DE LO REGIONAL. PLANIFICAR ES ESTRATEGIA, ES PREVISIÓN, DESCUBRIMIENTO Y, EN ÚLTIMA INSTANCIA, ADMINISTRACIÓN.

POR LO TANTO, EL ESTUDIO SOCIOLÓGICO PREVIO A TODA PLANIFICACIÓN REGIONAL DEBE TENER DOS FASES: 1) LA INVESTIGACIÓN PREVIA Y REAL DE LA REGIÓN Y 2) LA PLANIFICACIÓN INTEGRAL DE LA REGIÓN.

CUANDO DECIMOS QUE EN PRIMER LUGAR, ES NECESARIO QUE, LA PLANIFICACIÓN REGIONAL AGRÍCOLA DEBE APROVECHARSE DEL MATERIAL SOCIOLÓGICO QUE PROVEE LA INVESTIGACIÓN, ES NECESARIO AÑADIR ENSEGUIDA QUE NO NOS REFERIMOS EXCLUSIVAMENTE A LA INVESTIGACIÓN ESTRICTAMENTE CIENTÍFICA SOBRE EL TERRENO SOCIAL, SINO QUE ABARCAMOS TODO MATERIAL DESCRIPTIVO O EXPLORATORIO QUE PODRÍAMOS LLAMAR SOCIOGRÁFICO. CON EL TÉRMINO SOCIOGRAFÍA ENTENDEMOS LA DESCRIPCIÓN DE UN TERRITORIO, Y EN ESPECIAL, LA DESCRIPCIÓN DE LA VIDA DE GRUPO EN ESE MISMO TERRITORIO. DE MODO QUE LA SOCIOGRAFÍA VIENE A SER EL ASPECTO DESCRIPTIVO DE LA SOCIOLOGÍA.

POR CONSIGUIENTE, LA IDEA DE ESTE TIPO DE TRABAJO, TUVO SU ORIGEN, EN LA CONCIENCIA Y EL INTERÉS QUE LOS EJECUTIVOS DEL INCORA HAN MOSTRADO RECIENTEMENTE EN LA NECESIDAD DE HACER ESTUDIOS SOCIOLÓGICOS SERIOS, QUE FUERAN MÁS ALLA DE LA SIMPLE DESCRIPCIÓN GENERAL, COMO PASO PREVIO A LA CONSTITUCIÓN DE EXPLOTACIONES DE TIPO COMUNAL EN LOS MUNICIPIOS DE SAN PEDRO, COROZAL, LOS PALMITOS Y OVEJAS, EN EL DEPARTAMENTO DE SUCRE.

LOS OBJETIVOS DE LA INVESTIGACIÓN FUERON FORMULADOS VAGAMENTE POR LOS DIRECTIVOS DEL INCORA Y CONCRETADOS MÁS CLARAMENTE POR EL GRUPO DE INVESTIGACIÓN TEMÁTICA DEL IICA-CIRA, EN LA SIGUIENTE FORMA:

1. RECOLECTAR LA INFORMACIÓN SOCIOCULTURAL MÍNIMA NECESARIA PARA LA ELABORACIÓN RACIONAL DEL PLAN DE AREA DE REFORMA AGRARIA, DE TAL MANERA QUE LE PERMITA ORGANIZAR UNIDADES EMPRESARIALES, Y SOBRE TODO QUE ESAS UNIDADES EMPRESARIALES FUNCIONAN CON EL MÍNIMO DE CONFLICTO EN EL GRUPO HUMANO.

2. EL OBJETIVO FUNDAMENTAL DEL PROYECTO EN ELABORAR UNA METODOLOGÍA DE FÁCIL APLICACIÓN, QUE PERMITA IDENTIFICAR LAS VARIABLES SOCIOLÓGICAS ESTRUCTURALES Y PSICOSOCIALES CUYO CONOCIMIENTO FACILITE LA IMPLANTACIÓN Y EL ÉXITO ECONÓMICO DE LAS NUEVAS UNIDADES EMPRESARIALES CAMPESINAS.

LA SELECCIÓN DE LAS VARIABLES SOCIOLÓGICAS Y PSICOSOCIALES QUE JUZGAMOS RELEVANTES EN LA REGIÓN, Y QUE ERA NECESARIO, POR CONSIGUIENTE, TENER EN CUENTA PARA LA CREACIÓN DE EXPLOTACIONES EMPRESARIALES COMUNALES, SE HIZO TENIENDO COMO GUÍA LA METODOLOGÍA UTILIZADA EN CHILE PARA LA SELECCIÓN DE VARIABLES SOCIOLÓGICAS RELEVANTES EN LOS PLANES DE REFORMA AGRARIA. DE OTRA PARTE, TUVIMOS EN CUENTA LA BIBLIOGRAFÍA EXISTENTE SOBRE LA REGIÓN DE ESTUDIO Y EL CONOCIMIENTO Y EXPERIENCIA PERSONAL DE PERSONAS QUE HAN TRABAJADO O VIVIDO ALGÚN TIEMPO EN LA REGIÓN.

DESPUÉS DE UN ARDUO TRABAJO DE CONSULTA Y DE DISCUSIÓN LLEGAMOS A LA CONCLUSIÓN DE QUE LAS VARIABLES SOCIOLÓGICAS Y PSICOSOCIALES RELEVANTES QUE ERA NECESARIO TENER EN CUENTA EN LA PROGRAMACIÓN DE EXPLOTACIONES CAMPESINAS COMUNALES, ERAN LAS SIGUIENTES:

A. VARIABLES SOCIOLÓGICAS

EDAD Y SEXO

ESTRUCTURA DE LA FAMILIA Y COHESIÓN FAMILIAR

PARTICIPACIÓN EN ORGANIZACIONES CORPORATIVAS (COMUNITARIAS)
ESTRUCTURA DE DOMINACIÓN
NIVELES Y STANDARES DE VIDA
LOCALISMO - COSMOPOLITISMO

B. VARIABLES PSICOSOCIALES.

ACTITUD HACIA EL INCORA
ACTITUD HACIA EL TRABAJO COMUNAL
TRADICIONALISMO
FATALISMO

B. EL UNIVERSO

COMO HA PODIDO DESPRENDERSE, LA NECESIDAD DE LA INVESTIGACIÓN SURGIO, POR UNA PARTE, DEL INTERÉS DEL INCORA EN LA PROGRAMACIÓN RACIONAL DE ASENTAMIENTOS COMUNALES EN LA REGIÓN (MUNICIPIOS DE COROZAL, LOS PALMITOS, SAN PEDRO Y OVEJAS); Y DE OTRA PARTE, DEL GRUPO DE INVESTIGACIÓN TEMÁTICA DEL IICACIRA. ASÍ COMO LOS OBJETIVOS DEL PROYECTO FUERON DETERMINADOS POR EL INCORA Y EL GRUPO DE INVESTIGACIÓN TEMÁTICA, EL SITIO YA HABÍA SIDO ESCOGIDO CON ANTERIORIDAD POR LAS MISMAS ENTIDADES. EL UNIVERSO DEL ESTUDIO LO CONSTITUYERON TODAS LAS FAMILIAS CAMPESINAS, DE LOS CUATRO MUNICIPIOS ARRIBA SEÑALADOS, QUE ESTABAN TRABAJANDO COMO ARRENDATARIOS O APARCEROS EN LAS FINCAS AFECTAS POR LA REFORMA AGRARIA.

C. LA MUESTRA

EN LOS CUATRO MUNICIPIOS OBJETO DEL ESTUDIO EXISTÍAN 416 FAMILIAS, DISTRIBUIDAS EN 18 FINCAS. LAS FINCAS ESTABAN DISTRIBUIDAS EN LA SIGUIENTE FORMA POR MUNICIPIOS: MUNICIPIO DE SAN PEDRO: SABANETA, LA UNIÓN, BUENOS AIRES # 1, BUENOS AIRES # 2, ARGENTINA, VIDAD TRANQUILA, DINAMARCA, PEOR ES NADA, LOS CAMAJONES Y CALIFORNIA; MUNICIPIO DE COROZAL Y LOS PALMITOS: LOS QUINTERITOS, EL BONGO, LA SOLEDAD, LA CATALINA, LA PRINGAMOSA, EL RECREO Y EL GRILLO; EN EL MUNICIPIO DE OVEJAS; LA FINCA BERRUECOS.

PRECISAR EL NÚMERO DE LAS FAMILIAS OCUPANTES DE LAS FINCAS NO FUÉ DIFÍCIL, YA QUE EN LAS OFICINAS DEL PROYECTO SUCRE # 1 EXISTÍAN TODOS LOS DATOS EN LAS INSCRIPCIONES DE ARRENDATARIOS Y APARCEROS. DEBIDO A LAS CIRCUNSTANCIAS QUE RODEARON AL ESTUDIO, ESPECIALMENTE, POR LA FALTA DE TIEMPO, TU VIMOS QUE UTILIZAR DICHAS LISTAS Y TRATAR DE ACTUALIZARLAS, VALIÉNDONOS DE TODOS LOS INFORMES EXISTENTES.

SE COMPUTÓ UNA MUESTRA AL AZAR PARA TODA LA REGIÓN, RESULTANDO UNA MUESTRA MÁS O MENOS PROPORCIONAL AL NÚMERO DE BENEFICIARIOS DE CADA FINCA Y DE CADA MUNICIPIO. UTILIZANDO LAS LISTAS CORRESPONDIENTES, SE ENUMERARON TODOS LOS CAMPESINOS ARRENDATARIOS Y APARCEROS DE LOS CUATRO MUNICIPIOS Y SE PROCEDIÓ A SACAR LA MUESTRA AL AZAR. EN ESTA FORMA SE DETERMINÓ UN TOTAL DE 100 FAMILIAS PARA LA REALIZACIÓN DE LAS ENTREVISTAS ; LO QUE EQUIVALE A UNA

MUESTRA DEL 29%, SUFICIENTEMENTE REPRESENTATIVA DADA LA HOMOGENEIDAD DEL UNIVERSO.

DEBE ANOTARSE QUE ESE PORCENTAJE FUE, EN PARTE, DETERMINADO ARBITRARIAMENTE POR EL EQUIPO DE INVESTIGADORES, DEBIDO A LA PREMURA DEL TIEMPO. SIN EMBARGO, Y ÉSTO ES LO IMPORTANTE, CADA ELEMENTO DEL UNIVERSO TUVO UNA OPORTUNIDAD IGUAL DE SER INCLUIDO EN LA MUESTRA.

D. FORMULARIO Y RECOLECCIÓN DE DATOS

CON BASE EN LOS OBJETIVOS DEL ESTUDIO SE DISEÑO UN FORMULARIO QUE, DESPUÉS DE HABER SIDO PROBADO EN LA ZONA DE ESTUDIO, FUÉ SUJETO A ALGUNAS MODIFICACIONES Y, FINALMENTE ADOPTADO. LA PRE-PRUEBA FUE IMPORTANTE YA QUE FACILITÓ LAS MODIFICACIONES NECESARIAS, ESPECIALMENTE EN LO REFERENTE A EXPRESIONES VERBALES.

ADEMÁS DE LOS CUATRO BECARIOS DEL IICA-CIRA, SE CONTÓ CON LA COLABORACIÓN DEL PROFESOR ASESOR Y DE DOS SEÑORITAS PARA LA APLICACIÓN DE LOS FORMULARIOS. TODOS TENÍAN EXPERIENCIA EN LA APLICACIÓN DE ESTE TIPO DE INSTRUMENTO DE INVESTIGACIÓN.

LOS ENTREVISTADORES EMPLEARON APROXIMADAMENTE $3/4$ DE HORA EN LA APLICACIÓN DE CADA ENCUESTA. EL ENTREVISTADO FUE EL JEFE DE FAMILIA. SE COMPLETÓ EL NÚMERO DE ENTREVISTAS A PESAR DEL PROBLEMA QUE IMPLICABA LOCALIZAR AL CAMPESINO SELECCIONADO EN LA MUESTRA.

III. MARCO TEORICO DE LAS VARIABLES SOCIOLOGICAS Y PSICOSOCIALES

A. LA FAMILIA

GRADO DE COHESIÓN

LA FAMILIA ES UNA INSTITUCIÓN SOCIAL, DE ELLA DEPENDE EN GRAN PARTE LA SOCIALIZACIÓN DEL INDIVIDUO, AUNQUE EN LOS ÚLTIMOS AÑOS HAN SURGIDO INSTITUCIONES QUE DESEMPEÑAN ALGUNAS FUNCIONES QUE ORIGINALMENTE CORRESPONDÍAN A LA FAMILIA.

"EL SEXO Y LAS FUNCIONES PATERNAS SON LOS DISTINTIVOS DE LA FAMILIA. AMBAS COSAS CONSTITUYEN LAS RAZONES DE SER ORIGINADAS DE ÉSTA INSTITUCIÓN Y SON COMUNES A LA FAMILIA EN TODAS LAS CULTURAS. LOS PERSONAJES PRINCIPALES DE LA FAMILIA SON LOS PADRES Y SUS HIJOS" (1).

EN TÉRMINOS DE COOLEY PODEMOS DECIR QUE LA FAMILIA ES UN GRUPO PRIMARIO. "ES EL MÁS PRIMARIO DE LOS GRUPOS PRIMARIOS, PORQUE ES EL QUE PRIMERO RECIBE AL NIÑO Y LO RETIENE DURANTE LOS AÑOS MÁS DECISIVOS PARA LA FORMACIÓN DE SU PERSONALIDAD. ES EL GRUPO DONDE SE PRESENTA LA INTERACCIÓN MÁS ÍNTIMA Y DONDE HAY LOS TRATOS MÁS FRECUENTES Y CONTINUOS." (2)

DE AHÍ LA IMPORTANCIA DE ESTUDIAR LAS RELACIONES FAMILIARES Y LA COHESIÓN FAMILIAR. EN NUESTRO CASO, LAS CONDICIONES DE TRABAJO INFLUYEN SOBRE EL GRADO DE INTEGRACIÓN DE LA FAMILIA CAMPESINA, Y ESTA INFLUENCIA VA A REPERCUTIR EN LA FORMACIÓN DE LOS HIJOS, EN LA ESTRUCTURA DE SU PERSONALIDAD, EN SUS VALORES Y ACTITUDES.

LA FAMILIA ES, PUES, UNA INSTITUCIÓN CON FINES DE PROCREACIÓN CONSTITUIDA ESENCIALMENTE POR EL PADRE, LA MADRE Y LOS HIJOS, PERO TAMBIÉN PODRÍA TENERSE EN CUENTA OTROS PARIENTES, CON NORMAS ESTABLECIDAS POR EL MISMO GRUPO, COMO ES EL CASO EN LA REGIÓN, CON LOS HIJOS QUE NO SON DE LA CÓNYUGE ACTUAL DEL JEFE DE FAMILIA.

Aquí TOMAMOS EL GRUPO FAMILIAR COMO UNIDAD DE ESTUDIO YA QUE MERECE GRAN IMPORTANCIA DEBIDO A LA INFLUENCIA DETERMINATIVA, EN LOS DIFERENTES MIEMBROS, DE LAS DIVERSAS ACTITUDES. Y SOBRE TODO, NOS INTERESA SOBRE MANERA ESTUDIAR EL GRADO DE COHESIÓN DE LA UNIDAD FAMILIAR, YA QUE ESTO NOS PERMITIRÁ, DE UNA PARTE VER LA DISPONIBILIDAD DE MANO DE OBRA FAMILIAR EN UN MOMENTO DADO Y, DE OTRA, TRATAR DE MEDIR LAS CONSECUENCIAS QUE EL GRADO DE COHESIÓN FAMILIAR TIENE EN LAS ACTITUDES HACIA EL TRABAJO COMUNITARIO.

VEMOS QUE LAS ACTITUDES DEL CAMPESINO ESTAN INFLUIDAS, DIRECTA O INDIRECTAMENTE POR EL AMBIENTE FAMILIAR, EL SISTEMA DE VALORES, LA MORAL ETC, LAS COSTUMBRES DE LA FAMILIA INFLUYEN NO SOLO EN LOS HIJOS SINO TAMBIÉN EN EL TRABAJO DE SUS PROPIOS PADRES. EN LA FAMILIA SE ORIGINAN LOS SENTIMIENTOS DE GRUPO Y DE SOLIDARIDAD.

(1) OGBURN Y NINKOFF, SOCIOLOGÍA. (MADRID: EDIT. AGUILAR S.A., 1959) P.619

(2) BIESANZ Y BIESANZ, LA SOCIEDAD MODERNA (MÉXICO: EDIT. LETRAS S. A. (1953), p. 227.

EN GENERAL, SE PUEDE DECIR, QUE LA FAMILIA DOMINA LA VIDA SOCIAL DEL CAMPESINO. PARECE QUE EL AISLAMIENTO RELATIVO DE LAS FAMILIAS ASÍ COMO SU FUNCIONAMIENTO COMO UNIDAD ECONÓMICA Y OTROS FACTORES RELACIONADOS, HAN CONTRIBUIDO A DEFINIR EL ROL ESTRATÉGICO QUE TIENE LA FAMILIA RURAL EN LA REGIÓN.

ADEMÁS, LA FAMILIA SIRVE COMO ENFOQUE DE LAS ACTIVIDADES ECONÓMICAS. EL AGRICULTOR CUENTA CON LA AYUDA DE SUS HIJOS O DE SUS VECINOS. EXCEPTO BAJO CIERTAS CIRCUNSTANCIAS ESPECIALES, LA AUTORIDAD DE LA FAMILIA ESTÁ CONCENTRADA EN EL ROL DEL PADRE. LA DELEGACIÓN DE AUTORIDAD A LA MADRE O LOS HIJOS SE LIMITA USUALMENTE A CIERTAS ACTIVIDADES SUBORDINADAS. EL PADRE TIENE EL DERECHO DE INTERVENIR EN ESTOS ASUNTOS EN CUALQUIER MOMENTO. EL COMPADRAZGO ESTABLECE NEXOS ESPECIALES, EXTENDIENDO ASÍ LOS LÍMITES DE LOS LAZOS FAMILIARES.

LOS LAZOS FAMILIARES Y DE COMPADRAZGO PUEDEN FORMAR UN VASTO TEJIDO QUE PROPORCIONA AL INDIVIDUO CIERTA SEGURIDAD SOCIAL Y ECONÓMICA. EN FIN, LA FAMILIA ES, POR LO GENERAL, EL PRINCIPAL -O UNO DE LOS PRINCIPALES- GRUPOS DE REFERENCIA PARA EL AGRICULTOR. LA IDENTIFICACIÓN DE LOS LAZOS FAMILIARES ES UNO DE LOS PASOS NECESARIOS PARA CONOCER LOS PATRONES DE INFLUENCIA, DE COMUNICACIÓN Y DE ACOPLAMIENTO EN LAS ÁREAS RURALES.

INTEGRACIÓN A LA COMUNIDAD.

IMPORTANCIA QUE TIENE LA MEDICIÓN DE LA INTEGRACIÓN A LA COMUNIDAD ESTA DADA POR LA INFLUENCIA QUE PUEDE TENER EN LA DETERMINACIÓN DE ALGUNOS FENÓMENOS (ANOMIA POR EJEMPLO). LA IDENTIDAD DE UN SUJETO SON SU COMUNIDAD ÉSTA EN RELACIÓN DIRECTA CON LA SATISFACCIÓN DE LAS METAS LOGRADAS EN ELLA. APARENTEMENTE PARECE EXISTIR UNA RELACIÓN ENTRE EL GRADO DE ANOMIA Y EL GRADO DE INTEGRACIÓN EXISTENTE EN LAS COMUNIDADES DE ESTUDIO.

LA UNIÓN LIBRE: SU INESTABILIDAD.

BUSCANDO EN LA ETIOLOGÍA SOCIAL LA DÉBIL INTEGRACIÓN DE ESTA MODALIDAD FAMILIAR, HALLAMOS QUE AFECTA CONSIDERABLEMENTE LA ESTABILIDAD DE LA UNIÓN LIBRE, EL GENERO DE VIDA ECONÓMICA DE ESTOS NÚCLEOS HOGAREÑOS, PARTICULARMENTE DEL CABEZA DE FAMILIA. LA POBLACIÓN RURAL DE LA COSTA ESTÁ AFECTADA POR UNA CONSTANTE MOBILIDAD, GENERADA POR CONDICIONES DEL ESTADIO DE SU DESARROLLO ECONÓMICO, QUE NO PERMITEN A LOS CAMPESINOS HALLAR UNA ACTIVIDAD, QUE FRUCTIFERAMENTE LOS FIJE EN UN LUGAR DADO. EN LOS COMIENZOS DE SU VIDA JUVENIL, CADA VARÓN EMPIEZA A MOVERSE DE UN LUGAR A OTRO EN BUSCA DE CONDICIONES DE VIDA Y ESTA MOBILIDAD SE ACENTÚA AL ADQUIRIR UNA MAYOR CONCIENCIA DE SUS OBLIGACIONES FAMILIARES. NO SIEMPRE ESTA MOBILIDAD SOBREPASA EL ÁMBITO REGIONAL (MUNICIPIO , DEPARTAMENTO); CON MAYOR FRECUENCIA SE CUMPLE DENTRO DEL MISMO, SATISFACIENDO LAS EXIGENCIAS DE LAS FORMAS ECONÓMICAS. EN OTRAS SE LANZA FUERA DE ÉL, DÁNDOSE COMIENZO A UN VAGABUNDAJE SIN META DEFINIDA, QUE VA SORTEANDO DISTINTOS LUGARES EN BUSCA DE UNA ACTIVIDAD REMUNERATIVA. LAS ESTACIONES SON EVENTUALES, ORIENTÁNDOSE POR LAS ZONAS DE MAYOR ATRACCIÓN PARA EL MERCADO LABORAL Y MOVIÉNDOSE DE ELLAS CUANDO NO SATISFACEN LAS ESPECTACIONES EN POS DE OTROS, QUE LUEGO SE ABANDONAN POR NUEVOS LUGARES.

HALLAMOS EN LA COSTA ATLÁNTICA EL TIPO DE GANADERIA EXTENSIVA , ACTIVIDAD DOMINANTE EN LA ECONOMÍA, CON SU ESCASA CARGA DE EMPLEO, EL FUERTE DESARRAIGO DE LA TIERRA DEL TRABAJADOR AGRÍCOLA, LA CONCENTRACIÓN DE LA POBLA-

CIÓN JORNALERA AGRARIA EN POBLADOS DISTANTES DEL LUGAR DE TRABAJO; LOS BAJOS E INSEGUROS JORNALES QUE EN EXCESO DE MANO DE OBRA DISPONIBLE IMPONEN A ESTE MERCADO DE PEONAJE AGROPECUARIO, MOVILIZAN EN UN FRECUENTE ÉXODO DE ENGANCHE DE TRABAJO, AL HOMBRE JOVEN DEL CAMPO.

CORRIENTES MIGRATORIAS CONSTANTES ESTAN LLEVANDO A LOS CAMPESINOS A LOS PUEBLOS, DE ALLÍ A LAS CIUDADES DE MAYOR ATRACCIÓN, O PERIODICAMENTE A LAS ZONAS AGRÍCOLAS DE TIPO INTENSIVO COMO VALLEDUPAR O A LA VECINA REPÚBLICA DE VENEZUELA. INCIDE TAMBIÉN EN LA MOBILIDAD DE LOS ELEMENTOS DE LA COSTA, EL SISTEMA DE COLONIAZGO Y DE DISPERSIÓN DE LOS SITIOS DE LABRANZA. ÁMBAS CIRCUNSTANCIAS FUERZAN AL ÉXODO PERIÓDICO DE LOS VARONES.

TALES RAZONES DE INCERTIDUMBRE EN LA UBICACIÓN, GESTADA SOBRE LAS CONDICIONES DE DESARROLLO EN ESTAS REGIONES, SE TRADUCE EN INESTABILIDAD DE LA FAMILIA. Y ESTA INESTABILIDAD QUE AFECTA FUERTEMENTE LAS CÉLULAS DE FACTO TAMBIÉN SE SIENTE SOBRE LA ESTRUCTURA HOGAREÑA LEGAL.

COMPONENTES E INDICADORES DEL GRADO DE COHESIÓN FAMILIAR

- A. ESTADO CIVIL
- B. NÚMERO DE HIJOS
- C. HIJOS QUE COLABORAN EN EL TRABAJO AGRÍCOLA
- D. OPINIÓN FRENTE A LA EDUCACIÓN O EL TRABAJO DE LOS HIJOS
- E. OPINIÓN SOBRE LA PERMANENCIA DE LOS HIJOS EN EL CAMPO
- F. QUIEN DECIDE SI LOS HIJOS DEBEN O NO ESTUDIAR
- G. CONSULTA A LA CÓNYUGE Y A LOS HIJOS CUANDO VA A CAMBIAR DE CULTIVO.
- H. ACTITUD FRENTE A LA PARTIDA DE LOS HIJOS.

B. LOCALISMO COSMOPOLITISMO.

ES NECESARIO EXAMINAR TAMBIÉN UNA SEGUNDA GENERALIZACIÓN SOBRE LAS FUENTES DE INFORMACIÓN POR ETAPAS DE ADOPCIÓN. EL COSMOPOLITISMO ES EL GRADO EN EL CUAL LA ORIENTACIÓN DE UN INDIVIDUO ES EXTERNA A UN SISTEMA SOCIAL DETERMINADO. NO SOLO SE CLASIFICAN LOS INDIVIDUOS DENTRO DE UNA DIMENSIÓN COSMOPOLITISMO-LOCALISMO, SINO TAMBIÉN LAS FUENTES DE INFORMACIÓN PUEDEN CLASIFICARSE SEGÚN SU GRADO DE COSMOPOLITISMO (CAMPHELL, 1959). LA INFORMACIÓN COSMOPOLITA SOBRE LAS INNOVACIONES LLEGA DE FUERA DEL SISTEMA SOCIAL, EN TANTO QUE OTRAS INFORMACIONES SOBRE NUEVAS IDEAS SON TRASMITIDAS AL INDIVIDUO POR FUENTES DENTRO DEL SISTEMA.

LAS FUENTES DE INFORMACIÓN COSMOPOLITA SON MÁS IMPORTANTES EN EL PERÍODO DE CONOCIMIENTO, EN TANTO QUE LAS FUENTES DE INFORMACIÓN LOCALES SON MÁS IMPORTANTES EN LA ETAPA DE EVALUACIÓN. ESTA GENERALIZACIÓN SE APOYA EN LOS RESULTADOS OBTENIDOS POR WILKENING Y OTROS (1.960) EN AUSTRALIA, POR DEUTSCHMANN Y FALS BORDA (1.962) EN COLOMBIA.

EL MATERIAL ORIGINAL FUÉ RECOGIDO POR BEAL ROGERS (1.957) ENTRE 148 AMAS DE CASA CAMPESINAS DE IOWA Y FUE REALIZADO SOBRE LA DIMENSIÓN

COSMOPOLITA, USANDO UN SISTEMA DE CLASIFICACIÓN SUGERIDO POR CAMPBELL (1959) Y LEUTHOLD (1.960). DEBE TENERSE EN CUENTA QUE PROBABLEMENTE EXISTE UNA RELACIÓN ENTRE COSMOPOLITISMO-LOCALISMO Y LA NATURALEZA PERSONA, IMPERSONAL DE LAS FUENTES DE INFORMACIÓN. LAS FUENTES PERSONALES SON MÁS A MENUDO LOCALES QUE COSMOPOLITAS. EN TODO CASO, LAS DOS CLASIFICACIONES DE LAS FUENTES DE INFORMACIÓN SON CONCEPTUALMENTE DISTINTAS.

LOS RESULTADOS OBTENIDOS POR RYAN Y GROSS (1.943), KATZ (1961) ROGERS Y MEYNEN (1.964) Y DEUTSCHMAN Y FALS BORDA (1961) SUGIEREN QUE LA COMUNICACIÓN COSMOPOLITA ES MÁS IMPORTANTE PARA AQUELLOS MIEMBROS DE UN SISTEMA SOCIAL QUE SON LOS PRIMEROS EN CONOCER UNA NUEVA IDEA. LA INFORMACIÓN SOBRE INNOVACIONES EMANA USUALMENTE DE FUENTES EXTERNAS AL SISTEMA, LO QUE HACE PARECER RAZONABLE LA TESIS ANTERIOR. TAN PRONTO COMO LA IDEA GANA PARTIDARIOS DENTRO DEL SISTEMA, LAS FUENTES LOCALES SON FÁCILMENTE ACCESIBLES A LAS PERSONAS QUE SE ENTEREN RELATIVAMENTE TARDE DE LA IDEA. LA INVESTIGACIÓN SOBRE EL MAÍZ HÍBRIDO INDICA TAMBIÉN QUE LOS CAMPESINOS QUE CONOCIERON LA IDEA RELATIVAMENTE TARDE, MUY POSIBLEMENTE SE ENTERARON DE ELLA EN FUENTES PERSONALES Y LOCALES. DEUTSCHMANN Y FALS BORDA (1962) P. 63, ENCONTRARON QUE LOS PRIMEROS CAMPESINOS DE UNA COMUNIDAD COLOMBIANA QUE CONOCIERON CIERTAS INNOVACIONES AGRÍCOLAS, LO HICIERON PRINCIPALMENTE A TRAVÉS DE FUENTES COSMOPOLITAS (1).

TIPOS DE INFLUYENTES EN UNA COMUNIDAD: EL LOCAL Y EL COSMOPOLITA

LOS VOCABLOS "LOCAL" Y "COSMOPOLITA" (2) NO SE REFIEREN, NATURALMENTE, A LAS REGIONES EN QUE SE EJERCE INFLUENCIA INTERPERSONAL. LOS DOS TIPOS DE INFLUYENTES SON EFICACES CASI EXCLUSIVAMENTE DENTRO DE LA COMUNIDAD LOCAL.

EL PRINCIPAL CRITERIO PARA DISTINGUIR A LOS DOS INFLUYENTES SE ENCUENTRA EN SU ORIENTACIÓN HACIA LA COMUNIDAD. EL INDIVIDUO LOCALISTA LIMITA EN GRAN PARTE LOS INTERESES A SU COMUNIDAD. SU COMUNIDAD ES SU MUNDO. DEDICA POCOS PENSAMIENTOS O ENERGÍA A LA GRAN SOCIEDAD Y SE PREOCUPA POR LOS PROBLEMAS LOCALES, CON EXCLUSIÓN VIRTUAL DE LA ESCAMA NACIONAL E INTERNACIONAL. ES, EXTRACTAMENTE HABLANDO, PARROQUIAL.

LO CONTRARIO OCURRE CON EL TIPO COSMOPOLITA, TIENE ALGÚN INTERÉS POR SU COMUNIDAD Y TIENE, NATURALMENTE, QUE MANTENER UN MÍNIMO DE RELACIONES DENTRO DE LA COMUNIDAD, YA QUE ÉL, TAMBIÉN, EJERCE INFLUENCIA ALLÍ. PERO TAMBIÉN ESTÁ ORIENTADO DE MANERA IMPORTANTE HACIA EL MUNDO EXTERIOR A SU COMUNIDAD Y SE CONSIDERA ASIMISMO PARTE INTEGRANTE DE AQUEL MUNDO. RESIDE EN SU COMUNIDAD PERO VIVE EN LA GRAN SOCIEDAD. SI EL TIPO LOCALISTA ES PARROQUIAL, EL COSMOPOLITA ES ECUMÉNICO.

TODAS LAS DEMÁS DIFERENCIAS ENTRE LOS INFLUYENTES LOCALES Y LOS COSMOPOLISTAS ARRANCAN DE ESTA DIFERENCIA DE ORIENTACIÓN BÁSICA (NO SE DICE NADA AQUÍ DE LOS DETERMINANTES OBJETIVOS DE LAS DIFERENCIAS DE ORIENTACIÓN. DESCUBRIR ESOS DETERMINANTES ES UNA TAREA ADICIONAL Y CLARAMENTE IMPORTANTE QUE NO SE INTENTA EN EL PRESENTE ESTUDIO). LOS PERFILES DE GRUPO INDICAN LA TENDENCIA DE LOS INFLUYENTES LOCALES A DEDICARSE AL LOCALISMO; TAL VEZ HAN VIVIDO EN SU COMUNIDAD DURANTE MÁS TIEMPO, ESTAN PROFUNDAMENTE INTERESADOS EN CONOCER A MUCHA GENTE DE LA POBLACIÓN, NO DESEAN SALIR DE ÉSTA, QUIZÁ SE INTERESAN MÁS EN LA POLÍTICA LOCAL, ETC. ESTOS RENGLONES O CONCEPTOS, QUE INDICAN GRAN DIFERENCIA ENTRE LOS DOS TIPOS DE INFLUYENTES SON LOS QUE PRINCIPALMENTE NOS INTERESAN.

(1) ROGERS, EVERETT M. ELEMENTOS DEL CAMBIO SOCIAL EN LA AMÉRICA LATINA (EDICIONES TERCER MUNDO: BOGOTÁ, 1966), pp. 103-105.

(2) ZIMMERMAN C. THE CHANGING COMMUNITY, NUEVA YORK, HARPER AND BROTHER, 1938 P. 80 ss.

ES NECESARIO TENER PRESENTE QUE LA DIFERENCIA DE ORIENTACIÓN BÁSICA ESTÁ LIGADA CON DIVERSIDAD DE OTRAS DIFERENCIAS: 1) EN LA ESTRUCTURA DE LAS RELACIONES SOCIALES EN QUE PARTICIPA CADA TIPO; 2) EN LOS CAMINOS POR LOS QUE LLEGARON A SU POSICIÓN PRESENTE EN LA ESTRUCTURA DE INFLUENCIAS; 3) EN LA UTILIZACIÓN DE SU SITUACIÓN PRESENTE PARA EJERCER INFLUENCIA INTERPERSONAL; EN SU CONDUCTA RESPECTO DE LAS COMUNICACIONES.

ESTRUCTURAS DE RELACIONES SOCIALES.

RAICES EN LA COMUNIDAD.

LOS INFLUYENTES LOCALES O COSMOPOLITAS DIFIEREN BASTANTE MARCADAMENTE EN SU VINCULACIÓN A LA COMUNIDAD. LOS DIRIGENTES LOCALES SON GRANDES PATRIOTAS LOCALES Y LA IDEA DE DEJAR A LA COMUNIDAD PARECE OCURRIRSELES POCAS VECES. NO ASÍ LOS COSMOPOLITAS.

ESTAS DIFERENCIAS BÁSICAS DE ACTITUD HACIA LA COMUNIDAD ESTAN ENLAZADAS CON LOS DIFERENTES CURSOS DE LAS EXPERIENCIAS DE LOS INFLUYENTES LOCALES O COSMOPOLITAS. LOS COSMOPOLITAS SON MÁS MÓVILES. LOS LOCALES SON, TÍPICAMENTE NACIDOS EN LA COMUNIDAD O EN LA VECINDAD INMEDIATA.

Y ESTO NO PARECE SER RESULTADO DE DIFERENCIAS EN LA COMPOSICIÓN POR EDAD DE LOS GRUPOS LOCALES Y COSMOPOLITAS. CIERTAMENTE ES MUY PROBABLE QUE LOS COSMOPOLITAS SEAN MÁS JOVENES QUE LOS INFLUYENTES LOCALES. PERO PARA LOS DEMÁS DE CUARENTA Y CINCO AÑOS LOS COSMOPOLITAS PARECEN SER RELATIVAMENTE RECIEN LLEGADOS Y LOS LOCALES NACIDOS Y CRIADOS EN LA COMUNIDAD.

TAMBIÉN ES DE NOTAR LA MARCADA VINCULACIÓN A LA COMUNIDAD CARACTERÍSTICA DE LOS INFLUYENTES LOCALES. EN EL PROCESO DE LLEGAR A DISTINGUIRSE, LOS INFLUYENTES (LOCALES) SE ADAPTAN COMPLETAMENTE A LA COMUNIDAD Y DUDAN DE LA POSIBILIDAD DE QUE LES FUESE TAMBIÉN EN OTRA PARTE. ASÍ, EL FUERTE SENTIMIENTO DE IDENTIFICACIÓN CON LA COMUNIDAD ENTRE LOS INFLUYENTES LOCALES ESTÁ VINCULADO CON SUS ORIGENES Y SUS CARRERAS TÍPICAMENTE LOCALES EN LA COMUNIDAD TANTO DESDE EL PUNTO DE VISTA ECONÓMICO COMO SENTIMENTAL.

POR LO QUE RESPECTA A LA VINCULACIÓN CON LA COMUNIDAD, LOS COSMOPOLITAS DIFIEREN DE LOS LOCALES DE HECHO EN TODOS LOS ASPECTOS. NO SÓLO SON RELATIVOS RECIEN LLEGADOS NO SE SIENTEN ARRAIGADOS EN LA POBLACIÓN HABIENDO VIVIDO, CARACTERÍSTICAMENTE, EN OTRA PARTE; CREE QUE LA COMUNIDAD, "UNA POBLACIÓN BASTANTE AGRADABLE", NO ES MÁS QUE UNA ENTRE MUCHAS.

TAMBIÉN SABEN POR EXPERIENCIA REAL, QUE PUEDEN AVANZAR EN SUS CARRERAS EN OTRAS COMUNIDADES. POR CONSIGUIENTE, NO PIENSAN QUE SU COMUNIDAD ABARQUE LOS LÍMITES DE UNA EXISTENCIA SEGURA Y SATISFACTORIA. SU MARGEN MÁS AMPLIO DE EXPERIENCIA MODIFICÓ SU ORIENTACIÓN HACIA SU COMUNIDAD PRESENTE.

SOCIABILIDAD: RED DE RELACIONES PERSONALES

EN EL TRANSCURSO DE LA ENTREVISTA, LOS INFLUYENTES APROVECHABAN LA OCASIÓN DE MANIFESTAR SUS ACTITUDES HACIA EL "CONOCER A MUCHA GENTE" DE LA COMUNIDAD. LAS ACTITUDES DIFERÍAN AGUDAMENTE ENTRE LOS DOS TIPOS. LOS INFLUYENTES LOCALES, EN CONTRASTE CON LOS COSMOPOLITAS, MANIFESTARON SEÑALANDO INTERÉS EN TENER RELACIONES FRECUENTES CON MUCHA GENTE.

ESTA DIFERENCIA ES MUY INSTRUCTIVA CUANDO SE LA EXAMINA EN TÉRMINOS CUALITATIVOS. EL INFLUYENTE LOCAL SE INTERESA TÍPICAMENTE POR CONOCER TANTA GENTE COMO SEA POSIBLE. ES UN CUANTITATIVISTA EN LA ESFERA DE LAS RELACIONES SOCIALES. LOS NÚMEROS CUENTAN.

ESTA ACTITUD TÍPICA ENCAJA EN LO QUE SABEMOS DEL TIPO LOCAL DE INFLUYENTE. MÁS AÚN, SUGIERE QUE LA FUNCIÓN RESPECTO DE LA CARRERA O DE UNA DE LAS RELACIONES Y LOS CONTACTOS PERSONALES LAS RECONOCE LOS INFLUYENTES LOCALES MISMOS, Y ESTE INTERÉS POR LAS RELACIONES PERSONALES NO ES MERAMENTE UNA CONSECUENCIA DE LAS OCUPACIONES DE LOS INFLUYENTES LOCALES. LOS HOMBRES DE NEGOCIO, LOS PROFESIONALES, LOS EMPLEADOS DEL GOBIERNO LOCAL ENTRE ELLOS, TODOS ENTONAN EL MISMO PEÁN SOBRE LA CONVENIENCIA DE MUCHAS Y VARIADAS RELACIONES.

ESTA NOTA TÓNICA SACA A LUZ EL INTERÉS DECISIVO DE LOS INFLUYENTES LOCALES EN TODA CLASE DE CONTACTOS PERSONALES QUE LES PERMITAN AFIANZARSE CUANDO NECESITAN APOYO POLÍTICO, DE NEGOCIOS O DE OTRO TIPO. LOS INFLUYENTES DE ESTE GRUPO ACTÚAN SOBRE SUPUESTO EXPLÍCITO DE QUE PUEDEN SER PROMINENTES E INFLUYENTES LOCALMENTE CONTANDO CON BASTANTE GENTE QUE LOS CONOCE Y EN CONSECUENCIA SE INCLINAN A AYUDARLOS Y ESPERA SER AYUDADO POR ELLOS.

POR OTRA PARTE, LOS INFLUYENTES COSMOPOLITAS TIENEN NOTABLEMENTE POCO INTERÉS EN CONOCER A TANTA GENTE COMO SEA POSIBLE. SON MÁS EXIGENTES EN LA SELECCIÓN DE AMIGOS Y CONOCIDOS. ACENTÚAN DE MANERA TÍPICA LA IMPORTANCIA DE LIMITARSE A AMIGOS CON QUIENES "REALMENTE PUEDEN HABLAR", CON QUIENES PUEDEN "CAMBIAR DE IDEAS". SI LOS INFLUYENTES LOCALES SON CUANTITATIVISTAS, LOS COSMOPOLITAS SON CUALITATIVISTAS A ESTE RESPECTO. LO QUE CUENTA NO ES CUANTA GENTE CONOCE, SINO LA CLASE DE GENTE QUE CONOCE.

EL CONTRASTE CON LAS ACTITUDES QUE PREVALECE EN ENTRE LOS INFLUYENTES LOCALES SE MANIFIESTA EN ESTAS OBSERVACIONES DE INFLUYENTES COSMOPOLITAS.

LO MISMO QUE CON LOS INFLUYENTES LOCALES, ASÍ AQUÍ LA ACTITUD BÁSICA CORTA DE TRAVÉS LAS LINEAS DE OCUPACIÓN Y DE INSTRUCCIÓN. LOS INDIVIDUOS PROFESIONALES ENTRE LOS COSMOPOLITAS, NO DESTACAN LA IMPORTANCIA DE TENER RELACIONES AMPLIAS Y EXTENSAS, SI HA DE CREARSE UNA CLIENTELA. EN CONTRASTE CON UN FUNCIONARIO "LOCAL" QUE HABLE DE LA "VENTAJA PARA MI DE CONOCER TANTA GENTE COMO SEA POSIBLE", UN FUNCIONARIO "COSMOPOLITA" SE PONE POÉTICO Y EXIGENTE A LA VEZ CUANDO DICE (1)

"NO SALÍ NUNCA A LA CALLE A BUSCAR GENTE. NO SIENTO NINGÚN PLACER EN ANDAR POR AHÍ HACIENDO VISITAS."

VEMOS QUE LAS DIFERENTES ORIENTACIONES DE LOCALES Y COSMOPOLITAS HACIA LAS RELACIONES PERSONALES PUEDEN INTERPRETARSE COMO FUNCIÓN DE SUS MODOS DISTINTIVOS DE CONSEGUIR INFLUENCIA. POR EL MOMENTO, BASTA OBSERVAR QUE LOS LOCALES PROCURAN ENTRAR EN MÚLTIPLES REDES DE RELACIONES PERSONALES, MIENTRAS QUE LOS COSMOPOLITAS, EN EL MISMO NIVEL DE SITUACIÓN, LIMITAN EXPLÍCITAMENTE EL CAMPO DE LAS RELACIONES.

(1) MERTON, ROBERT, TEORÍA Y ESTRUCTURAS SOCIALES (MÉXICO: FONDO DE CULTURA ECONÓMICO, 1964) P. 384

PARTICIPACIÓN EN ORGANIZACIONES VOLUNTARIAS

AL EXAMINAR LA SOCIABILIDAD DE LOS LOCALES Y LOS COSMOPOLITAS ESTUDIAMOS SUS ACTITUDES HACIA LAS RELACIONES PERSONALES INFORMALES PERO " Y SUS PAPELES EN LAS AGENCIAS MÁS FORMALES PARA EL CONTACTO SOCIAL; LAS ORGANIZACIONES VOLUNTARIAS "(1).

COMO PODÍA PREVERSE LOS DOS TIPOS DE INFLUYENTES ESTÁN AFILIADOS A MAYOR NÚMERO DE ORGANIZACIONES QUE LOS INDIVIDUOS DE FILAS DE LA POBLACIÓN. LOS INFLUYENTES COSMOPOLITAS PERTENECEN A MÁS ORGANIZACIONES, QUE LOS INFLUYENTES LOCALES. ESTO SUGIERE LA POSIBILIDAD DE QUE LOS COSMOPOLITAS PAGAN UN USO MAYOR DE CANALES ORGANIZACIONALES PARA LA INFLUENCIA QUE DE CONTACTOS PERSONALES, MIENTRAS QUE LOS LOCALES, EN GENERAL, OPERAN DEL MODO INVERSO.

PERO OCURRE CON LAS ORGANIZACIONES LO QUE CON LA SOCIABILIDAD: LOS HECHOS MÁS INSTRUCTIVOS SON CUALITATIVOS Y NO CUANTITATIVOS, NO ES TANTO QUE LOS COSMOPOLITAS PERTENEZCAN A MAYOR NÚMERO DE ORGANIZACIONES QUE LOS LOCALES. AUNQUE UNA INVESTIGACIÓN RIGUROSA APOYASE ESTA IMPRESIÓN, DEJARÍA SIN LOCALIZAR LAS DIFERENCIAS ORGANIZACIONALES, ESTRATÉGICAS ENTRE LOS DOS. ES, MÁS BIEN, QUE PERTENECEN A TIPOS DIFERENTES DE ORGANIZACIONES, Y UNA VEZ MÁS, ESAS DIFERENCIAS REFUERZAN LO QUE HEMOS AVERIGUADO ACERCA DE LOS DOS TIPOS DE INFLUYENTES.

LOS INFLUYENTES LOCALES EVIDENTEMENTE PULULAN EN LAS ORGANIZACIONES QUE ESTAN DESTINADAS EN GRAN PARTE A "ESTABLECER CONTACTOS" PARA CREAR VÍNCULOS PERSONALES. ASÍ, SE ENCUENTRAN EN GRAN NÚMERO EN LAS SOCIEDADES SECRETAS (MASONES), Y EN LOS CLUBES DE SERVICIO LOCAL. SU PARTICIPACIÓN PARECE SER MENOS CUESTIÓN DE IMPULSAR LOS OBJETIVOS NOMINALES DE LAS ORGANIZACIONES QUE DE USARLAS COMO CENTROS DE CONTACTO.

POR OTRA PARTE, LOS COSMOPOLITAS TIENDEN A PERTENECER A LAS ORGANIZACIONES DONDE PUEDEN EJECUTAR SUS DESTREZAS Y CONOCIMIENTOS ESPECIALES. SE LES ENCUENTRA EN SOCIEDADES PROFESIONALES Y EN GRUPOS DE AFICIONADOS.

EN CONTRASTE ANÁLOGO SE MANIFIESTA EN EL CONJUNTO DE CARGOS PÚBLICOS DESEMPEÑADOS CON LOS DOS TIPOS DE INFLUYENTES. LA DIFERENCIA PRIMORDIAL ES EL TIPO DE CARGO DESEMPEÑADO. LOS LOCALES TIENDEN A TENER PUESTOS POLÍTICOS, ALCALDES ETC., CONSEGUIDOS DE ORDINARIO MEDIANTE RELACIONES POLÍTICAS Y PERSONALES. LOS COSMOPOLITAS, POR LA OTRA PARTE, APARECEN CON MÁS FRECUENCIA EN PUESTOS PÚBLICOS QUE IMPLICAN FUNCIONES NO MERAMENTE POLÍTICAS, SINO LA UTILIZACIÓN DE PERICIAS Y CONOCIMIENTOS ESPECIALES (JUNTA DE SALUD, DE EDUCACIÓN, ETC.). PODEMOS CONCLUIR DE TODO LO ANTERIOR QUE, A LOS COSMOPOLITAS LES INTERESA LAS ASOCIACIONES PRIMORDIALMENTE POR LAS ACTIVIDADES DE ESAS ORGANIZACIONES. SUS MEDIOS PARA AMPLIAR O EXHIBIR SUS DESTREZAS Y CONOCIMIENTOS. A LOS LOCALES LES INTERESAN LAS ASOCIACIONES NO PRIMORDIALMENTE POR SUS ACTIVIDADES, SINO POR QUE SON UN MEDIO PARA AMPLIAR LAS RELACIONES PERSONALES. LAS ORIENTACIONES BÁSICAS DE LOS INFLUYENTES LOCALES Y LOS COSMOPOLITAS SE EXPRESAN, PUÉS, DE MANERA DIFERENTE EN LA CONDUCTA HACIA LA ORGANIZACIÓN COMO EN OTROS ASPECTOS.

(1) IBID, PAG. 392

COMPONENTES E INDICADORES DE LA VARIABLE: LOCALISMO - COSMOPOLITISMO

- A. TIEMPO DE RESIDENCIA EN EL LUGAR.
- B. RESIDENCIA FUERA DEL MUNICIPIO
- C. NÚMERO DE VIAJES REALIZADOS EN EL AÑO A SINCELEJO
- D. NÚMERO DE VIAJES REALIZADOS A VENEZUELA
- E. NÚMERO DE VIAJES REALIZADOS A VALLEDUPAR
- F. NÚMERO DE VIAJES REALIZADOS EN OTRAS CIUDADES
- G. LECTURA DE DIARIOS Y REVISTAS
 - 1. PERIODICIDAD
 - 2. QUÉ TIPO DE DIARIO O REVISTA
- H. INFORMACIÓN SOBRE PROBLEMAS NACIONALES
 - 1. POR QUÉ MEDIO LA RECIBE
 - 1. PARTICIPANTES EN ORGANIZACIONES COMUNITARIAS
 - 1. TIPOS DE ORGANIZACIONES.
 - J. CONOCIMIENTO Y PERTENENCIA A LA CAMPAÑA DE ORGANIZACIÓN CAMPESINA
 - K. CONOCIMIENTO DE LOS FINES DE LA ORGANIZACIÓN
 - 1. CONCIENCIA DE LA SITUACIÓN CAMPESINA.

- C. ESTRUCTURA DE DOMINACIÓN: (1) RELACIONES DE PODER EN UNA COMUNIDAD RURAL; (2) CENTROS DE AUTORIDAD EN LA COMUNIDAD; (3) NATURALEZA DEL LIDERAZGO.

1. RELACIONES DE PODER EN UNA COMUNIDAD RURAL

EL MUNDO RURAL ESTÁ CONSTITUIDO, DESDE EL PUNTO DE VISTA DE LA UBICACIÓN DE LA POBLACIÓN, POR INNUMERABLES PROPIEDADES TERRITORIALES QUE FORMAN AGRUPACIONES SOCIALES. TALES VECINDARIOS O AGRUPACIONES, TIENEN GENERALMENTE UN NOMBRE PROPIO QUE DESIGNA EL LUGAR Y SUS MIEMBROS ESTAN UNIDOS POR UN SENTIMIENTO DE PERTENENCIA.

LOS VECINDARIOS NO ESTÁN DESLIGADOS SINO AL CONTRARIO POSEEN UNA INTENSA RELACIÓN ENTRE SÍ. ESTAS RELACIONES CONVIERTEN A LOS VECINDARIOS EN UNA UNIDAD SOCIAL O COMPLEJO DE INTERACCIÓN QUE LLAMAMOS COMUNIDAD RURAL.

ES DIFÍCIL DEFINIR LOS LÍMITES DE UNA COMUNIDAD RURAL PORQUE COMO ES UNA UNIDAD SOCIAL, TIENE LÍMITES INMATERIALES E IMPRECISOS. POR ELLO, PARA DEFINIR LA COMUNIDAD RURAL ES CONVENIENTE BUSCAR LO CONTRARIO A LOS LÍMITES, EL CENTRO DE LAS RELACIONES SOCIALES, O COMO LO LLAMÓ WILLIAM Y SMOLE, EL "CENTRO FOCAL"⁽¹⁾.

PARA SMOLE, EL CENTRO FOCAL DE LA COMUNIDAD ES UN LUGAR CENTRAL QUE SE CARACTERIZA POR TENER UN MAYOR NÚMERO DE SERVICIOS Y FACILIDADES SOCIALES QUE LOS DEMÁS VECINDARIOS, Y CONSTITUIR UNA POBLACIÓN UBICADA JUNTO A LA RUTA DE MAYOR TRÁFICO.

(1) SMOLE Y WILLIAM, OWNER-CULTIVATORSHIP IN MIDDLE CHILE. U. OF CHICAGO DIV. OF GEOGRAPHY, PAPER No. 89, CHICAGO, ILLINOIS, 1963. P. 146.

A NOSOTROS NOS INTERESA EL CENTRO FOCAL, NO TANTO DESDE EL PUNTO DE VISTA ESPECIAL, COMO DE LAS RELACIONES SOCIALES. LA EXISTENCIA DE ESTE LUGAR IMPLICA LA EXISTENCIA DE UN COMPLEJO DE RELACIONES SOCIALES QUE ABARCAN CASI TODAS LAS FACETAS DE LA VIDA DE LOS CAMPESINOS. AL CONTRARIO DE LO QUE COMUNEMENTE SE CREE, LAS COMUNIDADES RURALES NO SON ENTIDADES AISLADAS, SINO MUY RELACIONADAS CON LAS COMUNIDADES CERCANAS. MÁS AÚN, ESTAS RELACIONES DENTRO DE LA COMUNIDAD LLEGAN CON EL TIEMPO A TRANSFORMARSE EN FORMAS INSTITUCIONALIZADAS DE COMPORTAMIENTO.

RELACIONES DE PODER A NIVEL DE LA LOCALIDAD.

EN EL ESTUDIO DEL PODER RURAL RESULTA DE VITAL IMPORTANCIA CONSIDERAR COMO UNIDAD BÁSICA LA COMUNIDAD Y ESTO PORQUE AL ESTUDIAR VECINDADES AISLADAS SE CAE NECESARIAMENTE EN EL DESCONOCIMIENTO DE LOS EFECTOS QUE TIENEN, EN LAS RELACIONES DE PODER, LOS DEMÁS GRUPOS QUE HABITAN EN LAS OTRAS VECINDADES DE LA COMUNIDAD (Y COMO CONSECUENCIA DE ELLO, DE LAS ESTRUCTURAS QUE CONFORMAN LAS RELACIONES DE PODER). ESTUDIO DE COMUNIDADES SOCIOLÓGICAS CUYOS MIEMBROS PERTENECEN A UNA MISMA CLASE SOCIAL, HA SIDO LA BASE PARA DESARROLLAR EL ESTUDIO DEL LIDERAZGO. VALE DECIR, DE LA INFLUENCIA PERSONAL Y CARISMÁTICA DE UNA PERSONA SOBRE UN GRUPO SOCIAL. PERO HA LLEVADO TAMBIÉN A OLVIDAR EL ESTUDIO DE LAS ESTRUCTURAS DE PODER QUE NO TIENEN COMO CONTENIDO LA INFLUENCIA PERSONAL, SINO LA DOMINACIÓN INSTITUCIONALIZADA ENTRE GRUPOS SOCIALES.

MEDIANTE LAS RELACIONES DE PODER UN GRUPO LOCAL TIENE LA POSIBILIDAD DE INFLUIR SOBRE OTRO GRUPO LOCAL, YA SEA RESTRINGIDO A SUS MIEMBROS EN LA ELECCIÓN DE SU COMPORTAMIENTO O PRESIONÁNDOLOS PARA QUE SE COMPORTEM EN FORMA DETERMINADA. DESDE EL PUNTO DE VISTA DEL INFLUIDO O DOMINADO IMPLICA LA IMPOSIBILIDAD DE ELEGIR EL COMPORTAMIENTO DESEADO O EL VERSE PRESIONADO POR LOS MIEMBROS DE OTRO GRUPO O SEGUIR UN DETERMINADO COMPORTAMIENTO.

EL PODER ES UN CONTENIDO DE LA RELACIÓN SOCIAL QUE PUEDE DARSE CUALQUIERA SEA LA FINALIDAD U OBJETO DE LA RELACIÓN: ECONÓMICO, POLÍTICO, FAMILIAR ETC. PERO ESTE COMPONENTE, SI BIEN SE ENCUENTRA EN CASI TODAS LAS RELACIONES SOCIALES, MUCHAS VECES NO ES PERCIBIDO JUSTAMENTE POR QUIENES LO PADECEN. ELLO SE DEBE A QUE TODAS ESTAS RELACIONES SE INSTITUCIONALIZAN, PASAN A SER, CONSCIENTE O INCONSCIENTEMENTE COMPARTIDAS (AUNQUE NO NECESARIAMENTE DESEADAS) POR DÉBILES Y PODEROSOS. CON EL TIEMPO ESTAS FORMAS DE DOMINACIÓN SE CONFUNDEN CON LA NATURALEZA MISMA DE LA VIDA, SE CONVIERTEN EN ALGO NATURAL, Y COMO TAL, EN ALGO ESPERADO Y ACEPTADO POR LA MAYORÍA DE LOS HOMBRES.

A NIVEL DE COMUNIDAD RURAL ES POSIBLE OBSERVAR COMO ALGUNOS GRUPOS SOCIALES CONCENTRAN ROLES DE PODER EN DIVERSAS ÁREAS. EL CONJUNTO DE ESTAS RELACIONES DE PODER INSTITUCIONALIZADOS EN QUE PARTICIPAN YA SEA COMO DOMINANTES O DOMINADOS LOS DIFERENTES GRUPOS LOCALES ES LO QUE LLAMAMOS LA ESTRUCTURA DE DOMINACIÓN LOCAL.

AL TRATAR LA ESTRUCTURA DE DOMINACIÓN EN LA COMUNIDAD, ES NECESARIO PREVENIRSE CONTRA LA IDEA DE QUE LAS COMUNIDADES CONSTITUYEN UN MUNDO TOTALMENTE MARGINADO DEL RESTO DE LA SOCIEDAD NACIONAL. EN CIERTA MANERA ES POSIBLE ACEPTAR, QUE LOS GRUPOS POBRES DE LAS COMUNIDADES (ASALARIADOS RURALES, PEQUEÑOS PROPIETARIOS, ARRENDATARIOS O APARCEROS ETC.) ESTAN CULTURALMENTE MARGINADOS Y ELLO

POR QUE NO PARTICIPAN DE LAS MISMAS FORMAS DE COMPORTAMIENTO, EXPERIENCIAS Y COMPONENTES MENTALES DE CARÁCTER URBANO-MODERNO QUE CARACTERIZAN A LAS CLASES MEDIAS Y A LAS CLASES ALTAS METROPOLITANAS. SIN EMBARGO EN CUANTO A LAS RELACIONES NACIONALES DE PODER, LOS GRUPOS CAMPESINOS LOCALES ESTÁN INTEGRADOS A LA SOCIEDAD NACIONAL, AUNQUE GENERALMENTE LA INTEGRACIÓN TIENDE A DARSE EN SITUACIÓN DE DEPENDENCIA.

LA CONCEPCIÓN DE LAS VECINDADES Y COMUNIDADES RURALES, ES QUE ELLOS CONSTITUYEN DENTRO DE NUESTRA SOCIEDAD LAS UNIDADES SOCIALES UBICADAS A NIVELES DE DEPENDENCIAS MÁS BAJAS EN UNA ESTRUCTURA DE DOMINACIÓN NACIONAL. TAL ESTRUCTURA DE DOMINACIÓN NACIONAL CONJUGARÍA UNA SERIE DE NIVELES DE RELACIONES DE PODER QUE, PARTIENDO DEL NIVEL LOCAL VAN CONFIGURANDO NIVELES MÁS ALTOS Y MÁS EXCLUSIVOS EN EL EJERCICIO DE LA DOMINACIÓN HASTA TERMINAR CON LOS CENTROS DE PODER NACIONALES ESTABLECIDOS EN LAS CIUDADES DEL PAÍS.

ESTA TESIS, BAJO LA DENOMINACIÓN DE TEORÍA DEL COLONIALISMO, HA SIDO DESARROLLADA ESPECIALMENTE EN SUS ASPECTOS ECONÓMICOS POR ANDREW G. FRANK (1). ELLO TIENE EL MÉRITO DE ACLARAR, POR UN LADO, LAS RELACIONES ENTRE CAMPO Y CIUDAD Y POR OTRO, LAS RELACIONES ENTRE LOS NIVELES LOCALES Y NACIONALES DE LA SOCIEDAD.

COMO NUESTRO ESTUDIO SE RESTRINGE A LA CONFORMACIÓN DE LAS RELACIONES DE PODER EN EL NIVEL MENOS INCLUSIVO DE ESTA ESTRUCTURA DE DOMINACIÓN NACIONAL, NO TRATAREMOS LAS FUNCIONES ECONÓMICAS Y SOCIALES QUE TIENE LA COMUNIDAD RURAL PARA LA SOCIEDAD MAYOR. AL CONTRARIO, NOS INTERESA LA RELACIÓN INVERSA, ES DECIR, QUE FACTORES DE LA SOCIEDAD MAYOR INFLUYEN EN LA ESTRUCTURA DE DOMINACIÓN LOCAL.

2. CENTROS DE AUTORIDAD EN LA COMUNIDAD

DÓNDE RADICA LA AUTORIDAD DE LA FAMILIA? Y LA DE UN GRUPO DE VECINOS? Y LA DE LA COMUNIDAD? DE QUE MANERA SE MANIFIESTA ESA AUTORIDAD EN LA ADOPCIÓN DE DECISIONES Y CUÁLES CON LOS PROCESOS POR LOS QUE UN GRUPO ELIGE SU CURSO DE ACCIÓN, O SE PERMITE A UN INDIVIDUO ADOPTAR LAS MEDIDAS QUE CONSIDERE PRECEDENTES? LA CONTESTACIÓN A ESTAS PREGUNTAS, EN UN CASO CONCRETO TIENE MUCHO QUE VER CON LA RECEPTIVIDAD DE UN GRUPO RESPECTO A LOS CAMBIOS. EN EL ÁMBITO ALDEANO, GRAN PARTE DE LA AUTORIDAD RESIDE EN LA FAMILIA Y ESTA DEFINIDA Y ADJUDICADA POR LA TRADICIÓN. OTROS TIPOS DE AUTORIDAD SE ENCUENTRAN EN LA ESTRUCTURA POLÍTICA TAMBIÉN PUEDE DECIRSE QUE HAY UNA AUTORIDAD INNATA EN LA PERSONALIDAD DE INDIVIDUOS EXCEPCIONALES, QUIENES INFLUYEN EN LA CONDUCTA DE LOS DEMÁS AUN SIN ESTAR DOTADOS DE PODERES FORMALES. IGUALMENTE, ESTO ES FUNDAMENTAL E INDUDABLE CON RESPECTO A LA SOCIEDAD CAMPESINA. ESTA AUTORIDAD MUCHAS VECES SE SOBREPONE A LAS FORMAS LOCALES Y PUEDE CONSTITUIR UN FACTOR DE IMPORTANCIA EN EL DESARROLLO DE UNA COMUNIDAD.

LA AUTORIDAD CENTRO DE LA FAMILIA.

EN ALGUNAS SOCIEDADES, LA ADOPCIÓN INDIVIDUAL DE DECISIONES CONSTITUYE TANTA PARTE DE LA CULTURA, QUE NO SE ENTIENDE FACILMENTE CÓMO NO ES UNA NORMA CULTURAL UNIVERSAL. EN CAMBIO, EN OTRAS MUCHAS SOCIEDADES, EL CENTRO DE LA AUTORIDAD Y LOS PROCEDIMIENTOS TRADICIONALES DE ADOPTAR DECISIONES SE MANIFIESTAN

(1) FRANK ANFREW G. CAPITALISM AN UNDER DEVELOPMENT IN LATIN AMERICA, MONTHLY REVIEW PRESS, U.S.A. 1967, p. 37

EN LA ESTRUCTURA FAMILIAR Y SON DISTINTOS DEL TODO. VARIOS TRABAJADORES DE SALUD PÚBLICA QUE LLEVAN A CABO PROGRAMAS INTERCULTURALES HAN AVERIGUADO QUE AÚN EN LAS FAMILIAS REDUCIDAS, EL PACIENTE NO ES SIEMPRE LIBRE PARA TOMAR RESOLUCIONES. LA FUERZA CONSERVADORA DE ESTAS NORMAS AUTORITALES TRADICIONALES SUELE TENER, COMO ES NATURAL, LAMENTABLES CONSECUENCIAS PARA LOS ENFERMOS O HERIDOS.

EN OTRAS SOCIEDADES SE PRESENTA EL FENÓMENO CONTRARIO, AL PRINCIPIO DE AUTORIDAD, EL CUAL PUEDE SER IGUALMENTE DESCONCERTANTE. EL DOCTOR BLAIR (1) SE QUEDÓ SORPRENDIDO AL ENTERARSE DE QUE ENTRE LOS ESQUIMALES SE CONSULTABA FRECUENTEMENTE LA OPINIÓN DE UN NIÑO SOBRE SI CONVENÍA O NO HACERLE CIERTAS COSAS. "DESPUÉS DE OBTENER, POR LO VISTO, TODOS LOS CONSENTIMIENTOS NECESARIOS PARA PROCEDER A VACUNARLE, SE ME DIJO: PERO ES QUE EL NO QUIERE".

SON EVIDENTES LAS CONSECUENCIAS PRÁCTICAS DE ESTE TIPO DE COSAS. LOS AGENTES DE CAMBIO TIENEN, EN REALIDAD, QUE ARREGLARSE LAS PARA PONERSE EN RELACIÓN Y RECABAR EL APOYO DE LOS INDIVIDUOS Y GRUPOS EN LOS QUE RESIDE LA AUTORIDAD, PARA APLICAR CIERTOS PROCEDIMIENTOS CONCRETOS QUE, SOLO INTERESAN AL INDIVIDUO. MARRIOT (2) INDICA CÓMO LAS LÍNEAS DE PODER DENTRO DE LAS FAMILIAS AFECTAN A LA UTILIZACIÓN DEL TRATAMIENTO MÉDICO EN UNA ALDEA DE LA INDIA.

ESTO NO TIENE NADA DE IRRACIONAL SI SE CONSIDERA DESDE EL PUNTO DE VISTA Y EL TIPO DE VIDA DE LOS PUEBLOS EN CUESTIÓN; ES DE LO MÁS LÓGICO Y NATURAL. POR ELLO RESULTA TAN DIFÍCIL Oponerse a sus ideas.

LA AUTORIDAD EN LA ESTRUCTURA POLÍTICA

EN LOS GRUPOS PRIMITIVOS MÁS SIMPLES, NO HAY AUTORIDAD POLÍTICA EN EL SENTIDO (DE QUE DEBE) EN QUE SUELE ENTENDERSE ESTA PALABRA. LAS SENCILLAS FUNCIONES DEL GOBIERNO SE DESARROLLAN A TRAVÉS DE LA FAMILIA O, CUANDO MÁS, DEL LINAJE O DEL CLAN. EN TODAS LAS SOCIEDADES CAMPESINAS Y PRIMARIAS ENCONTRAMOS EN CAMBIO, INSTITUCIONES QUE PUJERAN CALIFICARSE DE POLÍTICA, EN LAS CUALES DISTINTOS TIPOS DE AUTORIDAD, JUNTAMENTE CON EL DERECHO DE TOMAR DECISIONES, SE DISTINGUIRÍAN QUIZÁ DE LA AUTORIDAD RADICANTE EN LAS FAMILIAS. LA NATURALEZA DE ESTOS SISTEMAS POLÍTICOS TIENE MUCHO QUE VER CON LA RECEPTIVIDAD QUE HAY AL CAMBIO EN LA COMUNIDAD. QUIZÁ PUDIERA EXPLICARSE MÁS SENCILLAMENTE EL PROBLEMA CON LAS SIGUIENTES PREGUNTAS: CÓMO IDENTIFICA EL AGENTE DE CAMBIO A LOS DIRIGENTES CON QUIENES TIENE QUE TRABAJAR PARA LLEVAR A CABO PROGRAMAS DE AYUDA TECNOLÓGICA? DÓNDE PODRÁ ENCONTRAR A LA GENTE QUE TENGA PARTE FORMAL O INFORMAL, PRESTIGIO O INFLUENCIA, PARA DECIDIR SI DEBE EMPRENDERSE LA TAREA? SON LOS MÁS A PROPÓSITO LOS DIRIGENTES POLÍTICOS DE LA LOCALIDAD? CÚAL ES LA INFLUENCIA DE LAS AUTORIDADES RELIGIOSAS? HAY DIRIGENTES INFORMALES CUYO PODER SOLO PUEDE IDENTIFICARSE FAMILIARIZÁNDOSE CON LA COMUNIDAD? CONVENDRÁ VALERSE DE LOS DIRIGENTES QUE HAYA, SEA CUAL FUERE SU POSICIÓN, A PESAR DE QUE INDUDABLEMENTE, SUELEN SER CONSERVADORES, POR LOS INTERESES QUE SE VENTILAN, O PODRÁN CREARSE O ENCONTRARSE NUEVOS GUÍAS?.

(1) BLAIR RICHARD, THE MORAL BASIS OF BACKWARD SOCIETY, (GLENCOE, Ill.: THE FREE PRESS), 1958, p. 57 - 65.

(2) MARRIOT, MEKIM, ECONOMIC DEVELOPMENT AND CULTURAL CHANGE (LONDRES: HOLLIS - CARTER, 1962) p. 220 -235

LAS CONTESTACIONES A ESTAS PREGUNTAS NO SON SENCILLAS. HEMOS DE RECONOCER QUE LA NATURALEZA DE LA AUTORIDAD EN UNA COMUNIDAD ES UNO DE LOS FACTORES MÁS IMPORTANTES EN EL CAMBIO CULTURAL, PERO ES MENOS LO QUE SABEMOS DE ÉSTO QUE LO QUE CONVENDRÍA CONOCER. A VECES SORPRENDE A ALGUNOS SOCIOLOGOS VER COMO EN MUCHAS SOCIEDADES LA AUTORIDAD, COMO INSTITUCIÓN, ESTÁ DEFICIENTEMENTE DESARROLLADA Y QUIZÁ NO SIRVE PARA ORIENTAR LAS DECISIONES QUE TIENE QUE ADOPTAR EL GRUPO EN LOS PROGRAMAS DE CAMBIOS IMPORTANTES. CON FRECUENCIA OCURRE QUE EL INDIVIDUO QUE DA UN PASO AL FRENTE PARA OFRECER SUS SERVICIOS AL NUEVO PROYECTO ES CRITICADO, MÁS BIEN QUE ALABADO POR SU GESTO; SUS VECINOS SOSPECHAN QUE TRATA DE APROVECHAR LA OPORTUNIDAD DE LOGRAR ALGO, A EXPENSAS DE TODOS.

EL PROBLEMA DE DÓNDE RADICA LA AUTORIDAD POLÍTICA ESTÁ EXPLICADO POR DUBE (1) EN EL ANÁLISIS QUE HACE DE UN PROGRAMA DE DESARROLLO DE LA COMUNIDAD EN LA INDIA. NO SIN RAZÓN PARA LOS AGENTES O FUNCIONARIOS FORMADOS EN UN AMBIENTE DEMOCRÁTICO SE SUPUSO QUE LAS PERSONAS ELEGIDAS PARA LOS CARGOS PÚBLICOS LOCALES POR VOTO POPULAR, ERAN LOS VERDADEROS DIRIGENTES DE LA ALDEA Y QUE CON ELLOS HABÍA QUE CONTAR. LOS ENCARGADOS DE LLEVAR A CABO EL PLAN DE DESARROLLO LIMITARON CASI TODAS SUS DISCUSIONES DE GRUPO Y SUS CONTACTOS INDIVIDUALES A ESTE CIRCULO DE PERSONAS Y A OTROS PERSONAJES INDUDABLEMENTE IMPORTANTES Y PRESTIGIOSOS. ESTOS ELEMENTOS RESPONDIERON CON ESTUSIASMO, Y LAS PERSPECTIVAS PARECÍAN COLOR DE ROSA.

PERO LAS SUPOSICIONES BÁSICAS RESPECTO AL MANDO, SÓLO PARCIALMENTE RESULTARON ACERTADAS. LOS INDIVIDUOS EN CUESTIÓN ERAN DIRIGENTES, DESDE LUEGO PERSONALES ÚNICOS COMO OCURRE EN TANTOS OTROS CASOS PARECIDOS, FORMABAN UN GRUPO CON ANTERIORIDAD SUFICIENTE PARA ACTUAR COMO MEDIADORES ENTRE LA ALDEA Y EL MUNDO EXTERIOR, PERO HABÍAN MUCHAS ESFERAS IMPORTANTES DE LA COMUNIDAD DONDE TENÍAN POCO O NINGÚN PODER. "EL PUEBLO SOLICITABA SU GENIO Y ORIENTACIÓN EN SUS RELACIONES GENERALES CON LAS ZONAS Y LOS FUNCIONARIOS URBANOS; Y SE BUSCABA SU AYUDA PARA LOS ASUNTOS LEGALES, PARA ESTABLECER CONTACTOS CON LOS EMPLEADOS PÚBLICOS Y ATRAERSELAS A SU CAMPO, ASÍ COMO, EN GENERAL, PARA RESOLVER LOS PROBLEMAS QUE PLANTEA EL CONTACTO ENTRE LA ALDEA Y EL MUNDO EXTERIOR. SIN EMBARGO, NO SIEMPRE SE RECURRÍA A ELLOS COMO DIRIGENTES, EN CUESTIONES DE AGRICULTURA, NI TOMABAN NINGUNA CLASE DE DECISIÓN EN MUCHOS ASUNTOS VITALES RELATIVOS AL INDIVIDUO Y A SU FAMILIA" DE HECHO, OCURRÍA QUE, AUNQUE LOS DE LA ALDEA SE VALÍAN DE SU AUTORIDAD PARA ALGUNOS CASOS, PRECISAMENTE POR ESTO, SOSPECHABAN DE ELLOS.

DUBE DEDUCE, EN CONSECUENCIA, QUE ALGUNOS ALDEANOS VIERAN CON SUSPICIA AQUEL EMPEÑO EXAGERADO EN TRABAJAR CON LOS DIRIGENTES TRADICIONALES, Y LO INTERPRETAN COMO POLÍTICA DEL GOBIERNO PARA CONSERVAR EL STATU-QUO, APOYANDO ASÍ A LAS CLASES MÁS RICAS Y DOMINANTES.

"UN ESTUDIO MÁS PROFUNDO DE LA DINAMICA DEL GRUPO Y LAS COMUNIDADES ALDEANAS DESCUBRIRÍA DIVERSOS NIVELES DE AUTORIDAD, CADA UNO CON FUNCIONES MÁS O MENOS ESPECIFICAS". PARA HACER LABOR EFECTIVA EN UNA COMUNIDAD, CONVENDRÍA

(1) DUBE, 1957 p. 141 "SOME PROBLEMS OF COMMUNICATION IN RURAL COMMUNITY DEVELOPMENT" ECONOMIC DEVELOPMENT AND CULTURAL CHANGE 5: 129 - 146.

CONOCER ESTOS DISTINTOS NIVELES Y SUS ESFERAS DE INFLUENCIA. " RARA VEZ DICE DUBE - UN BUEN POLÍTICO DE ALDEA ES UN LABRADOR EJEMPLAR; ESTE ÚLTIMO PUEDE SER CASI SIEMPRE UNA PERSONA OSCURA Y APOLÍTICA QUE SE OCUPA SOLO DE SUS PROPIOS ASUNTOS. LA GENTE TIENDE MÁS BIEN A SEGUIR SU EJEMPLO QUE EL DE LOS POLÍTICOS LOCALES, EN CUANTO SE REFIERE A CUESTIONES DE AGRICULTURA" (1)

LA AUTORIDAD DE ALGUN INDIVIDUO EXCEPCIONAL

MUCHAS VECES SUCEDE QUE DESEMPEÑAN UN PAPEL DECISIVO EN LA INTRODUCCIÓN DE NUEVOS CAMBIOS LAS PERSONAS DE DOTES Y TALENTOS EXCEPCIONALES, OCUPEN O NO PUESTOS DE MANDO EN LA COMUNIDAD. COMO A ELLOS ACUDEN LOS VECINOS POR CUALQUIER MOTIVO, Y SUS ACCIONES TIENDEN A SER IMITADAS POR LOS DEMÁS, PODRÍAN CONSIDERARSE COMO DIRIGENTES, SEA CUAL FUERE LA CATEGORIA QUE LES CORRESPONDE EN SU GRUPO SOCIAL. HAY DOS TIPOS DE PERSONAS SEÑALADAS COMO INFLUYENTES POTENCIALMENTE EN LA ADOPCIÓN DE INNOVACIONES. BARNETT ESTIMA QUE EL QUE LLAME "HOMBRE MARGINAL" O SEA EL DESCONTENTO CON LAS RUTINAS TRADICIONALES, ES EL QUE MÁS PROPENDE A SER INNOVADOR. (2)

EL OTRO ES EL INDIVIDUO " PRESTIGIOSO " QUE RESULTA MÁS EFICAZ COMO AGENTE DEL CAMBIO. LAS PERSONAS QUE, POR SUPOSICIÓN SOCIAL, RIQUEZA U OTROS MOTIVOS, SON INSTADAS POR LOS DEMÁS, CONTRIBUYEN POSITIVAMENTE, A LA LARGA, A IMPULSAR LAS INNOVACIONES.

HAY EVIDENCIAS EN APOYO DE AMBOS PUNTOS DE VISTA. BERNETT CALIFICA A LOS INDIVIDUOS MARGINALES DE "DISIDENTES", "INDIFERENTES", "DESAFECTOS" Y "RESENTIDOS". ESTOS SUJETOS, SEGÚN CREE, SERÁN MUCHO MÁS PROPENSO QUE LOS DEMÁS A ACEPTAR LOS CAMBIOS, POR MUCHAS RAZONES. LOS DISIDENTES NUNCA SE HAN AMOLDADO A EXIGENCIAS CULTURALES ESPECIFICAS, Y LOS MÁS DECIDIDOS E INDEPENDIENTES TIENDEN A REVELARSE Y A RETIRARSE ASÍ COMO A DEJARSE LLEVAR POR LAS COSAS NUEVAS, EN TANTO QUE LAS RUTINAS TRADICIONALES SIGUEN SATISFACIENDO A LOS DEMÁS. LOS INDIFERENTES ACEPTAN LAS INNOVACIONES, PORQUE NO ESTÁN AFERRADOS A NINGUNA CONSTUMBRE O IDEAL DE SU SOCIEDAD. LOS DESAFECTOS SUELEN SER LOS QUE HAN CONOCIDO COSAS NUEVAS Y NO HAN ENCONTRADO EN SU CULTURA PROPIA LAS SATISFACCIONES QUE SABEN EXISTEN EN OTRAS (SOCIEDADES). LOS RESENTIDOS, COMO SU NOMBRE LO INDICA, SON LOS QUE NO PUEDEN ACEPTAR LAS DESIGUALDADES INHERENTES A SU SISTEMA SOCIAL SI ESTÁN EN ACTUACIÓN INFERIOR A LA DE OTROS MÁS AFORTUNADOS. (3)

EN LAS REGIONES PRIMITIVAS Y CAMPESINAS DEL MUNDO, LOS CAMPESINOS Y MESTIZOS, QUE PERTENECEN A DOS CULTURAS Y HAN TENIDO MÁS CONTACTO CON EXTRAÑOS, SON CANDIDATOS SECRETOS PARA LAS CATEGORÍAS ENUMERADAS.

(1) DUBE S.C. "CULTURAL FACTORS IN RURAL COMMUNITY DEVELOPMENT". THE JOURNAL OF ASIAN STUDIES, 16: 19-30 (1956)

(2) BARNETT, H.G. "PERSONAL CONFLICTS AND CULTURAL CHANGE". SOCIAL FORCES, 20: 160-171 New York: Mc Graw Hill Book Co; Inc.

(3) IBID. PP. 378 -410

NATURALMENTE, NO NOS ESTAMOS REFIRIENDO A UNA SITUACIÓN DE ALTERNATIVAS TOPANTES. TANTO EL DISIDENTE COMO EL PRESTIGIOSO PUEDEN SER IMPORTANTES PARA LA INTRODUCCIÓN DE INNOVACIONES, A PESAR DE LOS DATOS APORTADOS POR BARNETT, KELSING Y MANDEL BAUM, NOS INCLINAMOS A PENSAR QUE LA INFLUENCIA DEL DISIDENTE SUELE SER DE MENOS VALOR QUE LA DEL INDIVIDUO PRESTIGIOSO, QUE PUDIERA SER UN MIEMBRO RICO Y RESPETADO DE LA COMUNIDAD Y DE SU CLASE PRIVILEGIADA. RECONOCIENDO LA FUERZA ENORME QUE TIENE EL PRESTIGIO PARA ARRASTRAR A LA GENTE A CAMBIAR DE COSTUMBRES, ES NATURAL QUE ASÍ SUCEDA. LA INTERESANTE RELACIÓN QUE HACE WELLIN DE LOS INTENTOS POR ACOSTUMBRAR A LOS HABITANTES DE CIERTA POBLACIÓN COSTERA PERUANA A HERVIR EL AGUA CONTAMINADA, EDUCANDOLOS EN CUESTIONES DE SALUBRIDAD, NOS DEMUESTRA TAMBIÉN QUE EL PRESTIGIO DE LA GENTE INFLUYENTE FUÉ ACASO EL FACTOR MÁS IMPORTANTE PARA QUE SE ACEPTASE, AUNQUE LIMITADAMENTE, ESTA INNOVACIÓN, (1) DEBE OBSERVARSE QUE AQUÍ HAY DOS FENÓMENOS DISTINTOS, PERO RELACIONADOS ENTRE SÍ. POR UNA PARTE, EL DISIDENTE O EL DESPEGADO PUEDEN ADOPTAR LAS INNOVACIONES: PERO OTRA COSA MUY DISTINTA, ES QUE LOS DEMÁS MIEMBROS DE LA COMUNIDAD SIGAN SU EJEMPLO. ME PARECE QUE MUCHAS VECES ES SOLO IMITADO POR OTROS INSATISFECHOS, SIN QUE AFECTE SU PROCEDER A LA MAYORÍA DE LA POBLACIÓN. ME INCLINO A PENSAR QUE, COMO GUIA PRACTICA PARA LOS TRABAJADORES DE AYUDA TÉCNICA, PUDIERA ASEGURARSE QUE EL HOMBRE VERDADERAMENTE MARGINAL SÓLO RARA VEZ ES UN BUEN CANDIDATO PARA INNOVADOR LOCAL INFLUYENTE. P. 137

3. NATURALEZA DEL LIDERAZGO EN UNA COMUNIDAD RURAL

QUÉ ES EL LIDERAZGO?

LOS TÉRMINOS LIDERAZGO Y LÍDER, QUE PROVIENEN DE LOS VOCABLOS INGLESES "LEADERSHIP" Y "LEADER", SON USADOS DE BASTANTE FRECUENTE, NO SÓLO EN ESPAÑOL, SINO TAMBIÉN EN FRANCÉS Y PORTUGUÉS. ESOS TÉRMINOS SERÁN USADOS CON BASTANTE FRECUENCIA EN LO FUTURO, PORQUE NO SON DESCONOCIDOS EN LA MAYORÍA DE LOS PAÍSES LATINOAMERICANOS Y PORQUE SIRVEN PARA DESIGNAR UN CONCEPTO SOCIOLOGICO YA CLARAMENTE ESTABLECIDO. SE AFIRMA QUE, EN VARIOS PAÍSES LATINOAMERICANOS, EL VOCABLO LÍDER SE ASOCIA CASI EXCLUSIVAMENTE CON DIRIGENTES POLÍTICOS Y QUE POR ESO TIENE OTRA CONNOTACIÓN. A ESO SE PUEDE CONTESTAR DICHIENDO QUE SE USA EL TÉRMINO EN SU ACEPCIÓN SOCIOLOGICA, Y QUE SERÁ DEFINIDO LO MÁS CLARAMENTE POSIBLE. SIN EMBARGO, SÓLO LOS QUE CONOCEN LA CULTURA DE SU PROPIO PAÍS SABRÁN SI AL DISCUTIR ESTE TEMA CON CIERTOS GRUPOS ES MÁS CONVENIENTE USAR TÉRMINOS COMO DIRIGENTES, GUIA ETC., EN VEZ DE LÍDER.

EL LIDERAZGO ES UN FENÓMENO SOCIAL. ESTO QUIERE DECIR QUE ES UN FENÓMENO QUE RESULTA DE LAS RELACIONES RECÍPROCAS DE SERES HUMANOS EN INTERACCIÓN.

(1) WELLIN EDWARD. WATER BAILING IN O PERUVIAN TOWN NUEVA YORK: RUSSELL SAGE YOUNDAATION, P. 71- 103 (1955)

"LIDERAZGO ES UN PROCESO-SITUACIÓN EN QUE UNA PERSONA (O VARIAS) EN MÉRITOS DE SU CAPACIDAD REAL O SUPUESTA PARA RESOLVER LOS PROBLEMAS COTIDIANOS EN LA VIDA DE UN GRUPO, ENCUENTRA SEGUIDORES QUE SE HALLAN BAJO SU INFLUJO. DE MODO QUE LÍDER ES EL QUE DIRIGE, POR SER EL INICIADOR DE UNA CONDUCTA SOCIAL O POR ORGANIZAR O REGULAR LOS ESFUERZOS DE OTROS. EN UN SENTIDO MÁS LIMITADO, EL LÍDER ES LA PERSONA QUE DIRIGE POR MEDIOS PERSUASIVOS Y EN MÉRITO A LA ACEPTACIÓN VOLUNTARIA DE SUS SEGUIDORES". (1)

HAY CUATRO PARTES DE LA DEFINICIÓN ANTERIOR QUE VALE LA PENA SEÑALAR:

1. QUE EL LIDERAZGO ES UN PROCESO, ES DECIR, ALGO DINÁMICO. HACE RELATIVAMENTE POCO TIEMPO, EL LIDERAZGO ERA CONSIDERADO COMO ALGO ESTÁTICO, MÁS BIEN COMO UN DOTE NATURAL O UN PATRÓN DE CONDUCTA INDIVIDUAL QUE COMO UN FENÓMENO QUE TIENE CIERTAS CONEXIONES CON OTROS INDIVIDUOS. EL LIDERAZGO, COMO PROCESO, ES UN FENÓMENO QUE TIENE UNA DIRECCIÓN Y SE DESARROLLA A TRAVÉS DE LOS INDIVIDUOS EN GRUPO.

2. QUE EL LIDERAZGO, COMO PROCESO, NO PUEDE SEPARARSE DE LA SITUACIÓN EN QUE OCURRE. ESTO QUIERE DECIR QUE ES UN FENÓMENO QUE SUCEDE EN SITUACIONES DETERMINADAS. EL HECHO DE QUE UN INDIVIDUO SEA LÍDER NO SIGNIFICA QUE LO SEA EN TODAS LAS SITUACIONES.

3. EL INDIVIDUO QUE ES LÍDER, LO ES EN MÉRITO A SU CAPACIDAD PARA RESOLVER PROBLEMAS COTIDIANOS EN LA VIDA DE UN GRUPO. PERO ESTA CAPACIDAD NO NECESARIAMENTE TIENE QUE SER UNA CONDICIÓN PROPIA DEL INDIVIDUO. SI LOS MIEMBROS DEL GRUPO SE LA ATRIBUYEN, ESO ES REAL PARA ELLOS, Y ENTONCES LO SEGUIRÁN.

4. PARA QUE HAYA LÍDERES, ES INDISPENSABLE LA EXISTENCIA DE SEGUIDORES. SON LOS SEGUIDORES LOS QUE, EN GRAN MEDIDA, HACEN AL LÍDER. POR SUPUESTO, EL LIDERAZGO SUPONE UNA ACCIÓN RECÍPROCA ENTRE EL LÍDER Y SUS SEGUIDORES.

TRES CONCEPTOS RELACIONADOS CON EL LIDERAZGO

HAY TRES CONCEPTOS ÍNTIMAMENTE RELACIONADOS CON EL LIDERAZGO. ESTOS SON: PODER, AUTORIDAD E INFLUENCIA.

1. PODER.

EN EL TEMA REFERENTE A GRUPO SOCIAL, AL DISCUTIR EL CONCEPTO SOBRE SISTEMA SOCIAL SE DICE QUE ÉSTE TIENE CIERTOS ELEMENTOS QUE FORMAN SU ESTRUCTURA. ENTRE LOS ELEMENTOS CITADOS SE MENCIONA EL PODER. ESTE ES UNA FUERZA CUYOS EFECTOS SE HACEN SENTIR, CON MAYOR O MENOR INTENSIDAD, EN TODAS LAS PARTES DEL SISTEMA. SE PUEDE DEFINIR PODER COMO LA HABILIDAD DE REGULAR LA CONDUCTA DE OTROS. ESTE "CONTROL" SOBRE LAS ACCIONES DE OTROS PUEDE SER DE DOS CLASES: AUTORIDAD E INFLUENCIA.

2. AUTORIDAD

AUTORIDAD PUEDE DEFINIRSE DICIENDO QUE ES EL DERECHO, DETERMINADO POR EL SISTEMA SOCIAL, DE REGULAR LA CONDUCTA DE OTROS. LA AUTORIDAD SE EJERCE EN VIRTUD DE OCUPAR EL INDIVIDUO UNA "OFICINA" Y NO DEBIDO A CARACTERÍSTICAS INDIVIDUALES, COMO SIMPATÍA O VALOR, AUN CUANDO ELAS SEAN UN FACTOR IMPORTANTE PARA

(1) FAIRCHILD, HENRY PRATT, Ed. DICCIONARIO DE SOCIOLOGÍA, MÉXICO D.F. FONDO DE CULTURA ECONÓMICA, 1949 . P. 317.

OCUPAR ESE TIPO DE POSICIÓN. POR "OFICINA" DEBE ENTENDERSE UNA POSICIÓN DE MANDO ASIGNADA A UN INDIVIDUO POR UNA ORGANIZACIÓN DETERMINADA, POR EJEMPLO: DE INSPECTOR DE POLICÍA O DIRECCIÓN DEL SERVICIO DE EXTENSIÓN.

"LA AUTORIDAD ES UNA FUERZA FUNDAMENTAL EN LA EXISTENCIA Y PERPETUACIÓN DE CUALQUIER COMUNIDAD, CONSIDERADA ÉSTA COMO UN SISTEMA SOCIAL".(1)

3. INFLUENCIA.

CUANDO LA REGULACIÓN DE LA CONDUCTA DE OTROS SE LOGRA EN VIRTUD DE CARACTERÍSTICAS O CONDICIONES PERSONALES DEL INDIVIDUO, ESTÁ EN JUEGO EL FACTOR SOCIAL LLAMADO INFLUENCIA. ESAS CARACTERÍSTICAS TIENEN IMPORTANCIA, NO TANTO POR SU ORIGEN BIOLÓGICO COMO POR SU CARÁCTER SOCIAL. ES DECIR QUE, SI BIEN ES CIERTO QUE SON PROPIAS DEL INDIVIDUO, ES EL GRUPO EL QUE LAS CONSIDERA DE VALOR Y, POR LO TANTO, LAS APRECIA Y ADMIRA. EL FACTOR INFLUENCIA TIENE UN PAPEL PREPONDERANTE EN LA VIDA DE LA COMUNIDAD Y DE OTROS GRUPOS SOCIALES. LA RELACIÓN DE LIDERAZGO ES DOMINIO Y SUMISIÓN.

EL AGENTE DE CAMBIO, AL TRABAJAR EN LA COMUNIDAD, DEBE TENER PRESENTE LA DIFERENCIA EXISTENTE ENTRE AUTORIDAD E INFLUENCIA, Y RECONOCER QUE ALGUNOS INDIVIDUOS CON QUIENES TRABAJA PUEDEN TENER AUTORIDAD, PERO NO INFLUENCIA, Y VICEVERSA. ESTO NO QUIERE DECIR QUE ESTOS FACTORES SE EXCLUYAN. ES POSIBLE ENCONTRAR INDIVIDUOS QUE POSEAN AMBAS CONDICIONES, SIENDO EN TEORÍA, ELEMENTOS CLAVE EN EL ÉXITO O FRACASO DE PROGRAMAS DE ACCIÓN.

TIPOS DE LÍDERES

TEÓRICAMENTE, ES GRANDE EL NÚMERO DE TIPOS DE LÍDERES. ESO SE DEBE A LA GRAN VARIEDAD DE RELACIONES INTERPERSONALES QUE EXISTEN DENTRO DE LOS GRUPOS SOCIALES, A LAS CARACTERÍSTICAS PERSONALES DE SUS INTEGRANTES Y A LAS DIFERENCIAS SOCIO-ECONÓMICAS DE LOS MIEMBROS DE UN GRUPO SOCIAL, ASÍ COMO A LA FORMA DE VALORAR ESOS FACTORES POR LAS DISTINTAS SOCIEDADES. ASÍ EN DE TERMINADA SOCIEDAD, PUEDEN EXISTIR LÍDERES DE PRESTIGIO, DE SIMPATÍA, EDUCATIVOS, POLÍTICOS, RELIGIOSOS ETC., SIENDO MATERIALEMENTE IMPOSIBLE TRAZAR LA LÍNEA QUE AISLE UN TIPO DE OTRO.

ALGUNAS CLASIFICACIONES DE LÍDERES

LAS CLASIFICACIONES DE LÍDERES SON MUCHAS Y VARIADAS, SEGÚN LOS FACTORES QUE SE TOMEN COMO BASE PARA HACERLAS. ES ASÍ COMO LOS LÍDERES PUEDEN CLASIFICARSE DE ACUERDO CON:

1. LA NATURALEZA DE LA AUTORIDAD.

ESTA CLASIFICACIÓN SE BASA EN EL ORIGEN DE LA AUTORIDAD, SEGÚN LA CONCEPCIÓN DE MAX WEBER, Y SE EQUIPARÁ, EN TÉRMINOS GENERALES, CON EL ANÁLISIS QUE SOBRE PODER SE HIZO ANTERIORMENTE. ASÍ HAY: (2)

(1) LEWIN K. A DINAMIC THEORY OF PERSONALITY. (NEW YORK: MAC GRAW -HILL 1935),

p. 58.

(2) WEBER, MAX. ECONOMÍA Y SOCIEDAD. MÉXICO, FONDO DE CULTURA ECONÓMICA, 1964, p. 89. SGTS.

a) LÍDER "RACIONAL - LEGAL", QUE ES AQUEL CUYA AUTORIDAD EMANA DE UNA ESTRUCTURA LEGAL EN LA QUE OPERAN, TANTO EL LÍDER COMO AQUELLOS CUYA CONDUCTA ÉL REGULA. SUS DECISIONES ESTÁN RESPALDADAS POR REGLAS Y LEYES, GENERALMENTE ESCRITAS. EL GOBERNADOR DE UNA PROVINCIA O ESTADO, EL JEFE POLÍTICO DE UN CANTÓN, EL DIRECTOR DE UN COLEGIO SON LÍDERES DE ESTE TIPO.

b) LÍDER TRADICIONAL, ES AQUEL A QUIEN SE SIGUE MÁS POR TRADICIÓN QUE POR LA FUERZA DE CÓDIGOS LEGALES. ES LA COSTUMBRE, LA TRADICIÓN, LA QUE DICE QUÉ CARACTERÍSTICAS SON DE VALOR EN EL LÍDER Y QUÉ ACTUACIONES SON DIGNAS DE APROBACIÓN. EL MÁS VIEJO DEL PUEBLO, EL MEJOR CAZADOR ETC., SON EJEMPLOS DE ESTE TIPO DE LÍDER.

c) LÍDER CARISMÁTICO, ES DECIR AQUEL A QUIEN SE CONSIDERA QUE LA PROVIDENCIA LE HA CONCEDIDO DONES SOBRENATURALES EN ABUNDANCIA PARA DIRIGIR A UN GRUPO O A TODO UN PUEBLO. EL CASO DE HITLER EN ALEMANIA Y DE GHANDI EN LA INDIA SON EJEMPLOS DE ESTE TIPO DE LÍDER.

2. LA FORMA EN QUE SE EJERCE EL PODER.

LOS LÍDERES, COMO SE DIJO ANTES, SON INDIVIDUOS QUE POSEEN AUTORIDAD O INFLUENCIA O AMBAS CARACTERÍSTICAS. EN TAL VIRTUD, ESTÁN EN CAPACIDAD DE REGULAR EL COMPORTAMIENTO DE OTROS. ESE COMPORTAMIENTO PUEDE SER REGULADO EN FORMA AUTOCRÁTICA, DEMOCRÁTICA, O DEJANDO A LOS INDIVIDUOS QUE HAGAN LO QUE QUIERAN. CON BASE EN LA FORMA EN QUE EL PODER SE EJERCE POR EL LÍDER, HAY: (1)

- a) LÍDERES AUTOCRÁTICOS O AUTORITARIOS;
- b) LÍDERES DEMOCRÁTICOS;
- c) LÍDERES "LAISSEZ FAIRE".

ESA CLASIFICACIÓN HA SURGIDO FUNDAMENTALMENTE DE LA OBSERVACIÓN DE CASOS EN LA VIDA REAL Y DE ESTUDIOS QUE HAN SIDO HECHOS EN RELACIÓN CON EL MANEJO O DIRECCIÓN DE GRUPOS. LOS ESTUDIOS QUE A ESTE RESPECTO REALIZARON KURT LEWIN, RONALD LIPPITT Y OTROS (6,7) EN LA UNIVERSIDAD DE IOWA MERECEN SER CALIFICADOS COMO CLÁSICOS. ESOS ESTUDIOS TENÍAN, COMO UNO DE SUS OBJETIVOS PRINCIPALES, EL DE INVESTIGAR LOS EFECTOS EN LA CONDUCTA INDIVIDUAL Y DE GRUPO, DE TRES TIPOS EXPERIMENTALES DE LÍDERES, EN CUATRO CLUBES DE NIÑOS DE ONCE AÑOS DE EDAD.

FUERON CAPACITADOS INDIVIDUOS ADULTOS PARA REPRESENTAR EL ROL O PAPEL DE LÍDER AUTOCRÁTICO, DEMOCRÁTICO O "LAISSEZ FAIRE". SE PREPARÓ UN PLAN PARA CADA UNO DE LOS ROLES QUE SE IBAN A REPRESENTAR. LOS TRES PLANES SE RESUMEN A CONTINUACIÓN:

(1) "AN EXPERIMENTAL STUDY OF LEADERSHIP AND GROUP LIFE" POR RONALD LIPPITT Y RALPH K. WHITE, QUE APARECE EN EL LIBRO "READING IN SOCIAL PSYCHOLOGY" PUBLICADO EN JOURNAL OF SOCIAL PSYCHOLOGY, 1939 VOL. X PP. 271-299.

a) PLAN PARA EL ROL DE LÍDER AUTORITARIO. PRÁCTICAMENTE, TODAS LAS NORMAS EN RELACIÓN CON LAS ACTIVIDADES DEL CLUB DEBEN SER DETERMINADAS POR EL LÍDER. LAS TÉCNICAS Y LOS PASOS DE CADA ACTIVIDAD DEBEN SER COMUNICADOS POR EL LÍDER CADA UNO A SU DEBIDO TIEMPO, DE MODO QUE LOS PASOS SIGUIENTES PERMANEZCAN, EN ALTO GRADO, EN LA OSCURIDAD. EL ADULTO DEBE TOMAR GRAN RESPONSABILIDAD EN ASIGNAR LAS TAREAS ESPECÍFICAS DE CADA ACTIVIDAD Y LOS QUE VAN A TRABAJAR EN CADA UNA DE ELLAS. EL DOMINADOR DEBE GUARDARSE PARA SÍ LAS BASES EN QUE FUNDA TODA ALABANZA O CRÍTICA, AL EVALUAR LAS ACTIVIDADES INDIVIDUALES O DE GRUPO. TAMBIÉN DEBE PERMANECER ALEJADO DE TODA PARTICIPACIÓN CON EL GRUPO, EXCEPTO CUANDO ESTÁ DEMOSTRANDO ALGO.

b) PLAN PARA EL ROL DE LÍDER DEMOCRÁTICO. SIEMPRE QUE SEA POSIBLE, LAS NORMAS POR ESTABLECERSE DEBEN SER EL RESULTADO DE LA DISCUSIÓN Y DECISIÓN DEL GRUPO, CON LA AYUDA Y ESTÍMULO DEL LÍDER ADULTO. EL LÍDER DEBE VELAR PORQUE EL OBJETIVO GENERAL DEL GRUPO Y LOS PASOS POR SEGUIR QUEDEN PERFECTAMENTE CLARIFICADOS. SIEMPRE QUE SE NECESITE AYUDA TÉCNICA, EL LÍDER DEBE TRATAR DE SUGERIR DOS O MÁS ALTERNATIVAS QUE DEN A LOS MIEMBROS DEL GRUPO LA OPORTUNIDAD DE ESCOGER. CADA QUIEN DEBE SER LIBRE DE TRABAJAR CON EL QUE QUIERA Y LA DIVISIÓN DE RESPONSABILIDADES DEBE SER COSA DEL GRUPO. EL LÍDER DEBE TRATAR DE COMUNICAR EN FORMA OBJETIVA LAS BASES DE SUS ALABANZAS Y CRÍTICAS POR LAS ACTIVIDADES INDIVIDUALES Y DE GRUPO. DEBE TRATAR DE SER, EN ESPÍRITU, UN MIEMBRO CORRIENTE DEL GRUPO, PERO NO DEBE REALIZAR MÁS TRABAJO DE LA CUENTA.

c) PLAN PARA EL ROL DEL LÍDER "LAISSEZ FAIRE". EN ESTA SITUACIÓN, EL ADULTO DEBE MÁS BIEN TENER UN PAPEL PASIVO CON RESPECTO A PARTICIPACIÓN SOCIAL, Y DEBE DAR COMPLETA LIBERTAD PARA LAS DECISIONES INDIVIDUALES O DE GRUPO EN RELACIÓN CON ACTIVIDADES Y PROCEDIMIENTOS. EL LÍDER DEBE DECIR CLARAMENTE CUÁLES SON LOS MATERIALES QUE HAY DISPONIBLES, Y ASEGURARSE DE QUE SE LE ENTIENDA QUE DARÁ INFORMACIÓN SÓLO CUANDO SE LE PIDA. SÓLO EN PROPORCIÓN MÍNIMA, EL LÍDER TOMARÁ LA INICIATIVA DE DAR SUGESTIONES. NO DEBE TRATAR DE EVALUAR POSITIVA O NEGATIVAMENTE EL COMPORTAMIENTO O LA PRODUCCIÓN DE LOS INDIVIDUOS O DEL GRUPO COMO TAL, AUNQUE DEBE SER AMISTOSO EN VEZ DE APÁTICO. (1)

LOS CLUBES SE REUNÍAN UNA VEZ A LA SEMANA POR PERÍODOS DE DOS HORAS BAJO LA DIRECCIÓN DE LOS LÍDERES PREVIAMENTE PREPARADOS Y CON LA PRESENCIA DE UN GRUPO DE OBSERVADORES. LAS ACTIVIDADES PRINCIPALES POR REALIZAR ERAN LA CONFECCIÓN DE MÁSCARAS, EL MODELADO EN JABÓN Y LA CONSTRUCCIÓN DE MODELOS DE AEROPLANOS. PARA CONTRARRESTAR LOS POSIBLES EFECTOS DE LAS CARACTERÍSTICAS PERSONALES DE LOS LÍDERES, ÉSTOS SE ALTERNABAN, DE MODO QUE CADA GRUPO PASABA DE UN LIDERAZGO AUTOCRÁTICO A UNO DEMOCRÁTICO O VICEVERSA O DE "LAISSEZ FAIRE" A DEMOCRÁTICO O AUTOCRÁTICO, O VICEVERSA. DE ESTA MANERA CADA CLUB TUVO POR SEIS SEMANAS CADA TIPO DE LÍDER.

SE OBSERVAN DETENIDAMENTE LAS REACCIONES DE LOS GRUPOS A LOS TRES TIPOS DE LIDERAZGO, Y SE LLEVÓ ANOTACIÓN DETALLADA DE ESAS REACCIONES. CONSTITUYÓ, POR TANTO, ESTA FASE DEL ESTUDIO UNA FUENTE DE HECHOS QUE MUCHOS ENSEÑAN SOBRE CÓMO TRABAJAR MÁS EFICIENTEMENTE CON GRUPOS.

(1) HARTLEY, EUGENE L. FUNDAMENTALS OF SOCIAL PSYCHOLOGY. NEW YORK, ALFRED A. KNOPF, 1952 P.740 (LEADERSHIP-FOLLOWERSHIP: PP. 603-50)

CON RESPECTO A LA PRODUCTIVIDAD DE LOS GRUPOS Y DESDE EL PUNTO DE VISTA EXCLUSIVAMENTE CUANTITATIVO, EL TRABAJO MATERIAL DE LOS GRUPOS BAJO LIDERAZGO AUTOCRÁTICO FUE MAYOR QUE EL DE LOS GRUPOS BAJO LOS OTROS TIPOS DE LIDERAZGO. EN OTRO ORDEN, LOS RESULTADOS DE LOS GRUPOS BAJO LIDERAZGO AUTOCRÁTICO FUERON INFERIORES A LOS OTROS GRUPOS, PERO ESPECIALMENTE INFERIORES A LOS GRUPOS CON LÍDER DEMOCRÁTICO. POR EJEMPLO, LOS MURALES DE LOS GRUPOS DEMOCRÁTICOS MOSTRABAN MÁS ESmero Y MÁS DETALLES QUE LOS OTROS. EL ORGULLO POR LA LABOR REALIZADA Y LA ACCIÓN COOPERATIVA FUE MAYOR EN LOS GRUPOS CON UN "CLIMA" O "ATMÓSFERA" DEMOCRÁTICA. ALGO INTERESANTE ES QUE, CUANDO FINALIZÓ EL PROYECTO, LOS NIÑOS QUE ACTUARON EN UN CLIMA AUTOCRÁTICO DESTRUYERON TODOS SUS TRABAJOS, MIENTRAS QUE LOS QUE ACTUARON EN UNA ATMÓSFERA DEMOCRÁTICA LOS OBSEQUIARON A LA ESCUELA O LOS LLEVARON A SUS CASAS.

PARA MEDIR LOS RESULTADOS DE CUALQUIERA DE ESOS TIPOS DE LIDERAZGO SE NECESITA MUCHO TIEMPO, YA QUE LA PRODUCCIÓN MATERIAL NO ES MÁS QUE UN ÍNDICE. LOS EFECTOS QUE TIENE EN LA PERSONALIDAD DE LOS INDIVIDUOS SON MENOS TANGIBLES Y REQUIERE MÁS TIEMPO PARA DESCUBRIRLO.

DE LOS TRES TIPOS DE LÍDERES, AUTOCRÁTICOS, DEMOCRÁTICO Y "LAISSEZ-FAIRE", ESTE ÚLTIMO NO ES REALMENTE UN LÍDER, DE ACUERDO CON LA DEFINICIÓN PRESENTADA, YA QUE NO DIRIGE NI INFLUYE EN EL COMPORTAMIENTO DE LOS MIEMBROS DEL GRUPO. LOS OTROS DOS TRATAN DE REGULAR LA CONDUCTA DE OTROS, AUN CUANDO SEA POR MÉTODOS DIFERENTES.

EL AGENTE DE CAMBIO PUEDE DESCUBRIR SIN GRAN DIFICULTAD EN LOS GRUPOS CON LOS QUE A DIARIO TRABAJA, INDIVIDUOS QUE EJERCEN EL LIDERAZGO O QUE TRATAN DE EJERCERLO EN FORMA AUTOCRÁTICA, OTROS QUE LO HACEN EN FORMA DEMOCRÁTICA, Y AÚN OTRAS PERSONAS QUE, CUANDO TIENEN QUE DIRIGIR A UN GRUPO, DEJAN QUE LOS MIEMBROS HAGAN LO QUE QUIERAN Y COMO QUIERAN, CREYENDO SER UN MODELO DE LÍDER DEMOCRÁTICO.

3. LA NATURALEZA DE LAS RELACIONES. A ESTE RESPECTO SE CONOCEN:

A) LÍDERES FORMALES, QUE PUEDEN DEFINIRSE DICHIENDO QUE SON AQUELLOS QUE, EN MÉRITO A SU CAPACIDAD REAL O SUPUESTA PARA RESOLVER LOS PROBLEMAS COTIDIANOS EN LA VIDA DE UN GRUPO FORMAL, ENCUENTRA DENTRO DE ÉSTE PERSONAS QUE LO SIGUEN. SON, EN RESUMEN, AQUELLOS QUE DIRIGEN LOS GRUPOS FORMALES.

LAS RELACIONES ENTRE LOS LÍDERES DE ESTE TIPO Y SUS SEGUIDORES SON GENERALMENTE DE CARÁCTER FORMAL, YA QUE HAY REGLAS EXPLÍCITAS QUE LAS RIGEN. EL DERECHO A REGULAR LA CONDUCTA DE OTROS PROVIENE DE LA OFICINA QUE OCUPA. ES DECIR, TIENE AUTORIDAD.

ALGUNOS DE LOS LÍDERES FORMALES EN UNA COMUNIDAD RURAL SON: EL PRESIDENTE DEL CONCEJO MUNICIPAL, EL PRESIDENTE DEL CLUB DE LEONES, EL PRESIDENTE DE LA ASOCIACIÓN DE USUARIOS, LOS DIRECTORES DE LAS ESCUELAS, EL DIRECTOR DEL COLEGIO, EL JEFE POLÍTICO, EL DIRECTOR DEL HOSPITAL, EL DIRECTOR DE PUESTO DE SALUD, EL PRESIDENTE DE LA JUNTA DE EDUCACIÓN, EL PRESIDENTE DEL PATRONATO ESCOLAR, Y EL CURA PÁRROCO.

B) LÍDERES INFORMALES, QUE SON AQUELLOS QUE DIRIGE LOS GRUPOS INFORMALES. LAS RELACIONES ENTRE LOS LÍDERES DE ESTE TIPO Y SUS SEGUIDORES SON DE CARÁCTER INFORMAL. NO EXISTEN REGLAS EXPLÍCITAS, ESCRITAS, QUE LAS REGULEN.

EN EL LIDERAZGO INFORMAL, LA CONDUCTA DE OTROS SE REGULA EN VIRTUD DE CIERTAS CARACTERÍSTICAS Y CONDICIONES PERSONALES QUE POSEE EL LÍDER Y QUE SON ALTAMENTE VALORADAS POR SUS SEGUIDORES. ES DECIR, LA INFLUENCIA ES EL MEDIO DE QUE SE VALE EL LÍDER PARA CONTROLAR LAS ACCIONES DE OTROS.

EL LÍDER DE GRUPO DE AMISTAD ES UN EJEMPLO DE ESTE TIPO DE LIDERAZGO, Y ES TAN IMPORTANTE COMO EL LÍDER FORMAL, Y A VECES MÁS, ESTO DEPENDE DE LAS CIRCUNSTANCIAS. ESTE HECHO NO DEBE PASAR INADVERTIDO AL AGENTE DE CAMBIO QUE ASPIRA A LOGRAR ÉXITO EN SU TRABAJO DE DESARROLLO COMUNAL. POR SUPUESTO, HAY LA POSIBILIDAD DE QUE UN LÍDER FORMAL SEA, A LA VEZ, INFORMAL.

ALGUNAS CARACTERÍSTICAS O CONDICIONES DE LÍDERES INFORMALES.

EN UNA INVESTIGACIÓN REALIZADA POR EL DOCTOR ANTONIO ARCE SOBRE LÍDERAZGO EN LOCALIDADES DE TIPO DE HACIENDA Y DE TIPO DE PEQUEÑA FINCA FAMILIAR EN COSTA RICA (1), SE ENCONTRARON DIFERENCIAS SUSTANCIALES ENTRE LÍDERES Y NO LÍDERES EN LOS DOS TIPOS DE LOCALIDAD. ALGUNAS DE LAS CONCLUSIONES DEL ESTUDIO SON LAS SIGUIENTES:

1. LOS PEQUEÑOS FINQUEROS TENÍAN ENTRADA ANUAL PROMEDIO MAYOR QUE LA DE LOS JORNALeros QUE VIVÍAN EN HACIENDAS. EN AMBOS GRUPOS LABORALES LOS LÍDERES TENÍAN UNA ENTRADA MÁS ALTA QUE LOS NO LÍDERES. LA ENTRADA ANUAL PER CÁPITA PARA LOS LÍDERES Y LOS NO LÍDERES EN EL GRUPO DE LOS JORNALeros FUE DE 408 Y 389 COLONES RESPECTIVAMENTE. EN EL GRUPO DE LOS PEQUEÑOS FINQUEROS, TENEMOS QUE EL PROMEDIO DE ENTRADA FUÉ DE 619 PARA LOS LÍDERES Y 367 COLONES PARA LOS NO LÍDERES.

2. UNA PROPORCIÓN MUY ALTA DE JORNALeros VIVÍA EN CASAS CEDIDAS POR LA HACIENDA, MIENTRAS QUE LA MAYORÍA DE LOS PEQUEÑOS FINQUEROS HABITABA CASA PROPIA. EL PROMEDIO DE PERSONAS POR APOSENTO, DORMITORIO Y CAMA ERA MAYOR ENTRE LOS JORNALeros QUE ENTRE LOS PEQUEÑOS FINQUEROS. EN ESTE GRUPO, LOS LÍDERES ESTABAN EN MEJOR SITUACIÓN QUE LOS NO LÍDERES CON RESPECTO A ESAS FACILIDADES. ENTRE LOS JORNALeros, NO SE ENCONTRARON DIFERENCIAS CON RESPECTO AL LIDERAZGO.

3. LA EDAD PROMEDIO DE LOS PADRES Y LAS MADRES, LA EDAD PROMEDIO DE LAS MADRES AL CASARSE Y EL TIEMPO QUE EL PADRE Y LA MADRE HABÍAN VIVIDO JUNTOS FUE MAYOR ENTRE LOS PEQUEÑOS FINQUEROS QUE ENTRE LOS JORNALeros. EN AMBOS GRUPOS LABORALES LA EDAD PROMEDIO DE LOS PADRES Y LAS MADRES DE LAS FAMILIAS DE LOS LÍDERES FUE MAYOR QUE EN LAS FAMILIAS DE LOS NO LÍDERES.

4. LA PROPORCIÓN DE HIJOS VIVOS FUE MAYOR EN LAS FAMILIAS DE LOS PEQUEÑOS FINQUEROS QUE EN LAS DE LOS JORNALeros, ASÍ COMO EN LAS FAMILIAS DE LOS LÍDERES DE AMBOS GRUPOS LABORALES.

5. LA MAYOR PROPORCIÓN DE JEFES DE FAMILIA ASEGURADOS EN EL SEGURO SOCIAL ERAN JORNALeros. SOLAMENTE MUY POCOS DE LOS PEQUEÑOS FINQUEROS ESTABAN ASEGURADOS. EN AMBOS GRUPOS LABORALES LOS LÍDERES VISITARON MÁS EL HOSPITAL QUE LOS NO LÍDERES.

(1) ARCE, ANTONIO M. SOCIO-ECONOMIC DIFFERENTIALS ASSOCIATED WITH LEADERSHIP IN TURRIALBA, COSTA RICA, M.A. THESIS. EAST LANSING, MICHIGAN STATE COLLEGE, 1952 P. 110

CON RESPECTO A FACILIDADES DE AGUA POTABLE, DE BAÑO DE LETRINA Y DE FUERZA ELÉCTRICA, LOS JORNALEROS ESTABAN EN VENTAJA SOBRE LOS PEQUEÑOS FINQUEROS. EN GENERAL, LOS LÍDERES EN AMBOS GRUPOS LABORALES ESTABAN EN VENTAJA SOBRE LOS NO LÍDERES. LO MISMO SUCEDIÓ CON EL PROMEDIO DE MIEMBROS CALZADOS POR FAMILIA.

COMO BIEN PUEDE VERSE, LAS DIVERSAS CLASIFICACIONES MENCIONADAS TIENEN MUCHOS ELEMENTOS EN COMÚN Y, EN OCASIONES, HASTA SE COMPLEMENTAN. EL JEFE DE UN SERVICIO DE EXTENSIÓN PUEDE SER CLASIFICADO COMO LÍDER "RACIONAL-LEGAL", YA QUE SU AUTORIDAD EMANA, EN GRAN PROPORCIÓN, DE LA ESTRUCTURA LEGAL DE LA QUE FORMA PARTE, Y SE SUPONE QUE DEBE ACTUAR EN FORMA RACIONAL EN LA DIRECCIÓN DEL SERVICIO. EL ES, A LA VEZ, UN LÍDER FORMAL, DE ACUERDO CON LA DEFINICIÓN PRESENTADA AL PRINCIPIO. PUEDE SER ESTE JEFE DEL SERVICIO DE EXTENSIÓN UN LÍDER DEMOCRÁTICO SI, ENTRE OTRAS COSAS, DA OPORTUNIDAD A LOS MIEMBROS DE LA ORGANIZACIÓN DE DISCUTIR LAS NORMAS QUE REGULAN SUS ACTIVIDADES, SI LES PRESENTA DIFERENTES ALTERNATIVAS PARA QUE DECIDAN, SI DA LIBERTAD DE EXPRESIÓN, SI ESTIMULA A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO Y SI PLANEA CON ELLOS, EN DISCUSIÓN, LAS ACTIVIDADES A REALIZAR, DE MODO QUE ESE FUNCIONARIO PUEDE SER A LA VEZ UN LÍDER "RACIONAL-LEGAL", FORMAL Y DEMOCRÁTICO. ES POSIBLE QUE ESTE LÍDER FORMAL NO SEA DEMOCRÁTICO, SINO AUTOCRÁTICO, SI IMPONE LAS NORMAS QUE REGULAN LA ACCIÓN DE SUS COLABORADORES, SI DICTA LAS ACTIVIDADES POR REALIZAR Y LAS FORMAS DE REALIZARLAS, SI NO PERMITE LA DISCUSIÓN, LA CRÍTICA SANA Y EL APORTE DE LAS ALTERNATIVAS PARA REALIZAR UNA MEJOR LABOR. ES POSIBLE QUE EL JEFE DEL SERVICIO DE EXTENSIÓN SEA UN LÍDER INFORMAL ENTRE EL GRUPO DE AMIGOS, Y EN SITUACIONES MENOS FORMALES COMO UNA FIESTA.

INDICADORES DE LA VARIABLE: ESTRUCTURA DE DOMINACIÓN (LIDERAZGO)

- A) STATUS LABORAL ACTUAL O ANTERIOR. (OCUPACIÓN ACTUAL: CUÁNTO TIEMPO HACE QUE LA TIENE. OCUPACIÓN ANTERIOR).
- B) ORIGEN DEL CRÉDITO: INSTITUCIONAL O COMERCIAL.
- C) CUÁL ES LA PERSONA MÁS IMPORTANTE EN EL LUGAR.
- D) PERSONA MÁS ACTIVA Y QUE MÁS SE PREOCUPA POR EL PROGRESO DEL LUGAR.
- E) PERSONA MÁS CONSULTADA EN EL LUGAR.
- F) PERSONAS DE MÁS CONFIANZA EN EL LUGAR.
- G) PERTENENCIA O NO PERTENENCIA A ORGANIZACIONES COMUNITARIAS.
- H) CONCIENCIA DE SU SITUACIÓN COMO CAMPESINOS (QUIENES SON LOS CAMPESINOS).

D. NIVELES Y STANDARDS DE VIDA

ES NECESARIO ESTABLECER CLARAMENTE QUE EL DESARROLLO SOCIAL ES EL MEJORAMIENTO TOTAL DEL HOMBRE, NO SÓLO EN SU ASPECTO ECONÓMICO, SI NO EN TODOS AQUELLOS QUE LE COLOQUEN EN POSICIÓN DE PARTICULAR EFICAZMENTE EN LOS PROCESOS DINÁMICOS DE LA SOCIEDAD EN QUE VIVE. EL LOGRO DE CIERTOS ARTÍCULOS Y SERVICIOS QUE LE PERMITAN LLENAR CON DECORO POR LO MENOS LAS NECESIDADES MÍNIMAS DE SU EXISTENCIA, ES UN REQUISITO PARA UNA MAYOR PARTICIPACIÓN EN LOS PROCESOS POLÍTICOS; CÍVICOS Y SOCIALES DE SU COMUNIDAD. ES ASÍ COMO TENER MEJOR ALIMENTACIÓN, MEJOR SALUD, VIVIENDA ADECUADA, OPORTUNIDADES DE RECREACIÓN, MEJOR EDUCACIÓN, UN SENTIMIENTO DE SEGURIDAD, ES ESTAR MEJOR DESARROLLADOS SOCIALMENTE.

LOS NIVELES Y STANDARDS DE VIDA SON ASPECTOS INTRÍNSECOS DEL DESARROLLO SOCIAL, ÍNTIMAMENTE RELACIONADOS CON LA MODIFICACIÓN DE LA ESTRUCTURA SOCIAL. SI BIEN ES CIERTO QUE LOS NIVELES Y STANDARDS DE VIDA NO CONSTITUYEN TODO EL DESARROLLO SOCIAL, ES IMPOSIBLE ANALIZAR ÉSTE CORRECTAMENTE PRECINIENDO DE AQUELLOS.

CONCEPTO GENERAL DE NIVELES Y STANDARDS DE VIDA

NIVELES DE VIDA

LOS NIVELES DE VIDA PUEDEN SER DEFINIDOS COMO LA POSESIÓN, USO Y CONSUMO DE CIERTOS ARTÍCULOS Y SERVICIOS. SE ESPERA QUE EN UN AUMENTO EN LA CANTIDAD Y CALIDAD DE ÉSTOS PONGAN AL INDIVIDUO EN CONDICIÓN DE PARTICIPAR MÁS EFECTIVAMENTE EN LOS PROCESOS DINÁMICOS DE LA SOCIEDAD EN QUE VIVE.

EL ESTUDIO DE LOS NIVELES DE VIDA, DE CUALQUIER COMUNIDAD SE REFIERE A LO QUE LAS FAMILIAS TIENEN, USEN O CONSUMEN. PUEDEN SER LAS ENTRADAS ECONÓMICAS, ALGUNOS ARTÍCULOS COMO LOS ALIMENTOS QUE CONSUMEN, LOS SERVICIOS EDUCACIONALES, DE SALUD O SOCIALES DE QUE DISPONEN.

STANDARDS DE VIDA

EL STANDARDS DE VIDA PUEDE SER DEFINIDO COMO LO QUE SE DESEA POSEER: EL NIVEL DE ASPIRACIONES DE LOS INDIVIDUOS O FAMILIAS.

RELACIÓN ENTRE NIVELES Y STANDARDS DE VIDA

EL HOMBRE, A TRAVÉS DEL TIEMPO HA VIVIDO DE LA REALIDAD Y DE LA ILUSIÓN. ASPIRAR HA SIDO UNA DE LAS MOTIVACIONES MÁS FUERTES DEL HOMBRE Y UNO DE LOS MÓVILES PARA EL AVANCE DE LA CIVILIZACIÓN. SIN EMBARGO, DIFERENTES SOCIEDADES HAN TENIDO DIFERENTE GRADO DE ASPIRACIONES O MUCHAS Y VARIAS CONSECUENCIAS. A TRAVÉS DEL ESPACIO ENCONTRAMOS TAMBIÉN SOCIEDADES CON DIFERENTES GRADOS DE ASPIRACIONES. ESTO SUCEDE TAMBIÉN ENTRE LOS INDIVIDUOS Y LAS FAMILIAS.

DESDE EL PUNTO DE VISTA SOCIAL, TAN IMPORTANTE ES SABER LO QUE LAS FAMILIAS DE UNA COMUNIDAD TIENEN, COMO LO QUE DESEAN TENER. EL CONOCIMIENTO DE LA DIFERENCIA ENTRE UNO Y OTROS FACTORES BÁSICOS PARA EL PLANEAMIENTO DE CUALQUIER PROGRAMA DE ACCIÓN, Y ESPECÍFICAMENTE DE UN PROGRAMA DE REFORMA AGRARIA.

GENERALMENTE SE ASPIRA DE ACUERDO A LO QUE SE TIENE. PERO HAY CASOS DE COMUNIDADES CONFORMISTAS O FATALISTAS LAS CUALES ASPIRAR ES OPONERSE A LA VOLUNTAD DE DIOS O A LOS DESIGNIOS DEL DESTINO. A ESAS COMUNIDADES HAY QUE MOSTRARLAS Y ENSEÑARLAS A DESEAR UN MEJORAMIENTO DE SU SITUACIÓN. PERO NO DEBEMOS OLVIDAR QUE CREAR O FOMENTAR ASPIRACIONES EN LA GENTE SIN LAS CONDICIONES MÍNIMAS PARA PODER ALCANZARLAS PUEDE SER MÁS PELIGROSO QUE DEJAR A LAS PERSONAS EN DONDE ESTÁN. LO QUE QUEREMOS DECIR ES QUE LAS ASPIRACIONES QUE QUIERAN PROMOVER CUALQUIER AGENTE DE CAMBIO DEBEN SER REALISTAS, PORQUE DE LO CONTRARIO ESTARÁ EN EL CAMPO DE LA DEMAGOGÍA.

PARA EL DESARROLLO SOCIAL DE NUESTRAS COMUNIDADES RURALES ES FUNDAMENTAL EL MEJORAMIENTO DE SUS NIVELES DE VIDA AL MISMO TIEMPO QUE SE VAN DESARROLLANDO CIERTAS ASPIRACIONES CON POSIBILIDADES DE REALIZACIÓN. SOBRE TODO ES FUNDAMENTAL PRESTAR ATENCIÓN A LA DIFERENCIA QUE YA SEA NACIDA DENTRO DE LA COMUNIDAD O IMPUESTA DESDE AFUERA EXISTE ENTRE LOS NIVELES Y STANDARDS DE VIDA.

CUANDO LA DIFERENCIA ES MUY GRANDE, SE PADECE LO QUE T. LYNN SMITH LLAMA "ÁREA DE EXASPERACIÓN", LA CUAL ES CAUSA DE NO POCOS TRANSTORNOS SOCIALES.

LOS COMPONENTES E INDICADORES DE NIVELES DE VIDA TOMADOS PARA EL ESTUDIO.

PARA UNA MEJOR COMPRESIÓN DE LA INFORMACIÓN ES CONVENIENTE SEÑALAR QUE COMPONENTE SE REFIERE AL ASPECTO GENERAL COMO ALIMENTACIÓN, VIVIENDA, O EDUCACIÓN. INDICADORES SON LOS TÓPICOS O PUNTOS ESPECÍFICOS DE CADA COMPONENTE, COMO POR EJEMPLO TASA DE ALFABETISMO EN LA POBLACIÓN MASCULINA ADULTA, ES UNO DE LOS INDICADORES DEL COMPONENTE DE EDUCACIÓN.

AQUÍ HEMOS TOMADO, PARA MEDIR LOS NIVELES DE VIDA EN LA REGIÓN ESTUDIADA ALGUNOS COMPONENTES O INDICADORES QUE SINTETIZAREMOS EN LA SIGUIENTE FORMA:

1) EDUCACIÓN.

- A. TASA DE ALFABETISMO EN LOS ADULTOS—PORCENTAJE DE LA POBLACIÓN, MASCULINA Y FEMENINA, DE MÁS DE 6 AÑOS, QUE SABE LEER Y ESCRIBIR.
- B. PARTICIPACIÓN EN CURSOS DE CAPACITACIÓN DE LOS JEFES DE LA FAMILIA.
- C. INTERÉS DE LOS ANALFABETOS POR APRENDER A LEER Y ESCRIBIR.

2) CONSUMO SEMANAL (INGRESOS)

- A. CANTIDAD DE DINERO QUE SE GASTA SEMANALMENTE.
- B. ORIGEN DE LOS INGRESOS O GASTOS.

3) TENENCIA Y PRODUCCIÓN

- A. NÚMERO DE HECTÁREAS QUE EXPLOTA.
- B. TIPO DE ARTÍCULOS QUE PRODUCE: COMERCIALES O NO COMERCIALES.
- C. UTILIZACIÓN DE INSUMOS TECNOLÓGICOS.
- D. UTILIZACIÓN DE CRÉDITO Y ORIGEN DEL MISMO.

4) TRABAJO

- A. CUÁLES SON LAS CONDICIONES DE TRABAJO (ARRENDATARIO, APARCERO)
- B. TIEMPO QUE HACE QUE TIENE ESE TIPO DE TRABAJO.
- C. MANO DE OBRA FAMILIAR.
- D. MANO DE OBRA CONTRATADA.

5) CONDICIONES DE LA VIVIENDA.

- A. PORCENTAJE DE LA POBLACIÓN QUE HABITA EN CASA PROPIA, ARRENDADA O PRESTADA.
- B. PORCENTAJE DE VIVIENDAS DE PALMA, BAHAREQUE O LADRILLO.
- C. PORCENTAJE DE VIVIENDAS QUE TIENEN AGUA CORRIENTE A NO MENOS DE 100 METROS.
- D. PORCENTAJE DE VIVIENDAS QUE TIENEN POZO SÉPTICO.

E. VARIABLES PSICOSOCIALES:

I. ACTITUDES Y VALORES.

LA IMPORTANCIA DE LAS ACTITUDES EN LA CONDUCTA SOCIAL SE REFLEJA EN EL INTERÉS QUE HACIA ELLOS HAN DEMOSTRADO TANTO LOS PSICOLOGOS COMO LOS SOCIÓLOGOS, QUIENES AL PRINCIPIO, CONSIDERABAN A LAS ACTITUDES COMO LAS UNIDADES BÁSICAS DE LA PERSONALIDAD, REALIZARON NUMEROSOS ESTUDIOS PARA ENCONTRAR LAS ACTITUDES E IDEARON ESCALA PARA MEDIRLAS.

EL CONCEPTO DE ACTITUD TOMADO COMO TENDENCIA A REACCIONAR DE DETERMINADA MANERA ANTE UN ESTÍMULO, REALZA LA IMPORTANCIA DE LA CULTURA Y DEL GRUPO EN LA ESTRUCTURA DE LA PERSONALIDAD DEL INDIVIDUO, YA QUE LAS ACTITUDES NO SE ADQUIEREN EN UN MOMENTO DADO, SINO QUE SE FORMAN A TRAVÉS DE LA VIDA DE UNA PERSONA. DESDE LA INFANCIA, EL INDIVIDUO SE VA MODELANDO SEGÚN EL GRUPO, POR EL PROCESO DE SOCIALIZACIÓN, Y SE ESPERA DE ÉL QUE REACCIONE EN LA FORMA ACOSTUMBRADA POR LOS DEMÁS MIEMBROS.

"EL CONCEPTO DE ACTITUD REFUERZA EL HECHO DE QUE LOS SERES HUMANOS NO RESPONDAN AUTOMATICAMENTE EN FORMAS ESTEREOTIPADAS A SITUACIONES EXTERNAS, SINO QUE SUS RESPUESTAS SON SIEMPRE RELATIVAS A IDEAS, PERCEPCIONES Y DISPOSICIONES PROVENIENTES DE EXPERIENCIAS PASADAS". (1).

SE HAN DADO VARIAS DEFINICIONES DE ACTITUD. ENTRE OTROS, GORDON ALLPORT LA DEFINE COMO "UN ESTADO MENTAL Y NERVIOSO DE DISPOSICIÓN, ORGANIZADA A TRAVÉS DE LA EXPERIENCIA, QUE EJERCE UNA INFLUENCIA DIRECTRIZ O DINÁMICA SOBRE LA RESPUESTA DEL INDIVIDUO ANTE TODOS LOS OBJETOS Y SITUACIONES A QUE SE ENFRENTEN"(2).

NO SIGNIFICA ESTO QUE LA PERSONA ESTÉ CONSCIENTE DE ESE ESTADO, SINO QUE ESTÉ DE TAL MANERA ESTRUCTURADA SU PERSONALIDAD PARA QUE AL RECIBIR UN ESTÍMULO EN UNA FORMA DETERMINADA RESPONDA DE MANERA TAMBIEN DETERMINADA. POR ESO NO ES NECESARIO ESTUDIAR LAS ACTITUDES DE CADA PERSONA, SINO QUE ES POSIBLE ESTUDIAR LAS DE UN GRUPO O COMUNIDAD QUE VIVA EN CONDICIONES SIMILARES, YA QUE LAS ACTITUDES INDIVIDUALES ESTÁN CONDICIONADAS POR EL GRUPO SOCIAL, DEBIDO A LA SIMILITUD DE EXPERIENCIAS AMBIENTALES, EL "ESTADO MENTAL Y NERVIOSO DE DISPOSICIÓN" DE LOS MIEMBROS DEL GRUPO DEBE SER SEMEJANTE.

(1) LINDESMITH Y STRUSS, SOCIAL PSICOLOGY. (NEW YORK: HOLT, RINEHAST AND WILSON, 1956), p. 493.

(2) BROWN, PSICOLOGÍA SOCIAL EN LA INDUSTRIA. (MÉXICO. FONDO DE CULTURA ECONOMICA): p. 197.

"PARA BROWN, EL CONCEPTO DE ACTITUD DESCRIBE LAS DIFERENTES FORMAS EN QUE LA GENTE RESPONDE A SU AMBIENTE.(1)

ES DECIR, QUE LAS ACTITUDES SE COMPARTEN EN AMBIENTES IGUALES, POR EJEMPLO, EN CADA CLASE SOCIAL, EN UNA COMUNIDAD ETC. PARA NUESTRO CASO, LOS CAMPESINOS ARRENDATARIOS DE LOS MUNICIPIOS DE SAN PEDRO, LOS PALMITOS, CO-ROZAL, Y OVEJAS EN EL DEPARTAMENTO DE SUCRE, AUNQUE TIENEN ACTITUDES COMPARTIDAS CON TODOS LOS COLOMBIANOS, SE CARACTERIZAN POR UN CONJUNTO ESPECIAL DE ACTITUDES DETERMINADAS POR SU AMBIENTE DE VIDA Y DE TRABAJO Y POR SU POSICIÓN ANTE OTROS ESTADOS SOCIALES.

LAS ACTITUDES SON SOCIALES YA QUE SE DIRIGEN HACIA OBJETOS PERSONALES, O GRUPOS DE PERSONAS QUE SE ENCUENTRAN EN EL MEDIO SOCIAL; SURGEN EN RESPUESTA A CONDICIONES ORIGINADAS EN EL GRUPO Y SU ADOPCIÓN AL AMBIENTE; NO HAY NINGUNA ACTITUD QUE NO TENGA UN OBJETO PROPIO DENTRO DEL MEDIO.

LA PRESIÓN SOCIAL ES UN FACTOR IMPORTANTE PARA QUE UN INDIVIDUO COMPARTA CIERTAS ACTITUDES QUE PUEDAN QUEDAR TAN FIRMES COMO LO ESTÁN EN LOS INDIVIDUOS QUE LO PRESIONARON.

"EN CIERTO SENTIDO UNA ACTITUD ES UN MARCO DE REFERENCIA" (2) PORQUE REFLEJA LOS MODOS ACOSTUMBRADOS DE ACCIÓN EN UN GRUPO, SEGÚN LOS CUALES EL INDIVIDUO DEBE RESPONDER ANTE ESTÍMULOS DADOS; ES DECIR, EL INDIVIDUO TOMÓ COMO REFERENCIA AL GRUPO Y EL GRUPO A FORJADO LAS ACTITUDES EN EL INDIVIDUO.

UN CONOCIMIENTO DE LAS ACTITUDES CONTRIBUYE EN GRAN MANERA A UNA COMPRENSIÓN DE LAS REACCIONES DE LAS PERSONAS; LAS ACTITUDES PUEDEN CONOCERSE POR MEDIO DE LAS OPINIONES SI LA ACTITUD HACIA UN OBJETO ES FAVORABLE, LA OPINIÓN TAMBIÉN SERÁ FAVORABLE Y SI LA ACTITUD VARÍA, SE PRESENTARÁ UN CAMBIO EN LA OPINIÓN. DICE MAIER "LA ACTITUD ES UNA CIERTA TENDENCIA MENTAL. REPRESENTA UNA DISPOSICIÓN A FORMAR CIERTAS OPINIONES" (3).

UNA PERSONA ANALIZA LOS HECHOS SEGÚN SU ACTITUD Y LUEGO EMITE UNA OPINIÓN QUE JUSTIFICA DE ACUERDO A SU PUNTO DE VISTA. POR ESTAS CIRCUNSTANCIAS SE PRESENTAN CONTRADICCIONES, YA QUE JUZGAMOS DIFERENTE A LOS DE NUESTRO GRUPO Y A LOS DE GRUPOS EXTERNOS, SE TIENEN EN MENOR ESTIMA LOS HECHOS QUE NO CONCIERNEN A NUESTRAS ACTITUDES.

LAS ACTITUDES Y LAS OPINIONES SE PUEDEN HACER VARIAR CAMBIANDO LOS HECHOS, YA QUE EXISTEN MUCHOS FACTORES QUE CONTRIBUYEN A SU FORMACIÓN. ENTRE LOS MÁS IMPORTANTES ESTÁN LOS INGRESOS A EDUCACIÓN, LAS CONDICIONES DE TRABAJO. LA PERTENENCIA A ORGANIZACIONES COMUNITARIAS O A PARTIDOS POLÍTICOS.

LAS DIFERENCIAS EN ACTITUDES ORIGINADAS EN CREENCIAS RELIGIOSAS NO SON TAN NOTORIAS EN NUESTRO MEDIO YA QUE PREDOMINAN UNA SOLA RELIGIÓN.

MACIVER DICE QUE LAS ACTITUDES "CONSTANTEMENTE SE MODIFICAN EN VIRTUD DE NUESTRA EDUCACIÓN, NUESTRA REFLEXIÓN, NUESTRA SALUD, O NUESTRAS CIRCUNSTANCIAS, DE CUALQUIER GÉNERO QUE SEAN". (4) DE MANERA QUE, ALGUNAS CIRCUNSTANCIAS

(1) IBID.

(2) NORMAN MAIER. PSICOLOGÍA INDUSTRIAL. (MADRID: EDICIONES RIOLP S.A., 1959), P. 67

(3) IBID, P. 66

(4) MACIVER Y PAGE, SOCIOLOGÍA (MADRID EDIT. TEENOS S.A., 1960)

PUEDA CONSEGUIRSE UN CAMBIO EN ACTITUDES, POR EJEMPLO, SI SE CAMBIARAN LAS CONDICIONES DE TENENCIA DE LA TIERRA DE LOS ARRENDATARIOS ESTUDIADOS, LAS ACTITUDES DE ESTOS SUFRIRÍAN VARIACIÓN.

LAS ACTITUDES DEPENDEN EN GRAN MANERA DE LA ESTRUCTURA SOCIO-ECONOMICA DEL PAÍS, O MÁS CONCRETAMENTE DE LA REGIÓN.

UNA SITUACIÓN IMPORTANTE PARA CONSIDERAR LAS ACTITUDES ES LA FRUSTRACIÓN, YA QUE "INFLUYE SOBRE LAS ACTITUDES DE LOS MIEMBROS DEL GRUPO EN FORMA TAL QUE PUEDEN TOMAR LOS CUMPLIDOS POR INSULTOS, HALLARSE CONTINUAMENTE A LA DEFENSIVA Y VOLVERSE SISTEMÁTICAMENTE SUSPICACES". (1)

LOS QUE PODRÍAMOS LLAMAR CAMPESINOS DE LOS PAISES DESARROLLADOS SUFREN FRUSTRACIONES A PESAR DE LOS ADELANTOS DE QUE PUEDEN DISFRUTAR, CON MAYOR RAZÓN LOS CAMPESINOS DE LOS PAISES SUB-DESARROLLADOS SE ENCUENTRAN CON MUCHAS CAUSAS DE FRUSTRACIÓN DADAS LAS MALAS CIRCUNSTANCIAS EN QUE DEBEN TRABAJAR Y VIVIR.

LA FRUSTRACIÓN SE PRESENTA CUANDO EL INDIVIDUO SE HA PROPUESTO ALCANZAR UN FIN Y, POR CUALQUIER CIRCUNSTANCIA OCURRE UNA INTERFERENCIA EN LOS MEDIOS Y SE HACE POSIBLE LLEGAR A LA META DESEADA "CUANDO UNA PERSONA SE HALLA MOTIVADA PARA CONSEGUIR UN FIN Y TROPIEZA CON ALGÚN OBSTÁCULO SE DICE QUE SE HA FRUSTRADO. (2)

LA FRUSTRACIÓN PUEDE LLEVAR A LA AGRESIÓN. ESTA NO SIEMPRE SE MANIFIESTA ABIERTAMENTE, LA ACTITUD AGRESIVA DEL INDIVIDUO FRUSTRADO DEBE TENER EN CUENTA LAS REGULACIONES QUE IMPONE EL GRUPO. "LA AGRESIÓN NO SE MANIFIESTA SIEMPRE EN MOVIMIENTOS ABIERTOS, SINO QUE PUEDE EXISTIR COMO CONTENIDO DE UNA FANTASÍA O SUEÑO, O AÚN, UN PLAN BIEN TRAZADO DE VENGANZA" (3)

EL GRADO DE FRUSTRACIÓN DEPENDE DE MUCHOS FACTORES COMO LAS EXPERIENCIAS TEMPRANAS, LA PROPENSIÓN SEGÚN EL TEMPERAMENTO DE CADA PERSONA Y LAS ANTERIORES FRUSTRACIONES.

SE HAN RECONOCIDO CUATRO CARACTERÍSTICAS PRINCIPALES O SÍNTOMAS DE LA FRUSTRACIÓN, AL HABLAR DE ELLAS BROWN ANOTA; "NOS REFERIMOS A LA AGRESIÓN, LA REGRESIÓN, LA FIJACIÓN Y LA RESIGNACIÓN, TAN IMPORTANTE PARA COMPRENDER CIERTOS TIPOS DE CONDUCTA EN LA INDUSTRIA (Y, POR SUPUESTO, EN CUALQUIER OTRA PARTE)...". (4)

ESTAS CARACTERÍSTICAS DE LA FRUSTRACIÓN DOMINAN LAS ACTIVIDADES DEL INDIVIDUO.

(1) BROWN, OP. CIT., P. 306

(2) IBIT, P. 300

(3) JOHN DALLARD, FRUSTRACIÓN AND AGRESION. NEW HORVEN: PRESS UNIVERSITY. P. 10.

(4) BROWN, OP. CIT. P. 302

"LA AGRESIÓN ES ESENCIALMENTE LA NECESIDAD DE HACER ALGO, ANTE LAS CIRCUNSTANCIAS PENOSAS O DESAGRADABLES YA SEA EVITARLAS O DOMINARLAS". (1)

GENERALMENTE SE ACEPTA LA PRESUNCIÓN DE QUE LA ACTITUD AGRESIVA SE ORIGINA EN UNA FRUSTRACIÓN O DE QUE A UNA SITUACIÓN DE FRUSTRACIÓN, SUCEDERÁ LA AGRESIÓN, ESTO PARECE RAZONABLE EN LA OBSERVACIÓN DIARIA.

EN OTRAS OCASIONES CUANDO LA PERSONA ESTÁ FRUSTRADA NO SE PREOCUPA POR SOLUCIONAR EL PROBLEMA O POR SUSTITUIR LA CAUSA DE LA FRUSTRACIÓN, SINO QUE PREFERE DEFENDERSE REGRESANDO A LA INFANCIA: "LA REGRESIÓN ES UN FRACASO EN LA CONDUCTA CONSTRUCTIVA Y REPRESENTA UNA VUELTA A LA INFANCIA. EN LOS DE EXTREMO LOS ADULTOS REGRESAN A SU ESTADO INFANTIL." (2). ESTE ESTADO REGRESIVO HACE QUE LOS INDIVIDUOS SE SIENTAN SEGUROS CUANDO TIENEN LA DIRECCIÓN Y VIGILANCIA DE ALGUIÉN. EN LA INDUSTRIA AL OBRERO LE GUSTA ESTAR COMPLETAMENTE DEPENDIENTE DEL CAPATAZ, EN EL CAMPO, EL TRABAJADOR RURAL ES MUY PROPENSO A DEJARSE LLEVAR POR ACTITUDES PATERNALISTAS POR PARTE DEL PATRÓN O DE LAS INSTITUCIONES GUBERNAMENTALES, O DE OTRA PARTE, ES MUY FRECUENTE LA PRESENCIA DE LÍDERES DEMASIADO ABSORVENTES QUE PUEDEN LLEGAR A CONVERTIRSE EN CARISMÁTICOS DEBIDO AL SISTEMA TRADICIONAL EMOCIONAL DE DOMINACIÓN QUE EXISTE. MIENTRAS QUE UNA PERSONA NORMAL DESEA CONTRIBUIR CON SU INICIATIVA O INGENIO.

MAIER UTILIZA EL TÉRMINO FIJACIÓN "PARA DESIGNAR LA TENDENCIA O CONTINUAR UNA CLASE DE ACTIVIDAD QUE YA NO TIENE NINGÚN VALOR ÚTIL", (3) EJEMPLO DE FIJACIÓN A NIVEL RURAL SON LOS CAMPESINOS QUE SE NIEGAN A ACEPTAR CAMBIOS EN SUS INSTRUMENTOS RUDIMENTARIOS DE TRABAJO, O EN LA ORGANIZACIÓN RACIONAL DE LA EMPRESA AGRÍCOLA.

LA CUARTA CARACTERÍSTICA DE LA FRUSTRACIÓN ES LA APATÍA O RESIGNACIÓN, QUE ES "PROBABLEMENTE UN ESTADO LATENTE, EN EL QUE SE HA QUEDADO TEMPORALMENTE TODA AGRESIÓN." (4).

UN CAMPESINO RESIGNADO ES AQUEL QUE TRABAJA PORQUE NO TIENE OTRA SALIDA, LO HACE EN LAS CONDICIONES QUE SE LE IMPONGAN, AUNQUE LE DISGUSTEN NO QUIERE PROTESTAR.

LA EXPRESIÓN DE LAS CARACTERÍSTICAS DE FRUSTRACIÓN VARÍA EN LOS INDIVIDUOS SEGÚN SEA EL AMBIENTE EN QUE VIVEN, SEGÚN SU EDUCACIÓN Y SU PREDISPOSICIÓN A LA FRUSTRACIÓN.

LAS ACTITUDES EXPRESAN RELACIONES SUB-JETIVAS, ESTADO O CONCIENCIA DENTRO DEL SER HUMANO INDIVIDUAL, CON RESPECTO A LOS OBJETIVOS. LAS RELACIONES SOCIALES SIEMPRE EXTRAÑAN A LA VEZ ACTITUDES E INTERESES POR PARTE DE AQUELLOS DE QUIENES SE PREDICA, CIERTAS ACTITUDES CONSTITUYEN POR SI MISMA UNA TENDENCIA A ACERCARSE A AQUELLOS A LOS QUE VAN DIRIGIDOS, MIENTRAS OTROS EXPRESAN UNA TENDENCIA A APARTARSE. TODA RELACIÓN SOCIAL, EN EFECTO, SE IMPLICA UNA ADAPTACIÓN DE ACTITUDES POR PARTE DE QUIENES ENTRAN EN RELACIÓN.

(1) IBID. P. 302

(2) MAIER, OP. CIT. P. 99

(3) IBID. P. 101

(4) IBID. P. 203

Y LAS VARIEDADES DE ESTA ADAPTACIÓN SON TAN NUMEROSAS COMO LA DIVERSIDAD DE PROCESOS QUE RELACIONAN A LOS HOMBRES ENTRE SÍ. LAS ACTITUDES EN GENERAL, DISGUSTOS O PLACERES, ATRACCIÓN O REPULSIÓN, INTERÉS O APATÍA.

"LAS ACTITUDES COMO TODOS LOS COMPORTAMIENTOS TIENEN BASE EN LA SOCIALIZACIÓN. ES POR ELLO QUE LAS ACTITUDES SON APRENDIDAS, NO HAY MANERA DE QUE ELLAS SE DESARROLLEN DE POR SÍ EN LOS INDIVIDUOS. LAS ACTITUDES TIENEN LA TENDENCIA A ESTANDARIZARSE"

"CONSTANTEMENTE SE ESTÁN PRODUCIENDO ADAPTACIONES DE ACTITUDES EN LAS RELACIONES ENTRE LOS INDIVIDUOS. SIN EMBARGO EN TODO GRUPO SOCIAL EXISTE UNA TENDENCIA A DESARROLLAR ACTITUDES CON RESPECTO A LOS INTERESES QUE ATAÑEN AL GRUPO COMO UN TODO.

EN PARTE ESTAS ACTITUDES PROVIENEN DE SITUACIONES SOCIALES COMUNES, YA EN PARTE DEPENDEN DEL ADOCTRINAMIENTO O QUE LOS ELEMENTOS CONTROLADORES DEL GRUPO SOMETEN A SUS MIEMBROS, CONSERVÁNDOSE Y PERPETUÁNDOSE DENTRO DE LAS MASAS DE CADA UNO DE ELLOS. (1)

POR SU PARTE JOHN HUBER NOS DICE: QUE LA ACTITUD ES UNA ORIENTACIÓN DE ACTUAR DE UNA DETERMINADA MANERA. DE LA MISMA FORMA SE EXPRESA JOSEPH FICHTER PERO AGREGANDO, QUE ESA ORIENTACIÓN O TENDENCIA ES UN COMPORTAMIENTO APRENDIDO QUE PREDISPONE HACIA UN INTERÉS DEL SUJETO. (2)

VALORES

ES UN JUICIO SOCIAL DE LO QUE ES IMPORTANTE PARA EL INDIVIDUO Y EL GRUPO JOHN GILLIN DEFINE EL VALOR ASÍ: "ES UNA CONCEPCIÓN CULTURALMENTE AMPARADA, CONCERNIENTE EN LO QUE ES DESEABLE CON RESPECTO A LOS SERES HUMANOS Y SU COMPORTAMIENTO EN RELACIÓN DE UNOS A OTROS ASI COMO EL UNIVERSO NO HUMANO. "LOS VALORES SOCIALES EXISTEN EN DIVERSOS NIVELES, Y VARÍAN DE SOCIEDAD A SOCIEDAD Y AÚN DENTRO DE UNA MISMA SOCIEDAD EN TIEMPOS DIFERENTES. LOS VALORES PUEDEN SER "FINITOS" E "INFINITOS". ENTRE LOS VALORES "INFINITOS" FILOSOFICAMENTE ESTÁN: A) LA VIDA HUMANA, B) LOS LOGROS OBTENIDOS POR EL SER HUMANO C) LA COOPERACIÓN HUMANA POR UNA VIDA MEJOR, D) EL POSIBLE DESARROLLO DEL CARÁCTER MORAL. LA CIENCIA ES UNO DE LOS AGENTES PARA LOGRAR ESTOS VALORES INFINITOS.

SEGÚN LOS SICOLOGOS EL VALOR ES UNA DE LAS CLASIFICACIONES DE IMPORTANCIA CON QUE CALIFICAMOS LAS METAS DE NUESTRAS VIDAS, O EN OTRAS PALABRAS, QUE LAS METAS HUMANAS EN LAS CUALES LAS MOTIVACIONES PRIMAN SE PUEDEN CLASIFICAR DE ACUERDO "CON EL VALOR" QUE ELLAS TIENEN PARA NOSOTROS. CADA UNO TIENE SU SISTEMA DE VALORES, QUE ES DETERMINADO POR EL AMBIENTE FAMILIAR (GEMULITCH) EN QUE LE TOCO NACER, EL SISTEMA DE VALORES INDIVIDUALES SE DESARROLLA POR EL PROCESO DE APRENDIZAJE DE OTROS CON QUIENES CONVIVIMOS. ADEMÁS DEL HOGAR, JUEGAN UN PAPEL IMPORTANTE EN LA FORMACIÓN DE UN SISTEMA DE VALORES, LA ESCUELA, LA IGLESIA, LAS ASOCIACIONES, Y MUCHAS OTRAS INSTITUCIONES SOCIALES.

PARA ALPORT (3), EL VALOR ES LA CATEGORÍA MÁS IMPORTANTE QUE UNA PERSONA PUEDE TENER. EL VIVE CON Y POR SUS VALORES. MUCHAS VECES SIN SIQUIERA PONERSE A PENSAR EN ELLOS, O BIEN A VALORARLOS EN TODA SU MAGNITUD PERO ÉL LOS SIENTE, LOS AFIRMA, Y LOS DEFIENDE. SON TAN FUERTES LOS VALORES QUE LAS EVIDENCIAS Y RAZONES CLARAS SE PLEGAN O CONFORMAN A DICHS JUEGOS DE VALORES. TRAE A CUENTO EL CASO DE UN GRANJERO QUE VIVÍA EN UNA REGIÓN MUY POLVORIENTA

(1) IBID.

(2) FICHTER, JOSEPH, SOCIOLOGY CHICAGO UNIVERSITY OF CHICAGO PRESS 1957 P.185.

(3) ALPORT GORDON. THE NATURE OF PREJUDICE (NEW YOR: DOBLEDAY ANCHOR BOOKS, 1958) P. 3. -16-23,-26.

Y QUE FUÉ VISITADO POR UN INDIVIDUO DE LA CIUDAD QUE SE QUEJABA DEL POLVO DE LA REGIÓN. EL GRANJERO PARA EVADIR ESE ATAQUE CONTRA SU PUEBLO Y SU TIERRA QUE TANTO QUERÍA DIJO: "USTED DEBE SABER QUE YO AMO EL POLVO Y EN MUCHAS OCASIONES TAMBIEN PURIFICA EL AIRE". SUS RAZONES DE DEFENSA ERAN POBRESPERO SERVÍAN PARA DEFENDER SUS VALORES.

PARA BRIONES (1) EL VALOR ES UN OBJETO FORMADO DE ACTIVIDAD, DE CONDUCTA ADQUIRIDA O DE CONDUCCIÓN GENERAL DESEABLE, ASÍ COMO TAMBIÉN ES UN ESTADO O CONDICIÓN DE ACEPTACIÓN O RETRASO, EXISTIENDO VARIACIONES DE SOCIEDAD A SOCIEDAD, DE PERÍODO A PERÍODO, Y AÚN DENTRO DE UNA MISMA SOCIEDAD EN ÉPOCAS DIFERENTES. HAY DOS TIPOS DE VALORES: A) VALORES POSESIONES, Y B) VALORES CONDUCTUALES. PARA KLUCKHOLN, EL VALOR ES UNA CONCEPCIÓN EXPLÍCITA O IMPLÍCITA DISTINTIVA DE UN INDIVIDUO O CARACTERÍSTICA DE UN INDIVIDUO O GRUPO DE ALGO DESEABLE QUE INFLUYE EN LA SELECCIÓN DE LOS MODOS, MEDIOS Y FINES DE ACCIÓN. EL VALOR ES UN STANDARS O MEDIO DE OBTENER FINES.

COMPONENTES E INDICADORES DE LAS VARIABLES PSICOSOCIALES

1. GRADO DE CONFORMISMO CON LA REFORMA AGRARIA.
 - A. ACUERDO O DESACUERDO CON LAS ACTIVIDADES QUE ADELANTA EL INCORA.
 - B. MOTIVOS POR LOS CUALES SE ESTA EN ACUERDO O DESACUERDO CON LAS ACTIVIDADES QUE ADELANTA EL INCORA.
2. ACTITUD HACIA EL TRABAJO COMUNAL
 - A. ACUERDO O DESACUERDO CON EL TRABAJO COMUNAL
 - B. PERSONAS CON QUIENES PREFERIRÍA TRABAJAR COMUNALMENTE.
 - C. NÚMERO DE PERSONAS QUE DEBEN INTREGRAR LOS GRUPOS DE TRABAJO.
 - D. MOTIVOS POR LOS CUALES LOS GRUPOS DE TRABAJO DEBEN TENER ESE NÚMERO DE PERSONAS.
3. TRADICIONALISMO Y FATALISMO
 - A. UTILIZACIÓN O NÓ UTILIZACIÓN DE INSUMOS TECNOLÓGICOS.
 - B. INTERÉS O FALTA DE INTERÉS EN LA PARTICIPACIÓN EN CURSOS DE CAPACITACIÓN AGROPECUARIA.
 - C. ACTITUD ANTE LA EDUCACIÓN DE LOS HIJOS
 - D. ACTITUD ANTE EL TRABAJO Y LUGAR DE RESIDENCIA FUTURA DE LOS HIJOS.
 - E. CONCEPTO QUE SE TIENE DE ORGANIZACIÓN CAMPESINA.
 - F. CONFORMIDAD CON LAS CONDICIONES DE LA VIVIENDA ACTUAL.
 - G. CONFORMIDAD CON LA SITUACIÓN ACTUAL.

2. ACTITUDES Y VALORES - LA TRADICIÓN

ALGUNAS CULTURAS VALORAN POSITIVAMENTE LA NOVEDAD Y EL CAMBIO QUE REDUNDE EN SU BENEFICIO. BASTA CONQUE UNA COSA SEA NUEVA Y DIFERENTE PARA PROCEDER A ESTUDIARLA Y, ACASO ENSAYARLA. EN GENERAL, LA ATRACCIÓN INDISCUTIBLE DE LO NUEVO Y DE LO INNOVADOR PARECE IR ASOCIADA CON LAS ENTIDADES INDUSTRIALES. POR EL CONTRARIO, LA NOVEDAD Y EL CAMBIO EJERCEN UNA ATRACCIÓN MENOS POSITIVA EN LA MAYOR PARTE DE LOS PAISES NO INDUSTRIALES DEL MUNDO.

(1) BRIONES GUILLERMO. APUNTES DE CLASE. CÁTEDRA TEORÍAS SOCIALES AVANZADAS.. U.NACIONAL FACULTAD DE SOCIOLOGÍA 1965.

EL INDIVIDUO PROPENDE HABER LAS INNOVACIONES CON ESCEPTICISMO Y A NO DEJAR-SE LLEVAR DE LA TENTACIÓN SINO ESTÁ SEGURO. EL GRAN LEXIOGRAFO ESPAÑOL COVARRUBIAS, POR EJEMPLO DEFINIÓ LA PALABRA NOVEDAD EN 1611, COMO ALGO NUEVO Y DE SUSADO O INSÓLITO. (1)

EL INSTINTO CONSERVADOR PARECE, EN GENERAL, ESTAR FAVORECIDO POR LA CULTURA EN LAS SOCIEDADES CAMPESINAS. HACE POCO, EL ANTROPÓLOGO INDOSTANO DUBE DESCRIBÍA LA VIDA DE UN VILORIO DE SU PAÍS. EN ÉL, LA FUERZA DEL INSTINTO CONSERVADOR ERAN ENORMES. LAS PERSONAS QUE TENÍAN DEMASIADAS IDEAS NUEVAS Y ORIGINALES SE HACÍAN ACREEDORES A LAS SOSPECHAS DE GRUPOS(2). REFIRIÉNDOSE A LA PROPIA INDIA GOSWAMI Y ROY COMUNICAN QUE, DEBIDO A LA EXPLOTACIÓN A QUE FUÉ OBJETO ANTAÑO Y A SU IGNORANCIA EL ALDEANO SE AFERRA A LO TRADICIONAL Y "RECHAZA CON ASPAVIENTOS CUALQUIER COSA NUEVA" (3)

ES EVIDENTE QUE, EN LAS SOCIEDADES DONDE LA OPOSICIÓN A LAS INNOVACIONES SE MANIFIESTAN EN FORMA DE CORTA PISAS POSITIVAS O SEA DONDE AHY UNA SERIE DE AFORISMO Y MAXIMAS A FAVOR DE LA TRADICIÓN Y EL TEMOR A LAS CRÍTICAS DESALIENTA AL POSIBLE INNOVADOR - NO EXISTE UN TERRENO FÉRTIL PARA UN AMPLIO PROGRAMA DE CAMBIOS SOCIALES SINO DESPUÉS DE HABER REALIZADO UNA BUENA LABOR PRELIMINAR DE CULTIVOS.

EL FATALISMO

EL FATALISMO ESTÁ INTIMAMENTE VINCULADO CON LAS FUERZAS DE LA TRADICIÓN Y CONSTITUYE UNA BARRERA DE IGUAL FORTALEZA. EN LAS SOCIEDADES DESARROLLADAS, LA GENTE A DEMOSTRADO CUMPLIDAMENTE QUE ES POSIBLE ALCANZAR UN ALTO DOMINIO SOBRE LA NATURALEZA Y LAS CONDICIONES SOCIALES. CUANDO LA SITUACIÓN ES ADVERSA, NO CONSTITUYE UN OBSTÁCULO INSUPERABLE, SINO, MÁS BIEN UN ESTÍMULO PARA EL INGENIO DEL HOMBRE. EN LAS SOCIEDADES DESARROLLADAS, EL HOMBRE HA LLEGADO A CREER QUE CASI TODO SE PUEDE REALIZAR O QUE, POR LO MENOS VALE LA PENA PROBAR A FONDO UN PLAN RAZONABLE.

PERO, EN LAS COLECTIVIDADES NO DESARROLLADAS, ES MUY POCO LO QUE SE HA LOGRADO DOMINAR LA NATURALEZA Y ALTERAR LAS CONDICIONES SOCIALES. LO MISMO LA SEQUÍA QUE LAS INUNDACIONES SON CONSIDERADAS COMO DISPOSICIONES DIVINAS, A LAS CUALES EL HOMBRE NO PUEDE SOMETER. LO QUE PODRÍAMOS LLAMAR FORMAS FEUDALES DE TENENCIA DE LA TIERRA Y LOS TÉCNICOS IMPRODUCTIVOS PUEDEN CONDENAR AL CAMPESINO A UNA VIDA DE MERA SUBSISTENCIA, SIENDO ESTO ASÍ, NA DIE DEBE EXTRAÑARSE DE QUE LA GENTE SE HAGA, POCAS ILUCIONES SOBRE LA POSIBILIDAD DE MEJORAR SU SUERTE. ADAPTAR UNA ACTITUD FATALISTA, O DAR POR SUPUESTO QUE LO QUE OCURRA ES POR VOLUNTAD DE DIOS, VIENE HA SER LO MEJOR QUE EL INDIVIDUO PUEDE HACER ANTE UNA SITUACIÓN APARENTEMENTE SIN ESPERANZA.

(1) COVARRUBIAS, SEBASTIÁN. TESORO DE LA LENGÜA CASTELLANA. BARCELONA 1943

p. 86

(2) DUBE, SC. INDIAN VILLAGE LONDRES: ROUTLEDGE AND. KEGAN PAUL LTD. 1955
p. 106.

(3) GOSWAMI, UL APPROACHER TO COMMUNITY DEVELOPMENT: W. VAN HOEVE LTD. P. 299-317 N.Y. 1953.

LA ANTROPÓLOGA COLOMBIANA VIRGINIA GUTIÉRREZ DE PINEDA ESTUDIÓ LOS FACTORES CULTURALES RELACIONADOS CON EL ÍNDICE ELEVADO DE MORTALIDAD INFANTIL EN LAS COMARCAS RURALES DEL PAÍS, Y DESCRIBE CON CARACTERES PATÉTICOS QUE LAS CONDICIONES SOCIALES Y ECONÓMICAS HAN IMPUESTO AL CAMPESINO. CUANDO MUERE UN NIÑO, LOS PADRES DICEN: "ERA SU DESTINO NO CRECER". EN VARIAS REGIONES DE COLOMBIA ES FRECUENTE OIR, A PROPÓSITO DE UN NIÑO EXTRAORDINARIAMENTE HERMOSO: "ESTE NIÑO NO ES PARA ÉSTE MUNDO", CON LO CUAL LOS PADRES SE PREPARAN PARA EL 50% DE PROBABILIDADES DE QUE, EN EFECTO, "NO SEA PARA ESTE MUNDO". POR EL CONTRARIO, CUANDO UN PEQUEÑUELO ENFERMA Y SE RESTABLECE, LOS PADRES MURMURAN: "MIREN HA MEJORADO SIN ATENCIONES MÉDICAS; DIOS NO QUISO QUE SE MUERIERA". (1)

ANTE ESTAS ACTITUDES, LA SEÑORA PINEDA ESTIMA QUE EL MÉDICO DEL LUGAR, A PESAR DE SU PREOCUPACIÓN HUBO DE TENER DIFICULTADES PARA GANARSE LA CONFIANZA DE LA GENTE. LA ACTITUD FATALISTA ES MUY COMÚN EN EL CAMPO COLOMBIANO.

EL ETNOCENTRISMO CULTURAL

A VECES NOS PRODUCE VERDADERA SORPRESA DESCUBRIR QUE LOS MIEMBROS DE TODAS LAS CULTURAS CREEN TAMBIÉN QUE SU FORMA DE HACER LAS COSAS ES, EN EL FONDO, LA NATURAL Y MEJOR. LOS PUEBLOS PRIMITIVOS NO TIENEN INCONVENIENTE EN RECONOCER LA SUPERIORIDAD DE UN CUCHILLO DE ACERO SOBRE OTRO DE PIEDRA Y, A VECES, LA DE UNA CACEROLA DE ALUMINIO, SOBRE UNA VASIJA DE CERÁMICA. PERO ÉSTAS SON ZONAS PERIFÉRICAS E INTRASCENDENTES DE LA CULTURA. SU VERDADERA ESENCIA, SEGÚN TODOS CREEMOS CONSISTE EN LO QUE PENSAMOS Y HACEMOS, EN NUESTRAS ACTITUDES, EN NUESTRAS INSTITUCIONES SOCIALES Y EN NUESTRAS CREENCIAS RELIGIOSAS.

LA SUPERIORIDAD DE ESTOS VALORES ES, NATURALMENTE MÁS DIFÍCIL DE MEDIR O DE MOSTRAR. PRESCINDIENDO DEL PROBLEMA DE LOS VALORES ABSOLUTOS, ES EVIDENTE QUE EL CONVENCIMIENTO DE LA SUPERIORIDAD DE LA PROPIA CULTURA, CONSTITUYE, EN TODAS PARTES, UNA PODEROSA FUERZA ESTABILIZADORA, ESTO SIRVE PARA TODAS LAS CULTURAS.

EL ANTROPÓLOGO ESTUDIA EL ETNOCENTRISMO EN FUNCIÓN DE LO QUE LLAMA "RELATIVISMO CULTURAL". LO ÚNICO QUE QUIERE DECIR CON ESTO ES QUE LOS VALORES DE TODOS LOS PUEBLOS SON UNA FUNCIÓN DE SU MODO DE VIDA Y QUE NO SE PUEDEN ENTENDER AISLÁNDOLAS DE ELLA. LA IDEA DE LOS RELATIVISTAS NO ES QUE TODOS LOS MODOS DE VIDA SEAN IGUALMENTE BUENOS; NO APRUEBAN, POR EJEMPLO, LA ESCLAVITUD, EL ASESINATO Y OTRAS CONDICIONES O ACTOS POR LOS QUE EL INDIVIDUO ES DESPOJADO DE LOS DERECHOS Y OPORTUNIDADES DE PODER A CONTRIBUCIÓN TODO SU POTENCIAL PERSONAL. LO QUE SOSTIENEN ES QUE NO DEBEN CONDENARSE LOS PROCEDIMIENTOS DE LOS DEMÁS, SENCILLAMENTE POR QUE DIFIERAN DE LOS PROPIOS.

EL ETNOCENTRISMO ESTÁ TAN HONDAMENTE ARRAIGADO EN TODOS NOSOTROS QUE, AUNQUE SEAMOS SENSIBLES A LA FILOSOFÍA DEL RELATIVISMO CULTURAL, PROPENDEMOS FACILMENTE A VALORAR A LOS DEMÁS EN FUNCIÓN DE NUESTROS PROPIOS PUNTOS DE VISTA.

(1) GUTIÉRREZ VIRGINIA "CAUSAS CULTURALES DE LA MORTALIDAD INFANTIL"
REVISTA COLOMBIANA DE ANTROPOLOGÍA, 4.13-85

EL ORGULLO Y LA DIGNIDAD

LOS ANTROPÓLOGOS HAN OBSERVADO QUE LA CARACTERÍSTICA DE LOS PUEBLOS ENTRE LOS CUALES TRABAJA ES UNA DIGNIDAD INNATA EN SU CONTINENTE PERSONAL Y EL ORGULLO DE SU MODO DE VIDA. ÉSTO VIENE A CORRESPONDER A LA POSICIÓN ETNOCENTRISTA DE LA MAYOR PARTE DE LA GENTE CON RESPECTO A SU CULTURA, Y SE REFLEJA EN UN CONVENCIMIENTO ADECUADO A LAS FUNCIONES RECONOCIDAS. MUCHOS PROGRAMAS DE AYUDA, TÉCNICAMENTE BIEN PREPARADOS, SE HAN ENCONTRADO CON DIFICULTADES, POR NO HABERSE DEFINIDO PREVIAMENTE ESTAS FORMAS DE ORGULLO, ARROGANCIA Y EXPRESIÓN DE SENTIMIENTOS FUERTES SOBRE LAS FUNCIONES. PARECE SER UNIVERSAL EL DESEO DE HUIR DE LA HUMILLACIÓN QUE PUEDE SUPONER LA IMPOSICIÓN DE UNA FUNCIÓN INADECUADA. PERO ES LA CULTURA LO QUE DETERMINA LO QUE ES APROPIADO.

EL TEMOR DE PERDER LA DIGNIDAD PUEDE TAMBIEN CONSTITUIR UNA AMENAZA PARA LOS PROGRAMAS AGRÍCOLAS. UNA DE LAS FASES DE ÉSTOS EN LA INDIA ES VENDER A LOS LABRADORES SEMILLAS MEJORES A PRECIO MODERADO. (1)

ES CURIOSO QUE LOS MEJORES Y MÁS PROGRESISTAS, SON CON FRECUENCIA, LOS QUE MÁS RESISTENCIA OPONEN A ÉSTA AYUDA. EN CIERTA ALDEA, LOS LABRADORES RICOS Y DE BUENA POSICIÓN, NI COMPRARON NI USARON ESTE TIPO DE CIMIENTO. DURANTE MUCHO TIEMPO, SE CREYÓ QUE ERA UNA VERGUENZA Y UNA SEÑAL DE FRACASO O DE QUE LE IBAN A UNO MAL LAS COSAS, EL VERSE OBLIGADO A PEDIR PRÉSTADO LA CIMIENTE O A COMPRARLA.

EL CAMPESINO DE ALDEA TIENE ESPECIAL ORGULLO EN POSEER LOS MEDIOS NECESARIOS PARA PRODUCIR ALIMENTOS SUFICIENTES PARA MANTENER A SU FAMILIA, Y QUEDA TODAVÍA LO BASTANTE PARA CIMIENTO. "EL AGRICULTOR HONRADO NO PUEDE DESCENDER A LA CATEGORÍA DEL LABRIEGO INCOMPETENTE".

LAS BARRERAS DEL ORGULLO Y DE LA FALSA DIGNIDAD NO SE LIMITA EXCLUSIVAMENTE A LAS SOCIEDADES PRIMITIVAS Y CAMPESINOS.

ES NECESARIO QUE TENGAMOS PRESENTE, QUE PARTE DE LA ESTRATEGIA DE UN CAMBIO CULTURAL DIRIGIDO CONSISTÍA EN DESCUBRIR LAS BARRERAS QUE A ÉL PUDIERAN Oponerse, Y BUSCAR LA MANERA DE DEBILITARLAS O DE NEUTRALIZAR SU EFECTO.

LAS NORMAS DE DECENCIA.

LO MISMO QUE LOS SENTIMIENTOS DE DIGNIDAD Y ORGULLO, LAS IDEAS SOBRE LO QUE CONSTITUYE DECENCIA SON IMBUÍDAS EN LOS MIEMBROS DE TODAS LAS SOCIEDADES POR SU RESPECTIVAS CULTURAS. ÉSTAS IDEAS ESTÁN DEFINIDAS CULTURALMENTE Y DIFIEREN MUCHO DE UNA A OTRA COMUNIDAD. LO QUE SE CONSIDERA APROPIADO EN UN GRUPO PUEDE PARECER DE MAL GUSTO O EXTRAÑO EN OTRO. PERO NO HAY CULTURA QUE NO TENGA SU CONCEPTO DE DECENCIA. LO CORRIENTE ES QUE ESTOS CRITERIOS VAYAN ASOCIADOS CON LA INDUMENTARIA Y EL PROCEDER DECOROSO.

LOS CRITERIOS SOBRE LA DECENCIA SUELEN CONSTITUIR OBSTÁCULOS SERIOS PARA ALGUNOS TIPOS DE PROGRAMAS DE CAMBIO CULTURAL DIRIGIDO. POR EJEMPLO: HA HABIDO MÉDICOS Y TRABAJADORES DE SALUD PÚBLICA QUE HAN VISTO DIFICULTADOS SUS ESFUERZOS PARA REDUCIR LA MORTALIDAD INFANTIL Y MATERNAL, POR LAS IDEAS SOBRE LA DECENCIA FEMENINA Y LA RELACIÓN QUE DEBE HACER

(1) OJILER, MORNIS. POLITICAL AND SOCIAL CHANGE IN A VILLAGE OF INDIA 1955
PAUL, B.D. EDIT. PP. 5-12

ENTRE UN MÉDICO Y UNA MUJER EMBARAZADA. LA IMPERSONABILIDAD DE LA MEDICINA MODERNA, NO ENTRA EN LA CABEZA DE LA MAYOR PARTE DE LA GENTE, Y MUCHAS MUJERES PREFIEREN PRESCINDIR DE LOS CUIDADOS MÉDICOS PREVIOS AL NACIMIENTO DE SU HIJO QUE SOMETERSE AL EXÁMEN DE UN MÉDICO. TAMBIÉN HAY MUCHAS VECES EN QUE EL MARIDO ES QUIEN SE OPONE A ELLO, POR HABITUAL QUE SEA. TAL DIFICULTAD SUELE SUPERARSE, A VECES, ECHANDO MANO DE MUJERES MÉDICAS, PERO ESTO CONSTITUYE UN SERIO PROBLEMA.

HASTA HACE POCOS AÑOS, AL SEXO FEMENINO NO SE LE PERMITÍA ESTUDIAR MEDICINA EN LA MAYOR PARTE DE NUESTROS PAISES, Y HARÁN FALTA MUCHOS AÑOS PARA QUE SE DISPONGA DEL NÚMERO DE MUJERES MÉDICAS QUE REQUIEREN LOS SERVICIOS PRENATALES.

VALORES RELATIVOS

LOS ESPECIALISTAS DEDICADOS A PROGRAMAS DE ASISTENCIA TÉCNICA TIENDEN A DAR POR SUPUESTO QUE LA GENTE CON QUIÉN TRABAJAN Y A LA QUE TRATAN DE SERVIR, SON PERSONAS CABALES Y RAZONABLES POR ESCASA QUE SEA SU INSTRUCCIÓN Y SIMPLE SU MODO DE VIDA. DE ELLO SE SIGUE, LÓGICAMENTE, QUE SI EL TÉCNICO TIENE DIFICULTADES EN DESARROLLAR SU PROGRAMA ES PORQUE LA GENTE EXTRAORDINARIAMENTE "CERRADA" EN SU MANERA DE PENSAR NO PUEDE VER LAS EVIDENTES VENTAJAS DEL CAMBIO, O PORQUE EL TÉCNICO NO HA SABIDO DAR LA IMPORTANCIA QUE DEBIERA EN LA PRESENTACIÓN DE SU CASO.

DE HECHO, LA GENTE SUELE COMPRENDER PERFECTAMENTE EL MENSAJE, PERO HAN ESTUDIADO EL VALOR RELATIVO QUE PARA ELLOS PUEDE TENER LA FORMA DE COMPORTAMIENTO Y SE HA PROCLAMADO CONTRA EL NUEVO PROGRAMA, O CONTRA PARTES DE ÉL, POR ABRUMADORA QUE SEA LA EVIDENCIA, PARA PERSONAS QUE TENGAN OTROS PUNTOS DE VISTA. FASTIDIADO POR ALGUNA MUESTRA DE TESTARUDEZ POR PARTE DE LA GENTE A QUIÉN QUIERE AYUDAR, EL TÉCNICO PUEDE LLEGAR A DESMORALIZARSE.

LOS GUSTOS DE LA VIDA SON MUCHOS Y VARIADOS, Y LAS RAZONES ECONÓMICAS, AUNQUE SUMAMENTE IMPORTANTES DISTAN MUCHO DE SER EL ÚNICO DETERMINANTE EN UN JUICIO DE VALORES. EL AGENTE DE FOMENTO AGRÍCOLA QUE TRATA DE RESOLVER LOS PROBLEMAS DE ESCASEZ DE ALIMENTOS SUELE QUEDARSE DE UNA PIEZA CUANDO VE QUE LA GENTE SE NIEGA A PRODUCIR ALIMENTOS MÁS NUTRITIVOS Y DE MAYOR RENDIMIENTO.

LOS HÁBITOS DE COMER SON DE LOS QUE TIENEN MÁS FUNDAMENTO EMOCIONAL ENTRE TODAS LAS ACTIVIDADES, HASTA EL EXTREMO DE QUE UN GUSTO NUEVO SE CONVIERTE MUCHAS VECES EN MOTIVO SUFICIENTE PARA RECHAZAR NUEVOS TIPOS DE ALIMENTOS, SINO PUEDEN ESTOS DEFENDERSE CON ARGUMENTOS PODEROSOS, COMO LOS VALORES DE PRESTIGIO.

IV. DESCRIPCION DEMOGRAFICA DEL AREA

ASPECTOS DEMOGRÁFICOS DEL ÁREA EN EL DEPARTAMENTO DE SUCRE, COLOMBIA.

DE MANTENERSE DURANTE LA PRESENTE DECADA EL MISMO RITMO DE CRECIMIENTO QUE LA POBLACIÓN TOTAL DE LOS TRES MUNICIPIOS MANTUVO DE 1951 A 1964, ACTUALMENTE EN ESTA ÁREA DEBEN VIVIR ALREDEDOR DE 80.470 HABITANTES EN UNA EXTENSIÓN DE 1.601 KMS CUADRADOS, PRODUCIENDOSE UN COEFICIENTE HOMBRE-TIERRA DE 50.3 PERSONAS POR KM. CUADRADO LO CUAL HACE UNA RELACIÓN DEMASIADO ELEVADA SI SE COMPARA CON LA DENSIDAD DEMOGRÁFICA NACIONAL QUE ES DE 15,3 HABITANTES POR KM². (1)

LA MAYOR PARTE DE LA POBLACIÓN TOTAL DE LOS MUNICIPIOS (64.1%) VIVE EN LOCALIDADES DE MENOS DE 1.500 HABITANTES LOS CUALES, SEGÚN EL CENSO NACIONAL DE POBLACIÓN, SE CONSIDERA RURAL. ESTA SITUACIÓN CONDICIONA UNA ELEVADA DEPENDENCIA OCUPACIONAL HACIA LAS ACTIVIDADES AGROPECUARIAS PUES FUERA DE LOS SERVICIOS COMERCIALES Y LA CONSTRUCCIÓN RESIDENCIAL, LA PEQUEÑA INDUSTRIA ARTESANAL EXISTENTE EN LA ZONA ES POCO INSIGNIFICATIVA Y DE ESCASO DINAMISMO (MANUFACTURA DE HAMACAS Y SOMBREROS Y ELABORACIÓN DE TABACOS)(2).

LA IMPORTANCIA DEL SECTOR AGROPECUARIO COMO FUENTE DE INGRESO Y OCUPACIÓN EN EL ÁREA, DETERMINA DE MANERA ESPECIAL EL NIVEL DE ASPIRACIONES Y STATUS DE LA POBLACIÓN RURAL; EN ESTOS ASPECTOS SON VÁLIDAS PARA LOS TRES MUNICIPIOS LAS SIGUIENTES APRECIACIONES:

"EL SECTOR AGROPECUARIO DE SUCRE SE CARACTERIZA POR UNA REDUCIDA OCUPACIÓN DE LA MANO DE OBRA Y BAJOS INGRESOS DE LA POBLACIÓN RURAL Y LA PREDOMINANCIA DE LATIFUNDIOS CON BAJOS NIVELES DE PRODUCTIVIDAD. ESTA SITUACIÓN CONLLEVA LA PRESENCIA DE GRAN NÚMERO DE CAMPESINOS SIN TIERRA PARA CULTIVAR, AUMENTÁNDOSE LA INCONFORMIDAD Y ESTABLECIÉNDOSE UN MEDIO PROPIO PARA AGRAVAR LOS PROBLEMAS SOCIALES(3).

EN TÉRMINOS GENERALES LA REGIÓN SE CARACTERIZA TAMBIÉN POR LA ALTA PROPORCIÓN DE PERSONAS DE CORTA EDAD; ASÍ TENEMOS QUE EL 62% DEL TOTAL ESTÁ CONSTITUIDO POR LA POBLACIÓN DE EDAD INFERIOR A 20 AÑOS; ESTA SITUACIÓN PERMITE SUPONER DE MANERA AMPLIA QUE EL NÚMERO DE HIJOS DEPENDIENTES ES TAMBIÉN GRANDE (6.8 POR FAMILIA) (4). ESTE NÚMERO QUE RESULTA ELEVADO, PODRÁ SIGNIFICAR UNA VENTAJA PARA EL JEFE DE FAMILIA SI LAS FACILIDADES DE

(1) VÉASE: XIII. CENSO NACIONAL DE POBLACIÓN. DANE - CUADRO No. 2

(2) VÉASE: "PROGRAMA PARA EL DESARROLLO AGROPECUARIO EN EL DEPARTAMENTO DE SUCRE. 1968-1971. MINISTERIO DE AGRICULTURA. BOGOTÁ. MAYO DE 1968, DONDE SE HACE UNA DESCRIPCIÓN SOMERA DE LAS PRINCIPALES FUENTES DE OCUPACIÓN EN LA REGIÓN. P. 3.

(3) IDEN.. P. 3 (EL SUBRAYADO ES NUESTRO.)

(4) SE TOMA EN CUENTA QUE EL TOTAL DE PERSONAS MENORES DE 20 AÑOS SON DEPENDIENTES FAMILIARES Y EL NÚMERO DE HOMBRES NO SOLTEROS SON EL NÚMERO DE FAMILIAS Y DE JEFES DE FAMILIA RESPECTIVAMENTE, TAL SUPUESTO ES VÁLIDO SI OBSERVAMOS QUE TANTO LAS PERSONAS MENORES DE 20 AÑOS COMO LA POBLACIÓN SOLTERA ES CASI LA MISMA EN TÉRMINOS RELATIVOS.

EMPLEO Y EDUCACIÓN FUERAN MAYORES DE LO QUE ACTUALMENTE SON EN LA ZONA; LO CIERTO ES QUE EL TAMAÑO DE LA FAMILIA Y LA CONCENTRACIÓN DE LA PROPIEDAD TERRITORIAL SE UNEN PARA PRODUCIR LOS ALTOS ÍNDICES DE DESEMPLEO A QUE SE HIZO MENCIÓN ANTERIORMENTE.

OTRA CARACTERÍSTICA QUE AGRAVA LA SITUACIÓN ANTERIOR, ES LA MAYOR DISPONIBILIDAD DE FUERZA DE TRABAJO MASCULINA EN EL ÁREA RURAL QUE EN LA URBANA, EN TÉRMINOS PROPORCIONALES. ESTE HECHO PUEDE DEBERSE A LA BAJA MIGRACIÓN RURAL-URBANA DE LOS HOMBRES, DADAS LAS ESCASAS POSIBILIDADES DE EMPLEO EN LAS CIUDADES; ASÍ TENEMOS QUE EL 48% DE LA POBLACIÓN RURAL ES DE HOMBRES FRENTE A UN 44% EN EL ÁREA URBANA.(1)

EN LO QUE SE REFIERE AL ESTADO CIVIL DE LA POBLACIÓN, DEBIDO A LA PARTICIPACIÓN MAYORITARIA DE POBLACIÓN MENOR DE 20 AÑOS, EXISTE UNA ELEVADA PROPORCIÓN DE SOLTEROS, EL 74% DEL TOTAL, QUE COMO YA SE INDICÓ, EN SU MAYOR PARTE PUEDE ASIMILARSE AL GRUPO FAMILIAR O POBLACIÓN DEPENDIENTE.(2). EN EL RESTO DE LA POBLACIÓN, ES DECIR LA NO SOLTERA, EL 57.6% CORRESPONDE A CASADOS Y EL 38.3% A LOS QUE ESTÁN EN UNIÓN LIBRE; MIENTRAS QUE EN LAS CIUDADES, BAJO ESTA ÚLTIMA CONDICIÓN SE ENCUENTRA SOLO EL 31.0% DE LA POBLACIÓN.

LA ELEVADA PROPORCIÓN DE VÍNCULOS CONYUGALES INFORMALES EN EL ÁREA RURAL DE LOS MUNICIPIOS, DA IDEA DEL ESCASO COSMOPOLITISMO Y DEL AISLAMIENTO EN QUE VIVEN LOS CAMPESINOS, ASÍ COMO DE LOS BAJOS NIVELES DE INGRESO Y EDUCACIÓN.

EN ESTE ÚLTIMO ASPECTO RESULTA RELEVANTE SEÑALAR QUE SÓLO EL 40% DE LA POBLACIÓN RURAL SABE LEER Y ESCRIBIR, DÁNDOSE UNA MAYOR PROPORCIÓN DE ALFABETIZACIÓN ENTRE LOS HOMBRES; A DIFERENCIA DE LOS QUE SUCEDE EN EL ÁREA URBANA, DONDE EL 52% DE LA POBLACIÓN ALFABETA SON MUJERES, MIENTRAS QUE EN EL CAMPO SOLO EL 33% DE ELLOS LO SON.

UNA VEZ SEÑALADAS LAS PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS DEMOGRÁFICAS, SERÁ NECESARIO AGREGAR ALGUNAS CONSIDERACIONES SOBRE LAS FORMAS DE USO Y TENENCIA DE TIERRA, YA QUE COMO SE DIJO, ES EL SECTOR AGROPECUARIO LA PRINCIPAL FUENTE DE EMPLEO E INGRESO EN LA REGIÓN, Y POR LO MISMO, SUS CARACTERÍSTICAS DEBEN AFECTAR LOS COMPORTAMIENTOS, SISTEMAS DE VIDA Y VALORES DE TODA LA COLECTIVIDAD.

EN LOS TRES MUNICIPIOS LA SUPERFICIE CENSAL EN FINCAS SE ESTIMA EN 155.254. HÉCTÁREAS. DE ELLAS, EL 86.5% SE DESTINA PARA USOS GANADEROS Y SÓLO UN 7.7% SE EMPLEA EN LABORES AGRÍCOLAS. ESTA DISTRIBUCIÓN CONTRASTA CON EL NÚMERO DE FINCAS: DEL TOTAL DE ELLAS (5.174) EL 30% SE CLASIFICAN COMO GANADEROS, EL 49% COMO AGRÍCOLAS Y EL RESTO BAJA PRODUCCIÓN MIXTA.

(1) EN AMBAS ZONAS EL NÚMERO DE MUJERES SIEMPRE ES SUPERIOR AL DE HOMBRES A LO QUE SE REFIEREN LAS CITAS PRECEDENTES ES EL HECHO DE QUE PROPORCIONALMENTE VIVEN MÁS HOMBRES EN EL CAMPO QUE EN LAS CIUDADES EN RELACIÓN A SUS POBLACIONES TOTALES RESPECTIVAS.

(2) EN EL SUPUESTO DE QUE TANTO EL NIVEL DE INGRESO COMO LOS GRADOS EDUCACIONALES INFLUYAN DIRECTAMENTE SOBRE LOS MATRIMONIOS LEGALIZADOS, ASÍ COMO EL MAYOR O MENOR COSMOPOLITISMO DE LAS PERSONAS.

DESDE EL PUNTO DE VISTA DE LAS FORMAS DE TENENCIA, EL 56% DEL NÚMERO DE FINCAS Y EL 96% DE LA SUPERFICIE SE CLASIFICAN COMO DE TENENCIA PROPIA. ESTO ES LÓGICO DE ACEPTAR DADO EL USO GANADERO DE LA MAYOR PARTE DE LAS FINCAS CENSADAS. SÓLO EL 4% DE LA SUPERFICIE SE ENCUENTRA ARRENDADA, EN APARCERÍA, OCUPADAS SIN TÍTULO O BAJO FORMAS MIXTAS DE TENENCIA, NO OBSTANTE DE QUE ENTRE TODAS ESTAS FORMAS OCUPAN CERCA DEL 45% DE LAS FINCAS. ESTA SITUACIÓN DA LUGAR A LO REDUCIDO DEL TAMAÑO DE LAS EXPLOTACIONES AGRÍCOLAS, A LA PRECARIA SITUACIÓN ECONÓMICA DE LOS CAMPESINOS SIN TIERRA Y AL LATENTE INCONFORMISMO SOCIAL EN LA REGIÓN, QUE PUEDE LLEGAR A CONVERTIRSE EN CRISIS DE UN MOMENTO A OTRO.

V. ANÁLISIS DE LAS VARIABLES

A. LA FAMILIA:

ALGUNOS ASPECTOS DE LAS RELACIONES SOCIALES EN UNA COMUNIDAD ESTAN INFLUIDAS POR LAS CONDICIONES DE EDAD Y SEXO DE SU POBLACIÓN. EN PRIMER LUGAR CONSIDERAMOS LA EDAD DEL JEFE DE FAMILIA DEL GRUPO ENCUESTADO (1). EL PROMEDIO DE EDAD SE HALLA ENTRE LOS 40 AÑOS, ENCONTRÁNDOSE EL MAYOR NÚMERO ENTRE LOS 31 Y 40 AÑOS, LOS CUALES SUMADOS A LOS DE 20 A 30 AÑOS, NOS DA UN TOTAL DE 52%.

EN EL GRUPO DE LOS QUE TIENEN ENTRE 41 Y 50 AÑOS, ENCONTRAMOS UN 27% DE LA POBLACIÓN; EN LOS PAISES DESARROLLADOS SE CONSIDERA QUE QUIENES HAN LLEGADO A ESTE GRUPO DE EDAD HAN CUMPLIDO EL LÍMITE DE SU CAPACIDAD DE TRABAJO, PERO EN NUESTROS PAÍSES, POR RAZÓN DE LAS ESTRUCTURAS SOCIALES IMPERANTES, EN DONDE LAS PERSONAS MAYORES DE 50 AÑOS NO TIENEN NINGUNA PROTECCIÓN SOCIAL, MÁXIME EN EL CAMPO, DEBEN TRABAJAR CASI HASTA LOS ÚLTIMOS AÑOS DE SU VIDA.

SI CONSIDERAMOS EL PROMEDIO DE EDAD DE LOS HIJOS ENCONTRAREMOS QUE EN LOS PRÓXIMOS 10 AÑOS LA POBLACIÓN CRECERÁ NOTABLEMENTE, ADEMÁS NO SE ESTIMA UN DECAIMIENTO EN EL ÍNDICE DE FERTILIDAD TENIENDO EN CUENTA LA EDAD PROMEDIO DE LA CÓNYUGE CALCULADA EN 33 AÑOS, Y QUE, PARA LLEGAR AL TÉRMINO DE SU FECUNDIDAD, LÉ QUEDAN VARIOS AÑOS. (2)

DEBEMOS CONSIDERAR QUE EL HOMBRE, AL LLEGAR A LA MAYORÍA DE EDAD, DE ACUERDO A NUESTRAS LEYES SOBRE CIVILIDAD, SE "COMPROMETE" CON ALGUNA DE LAS MUJERES DE LA ZONA, SOLICITA EN ARRIENDO UNA PARCELA Y ORGANIZA SU PROPIO NÚCLEO FAMILIAR.

A PESAR DE LA FALTA DE ASISTENCIA MÉDICA PRENATAL, SE PUDO OBSERVAR EN LA MUESTRA QUE LOS HIJOS SE TIENEN DE AÑO EN AÑO Y QUE COMO MÁXIMA DIFERENCIA SE LLEGA A 2 AÑOS, SIENDO MUY BAJO EL ÍNDICE DE MORTALIDAD INFANTIL.

POR RAZÓN DE LAS DIFÍCILES CONDICIONES ECONÓMICAS, EL PERÍODO DE TRABAJO DE LOS HOMBRES COMO EL DE LAS MUJERES SE INICIA A TEMPRANA EDAD. LOS HOMBRES INICIAN SU APRENDIZAJE EN EL CAMPO, AYUDANDO AL JEFE DE FAMILIA EN LA SIEMBRA DEL TABACO, DESDE LOS 7 AÑOS, Y LAS MUJERES A LA MISMA EDAD TIENEN QUE REALIZAR PEQUEÑAS LABORES EN EL PROCESO DE PREPARACIÓN DEL TABACO EN EL CANEY.

LOS HOMBRES Y LAS MUJERES, AL SOBREPASAR LOS 60 AÑOS, SE DEDICAN A LA PREPARACIÓN DEL TABACO PARA SU COMERCIALIZACIÓN. ENTRE LOS 15 Y 60 AÑOS, EL HOMBRE TIENE QUE CUMPLIR LAS DEMÁS TAREAS DE SIEMBRA Y COSECHA DEL TABACO Y DEMÁS PRODUCTOS NECESARIOS PARA LA ALIMENTACIÓN, JUNTO A SU MUJER.

ESTA INCORPORACIÓN DE LA PERSONA DESDE TEMPRANA EDAD, SE DEBE TAMBIÉN A LA FALTA DE CENTROS DE EDUCACIÓN BÁSICA.

(1) EN LA ENCUESTA SOLO SE ENTREVISTARON DOS MUJERES COMO JEFES DE FAMILIA.

(2) SUPONIENDO QUE EL EXCESO DE HIJOS TENIDOS DURANTE LA JUVENTUD NO AFECTE LA CAPACIDAD REPRODUCTIVA DE LA MUJER.

VALGA LA PENA INSISTIR QUE LA FUERZA DE TRABAJO EN EL ÁREA, ESTÁ CONSTI-
TUIDA TANTO POR LOS HOMBRES COMO POR LAS MUJERES.

LA EDAD PROMEDIO DE LOS HIJOS VARONES ES DE 11.5 AÑOS Y LA DE LAS MUJE-
RES DE 10.5; ESTA PRIMERA CONSIDERACIÓN NOS INDICA QUE LA POBLACIÓN TOTAL EN
EL ÁREA EN LOS PRÓXIMOS CINCO AÑOS, ESTARÁ ENTRE LOS 15 Y 20 AÑOS, AGRAVANDO
LA ACTUAL SITUACIÓN DE FALTA DE FUENTES DE TRABAJO.

DE ACUERDO CON LA MUESTRA EN LOS PRÓXIMOS CINCO AÑOS EL 40% DE LA PO-
BLACIÓN MASCULINA SE HALLARÁ ENTRE LOS 15 Y 20 AÑOS Y EL 49% DE LA POBLACIÓN
FEMENINA EN EL MISMO NIVEL DE EDAD.

AUNQUE APARENTEMENTE PARECIERA QUE EXISTE UN MAYOR NÚMERO DE HOMBRES,
SI SE ESTABLECE LA DIFERENCIA PROMEDIO DE EDAD PARA FORMAR LA FAMILIA, EN 5
AÑOS, HALLAMOS UN MAYOR NÚMERO DE MUJERES. ESTA ES UNA DE LAS RAZONES POR
LAS CUALES EXISTE UNA EMIGRACIÓN DE LA POBLACIÓN FEMENINA A ZONAS URBANAS,
PARA DESEMPEÑAR OFICIOS DOMÉSTICOS GENERALMENTE.

HOY MISMO, TODOS LOS HIJOS DE LAS FAMILIAS ENCUESTADAS, NO SUPERAN LOS
35 AÑOS DE EDAD. DE ESA TOTALIDAD, EL 90% VIVEN CON SUS PADRES, HACIENDO MÁS
ANGUSTIOSA LA SITUACIÓN ECONÓMICA, DE CADA NÚCLEO FAMILIAR.

LA PIRÁMIDE POBLACIONAL NOS MUESTRA FEHACIENTEMENTE, EN PRIMER LUGAR
LA MAYOR POBLACIÓN MENOR DE 30 AÑOS, EN SEGUNDO LUGAR LA RELATIVA IGUALDAD
NÚMÉRICA DE HOMBRES Y MUJERES Y FINALMENTE LA PRESIÓN QUE ACTUALMENTE ESTÁ
HACIENDO LA POBLACIÓN JOVEN SOBRE UNA SERIE DE PROBLEMAS DEMOGRÁFICOS Y SO-
CIALES.

LOS PODÍAMOS ENUNCIAR ESOS PROBLEMAS ASÍ:

- A. AUMENTO DE UNIONES CONSTITUTIVAS DE FAMILIA
- B. PROMISCUIDAD EN LAS VIVIENDAS.
- C. FALTA CONTINUA DE VIVIENDA.
- D. AUMENTO DE LA ESCASEZ DE ALIMENTOS TRADICIONALES PARA LA COMUNIDAD,
YA QUE POR RAZÓN DE LOS LATIFUNDIOS GANADEROS, LAS ÁREAS DEDICADAS A
LA AGRICULTURA CADA VEZ SON MENORES.
- E. MIGRACIÓN CADA VEZ CRECIENTE HACIA LOS CENTROS URBANOS.
- F. PRESIÓN SOBRE LA ACTUAL ESTRUCTURA DE TENENCIA DE LA TIERRA, CON AU-
MENTO PROGRESIVO DEL MINIFUNDIO.

ADEMÁS, SE OBSERVA UNA ELEVADA FERTILIDAD EN EL CONJUNTO POBLACIONAL,
PORQUE ENTRE CADA SEGMENTO DE EDAD, AUMENTA LA RELACIÓN PORCENTUALMENTE.

ESTRUCTURA DE LA FAMILIA.

DESDE EL PUNTO DE VISTA DEL ANÁLISIS DE LAS SOCIEDADES, QUIZÁS SEA LA
FAMILIA LA CÉLULA MÁS IMPORTANTE. ESTA APRECIACIÓN RESULTA MÁS CIERTA CUAN-
DO SE TRATA DE GRUPOS HUMANOS MÁS HOMOGÉNEOS Y MENOS DIFERENCIADOS COMO LOS
CAMPEÑINOS QUE VIVEN EN BUENA PARTE DEL ÁREA LATINOAMERICANA. ENTRE ELLOS,
FUERA DEL OCASIONAL CONTACTO CON LAS POBLACIONES URBANAS Y DEL UBICUO E IM-
PRESCINDIBLE APARATO DE TRANSISTORES, ES EL NÚCLEO FAMILIAR EL QUE MARCA
FUERTEMENTE LA PERSONALIDAD Y COMPORTAMIENTO DE LA PERSONA; LIMITA O FIJA EL
NIVEL DE ASPIRACIONES Y DA SENTIDO AL CONCEPTO QUE TIENEN DE LA VIDA RESIG-
NACIÓN O INCONFORMIDAD CON LA SITUACIÓN QUE LES HA TOCADO VIVIR. CLARO ESTÁ
QUE MIENTRAS MÁS COMUNICADA ESTÉ UNA ÁREA RURAL, MIENTRAS MAYORES SEAN LOS
ÍNDICES DE ALFABETIZACIÓN Y EN GENERAL CUANTO MAYOR DINAMISMO MUESTRE LA AC

TIVIDAD ECONÓMICA Y POR LO MISMO, MÁS USO DE TÉCNICAS Y CONOCIMIENTOS MODERNOS SE ADOPTEN, MENOS PESO TENDRÁN LAS VIVENCIAS FAMILIARES EN LA CONCIENCIA, FORMA DE VIDA Y COMPORTAMIENTO DE LAS PERSONAS.

EL CASO ES QUE EL GRUPO HUMANO QUE FUÉ OBJETO DE INVESTIGACIÓN PRESENTE, DESDE EL PUNTO DE VISTA FAMILIAR, ALGUNAS CARACTERÍSTICAS QUE SON DIGNAS DE TOMARSE EN CUENTA Y QUE SERÍA NECESARIO SUJETARLAS A ANÁLISIS MÁS PROFUNDOS PARA SU MEJOR COMPRESIÓN. ASÍ, POR EJEMPLO, DE LAS 100 PERSONAS ENTREVISTADAS, SOLO DOS ERAN SOLTERAS, 4 VIUDAS Y 3 SEPARADAS. EL RESTO ESTABA CONSTITUIDO POR 40 QUE ESTÁN CASADOS Y 51 EN UNIÓN LIBRE.

HASTA QUÉ PUNTO LA MAYORÍA DE FAMILIAS EN UNIÓN LIBRE PUEDE SIGNIFICAR UNA CONDICIÓN NEGATIVA PARA EL BUEN FUNCIONAMIENTO DE LA COMUNIDAD?

CREEMOS QUE ESA CONDICIÓN NO CONSTITUYE UN ÍNDICE REVELADOR PARA CONTESTAR LA PREGUNTA, POR VARIOS RAZONES. UNA DE ELLAS, QUE QUIZÁS SEA LA PRINCIPAL, ES EL HECHO DE QUE, EN CONDICIONES NORMALES, LOS VÍNCULOS FAMILIARES SE ESTRECHAN MÁS CUANTO MAYOR ES EL NÚMERO DE DEPENDIENTES; LA MAYOR RESPONSABILIDAD (QUE ESTARÍA EN RAZÓN DIRECTA CON EL NÚMERO DE DESCENDIENTES Y LA EDAD DE LOS MISMOS) HACE QUE LA INSTITUCIÓN FAMILIAR SEA MÁS ESTABLE. PRUEBA DE ELLO LO CONSTITUYE EL NÚMERO DE AGRICULTORES QUE SE HA DESPLAZADO A VALLE DUPAR O VENEZUELA EN BUSCA DE TRABAJO Y HA REGRESADO A SU LUGAR DE ORIGEN, UNA VEZ ACUMULADOS CIERTOS AHORROS. EN ESTE CASO PESA MÁS EN LA ESTABILIDAD FAMILIAR LA DESCENDENCIA, QUE LA UNIÓN LEGALIZADA DE LOS CÓNYUGES.

POR OTRA PARTE, LA LEGALIZACIÓN DE LAS RELACIONES MATRIMONIALES PUEDE VERSE IMPEDIDA FUNDAMENTALMENTE POR RAZONES DE CARÁCTER ECONÓMICO O POR RAZONES MENOS DETERMINANTES COMO EL NIVEL CULTURAL, GRADO DE RELIGIOSIDAD, ETC.

POR ÚLTIMO, SI SE ACEPTA QUE LAS UNIONES MATRIMONIALES FORMALES (CASA MIENTO) SON REVELADORAS DE MODERNIDAD, FORMALISMO, RESPONSABILIDAD ANTE EL GRUPO SOCIAL, ETC., DEBEMOS ADMITIR QUE EL NÚMERO DE CASADOS (40) RESULTA SIGNIFICATIVO DADO LOS NIVELES DE INGRESO Y VIDA DE LA POBLACIÓN ANALIZADA, MAYOR AÚN SI SE TOMA EN CUENTA EL PORCIENTO DE ANALFABETOS (65%) (1) EXISTENTES ENTRE TODOS LOS ENTREVISTADOS. (EN ESTE PUNTO SERÍA BUENO CRUZAR LOS DATOS DE ALFABETIZACIÓN Y ESTADO CIVIL PARA VER SI REALMENTE TODOS LOS CASADOS SABEN LEER Y ESCRIBIR).

EL TAMAÑO DE LA FAMILIA, ADEMÁS DE IMPRIMIRLE MAYOR COHESIÓN Y ESTABILIDAD AL HOGAR RURAL, EN LAS CONDICIONES EN QUE ANTES SE ANALIZARON, NOS SERVIRÁ PARA DEDUCIR ALGUNAS OTRAS ACTITUDES Y COMPORTAMIENTOS DE LOS CÓN- YUGES.

EN PRIMER LUGAR, ENTRE MÁS NUMEROSA Y MÁS JOVEN SEA LA FAMILIA MÁS PESARÁ EN LA MENTE DEL JEFE EL CONCEPTO QUE TENGA DE SU SITUACIÓN ECONÓMICO-SOCIAL Y MÁS CLARAS TENDRÁ LAS IDEAS SOBRE EL FUTURO DE SUS HIJOS. LA EDAD DE ESTOS DETERMINA TAMBIÉN LA DISPONIBILIDAD DE MANO DE OBRA Y LAS POSIBLES AYUDAS PARA EL GASTO FAMILIAR.

EN LOS HOGARES ENTREVISTADOS EL 93% TENÍA MENOS DE 10 HIJOS, SIENDO, MÁS FRECUENTES LAS FAMILIAS DE 1 A 6 HIJOS. EL PROMEDIO PARA TODO EL GRUPO RESULTÓ APROXIMADAMENTE DE 5 HIJOS POR FAMILIA.

(1) EL 56% DE LAS ESPOSAS SON ANALFABETAS.

TOMANDO EN CUENTA EL NÚMERO DE HIJOS, VEAMOS AHORA QUE ACTITUD TOMA EL PADRE CON RESPECTO A ELLOS. LA CALIDAD DE ALFABETOS NOS REVELARÁ FUERA DE OTRAS CONSIDERACIONES EL INTERÉS DE LOS PADRES HACIA UNA VIDA MEJOR PARA LOS HIJOS.

LO CIERTO ES QUE EL PORCENTAJE DE HIJOS ALFABETIZADOS (31% DEL TOTAL DE HIJOS EN EDAD ESCOLAR) ES INCLUSO INFERIOR AL PORCENTAJE QUE SE DA EN EL CASO DE LOS PADRES (VEÁSE PORCIENTOS MÁS ATRÁS). ESTA SITUACIÓN CONDUCE A PENSAR QUE LAS CONDICIONES ECONÓMICAS ACTUALES POR LAS QUE ATRAVIESAN LAS FAMILIAS DEL ÁREA, SON PEORES QUE AQUELLAS QUE TUVIERON QUE VIVIR LOS PADRES CUANDO ERAN PERSONAS DEPENDIENTES. TAMBIÉN REFLEJA LA ESCASA UTILIDAD QUE HAN DERIVADO LOS PADRES -DESDE EL PUNTO DE VISTA ECONÓMICO SE ENTIENDE- DEL CONOCIMIENTO DE LA LECTURA Y ESCRITURA; ESTO SE ROBUSTECE CUANDO OBSERVAMOS LA OPINIÓN DE LOS PADRES RESPECTO A LA PREGUNTA QUE SE LES HIZO, SOBRE LO QUE DESEABAN PARA LOS HIJOS ENTRE TRABAJO Y ESTUDIO, AL CONTESTAR EL 59% TRABAJO Y ESTUDIO JUNTOS (1), LO CUAL DICE BASTANTE SOBRE LA UTILIDAD DEL ESTUDIO EN LA SUPERACIÓN DE LAS CONDICIONES DE VIDA ACTUALES. ABORDANDO SOBRE EL PARTICULAR, OTRA OPINIÓN QUE VIENE A CONFIRMAR LO ANTES DICHO ES LA QUE EXPRESARON LOS JEFES DE FAMILIA AL DESEAR LA MAYOR PARTE (43%) QUE SUS HIJOS VIVIERAN EN EL CAMPO. MIENTRAS QUE SÓLO UN 37% SE INCLINABA POR LA VIDA URBANA PARA SUS HIJOS. (2)

QUIZÁ RESULTE INTERESANTE HACER LAS OBSERVACIONES QUE MIENTRAS EN EL GRUPO DE LOS HIJOS ANALFABETOS NO HAY DIFERENCIAS NOTABLES ENTRE HOMBRES Y MUJERES; EN EL CASO DE LOS QUE SABEN LEER Y ESCRIBIR EXISTE UNA MAYOR PROPORCIÓN DE HOMBRES (57%) QUE DE MUJERES (43%). ESTA SITUACIÓN ES DIGNA DE TOMARSE EN CUENTA PARA CONOCER LA ACTITUD DE LOS PADRES HACIA EL SEXO DE LOS HIJOS; EL PRESTIGIO QUE PUEDE TENER LOS VARONES O EL GRADO DE SUBORDINACIÓN EN QUE PUEDE ESTAR LA MUJER.

DE SUCEDER ESTO ÚLTIMO PODRÍA SUPONERSE QUE EL GRADO DE COHESIÓN FAMILIAR SERÍA MUY INESTABLE DADA LA MAYOR PROPORCIÓN DE MUJERES EXISTENTES EN EL ÁREA. (3) LO CIERTO ES QUE AL DECIDIRSE LOS MÁS IMPORTANTES ACONTECIMIENTOS DE LA VIDA FAMILIAR, EN SU MAYOR PARTE HAY MUTUO ACUERDO Y CONSENTIMIENTO DE LOS CÓNYUGES. TAL ES EL CASO POR EJEMPLO DE LAS DECISIONES SOBRE EL ESTUDIO DONDE EN EL 41% DE LOS ENTREVISTADOS CONTESTÓ QUE ESA DECISIÓN LA TOMABAN CONJUNTAMENTE CON LA ESPOSA -QUIZÁ PORQUE RESPONDIERON ESTANDO LA ESPOSA CERCA- Y SÓLO UN 35% DIÓ MUESTRAS DE AUTORIDAD CENTRALIZADA AL CONTESTAR QUE SÓLO AL JEFE DE FAMILIA LES CORRESPONDÍA TAL DECISIÓN.

PERO AUN EN SITUACIONES ESPECIALES Y DEFINIDAS COMO LAS LABORES QUE REALIZA EL MARIDO, SE CONTESTÓ EN UN 64% QUE PREFERÍAN CONSULTAR CON LA MUJER EN CASO DE REALIZAR ALGUN CAMBIO EN LOS CULTIVOS O CUALQUIER OTRA DECISIÓN. (4)

- (1) SIN TOMAR EN CUENTA QUE EN ATENCIÓN A LAS ACTIVIDADES RURALES TAL POSIBILIDAD DIFÍCILMENTE PUEDE DARSE SATISFACTORIAMENTE.
- (2) EL RESTO (20%) NO TUVO OPINIÓN, QUIZÁ POR NO PRESENTARLES MÁS CLARAMENTE EL SENTIDO DE LA PREGUNTA, PUÉS DE ENCONTRAR OCUPACIÓN EN LA CIUDAD HASTA ELLOS SE IRÍAN.
- (3) AFORTUNADAMENTE LOS GRADOS DE RESPETO Y AFECTO HACIA LAS PERSONAS DE UNA CONDICIÓN DADA, VARÍAN EN FUNCIÓN DE LA OFERTA Y DEMANDA.
- (4) NO SE OLVIDE QUE EL PORCENTAJE DE MUJERES CASADAS QUE SABEN LEER Y ESCRIBIR ES MAYOR QUE EL DE HOMBRES.

POR ÚLTIMO Y SI DUDA AUN SOBRE LA ESTABILIDAD DE LA UNIDAD FAMILIAR, SEÑALAREMOS QUE EL 29% DE LOS JEFES DE FAMILIA ERA PARTIDARIO DE ACONSEJAR A SUS HIJOS EN CASO DE QUE QUISIERAN ABANDONAR EL HOGAR, FRENTE A UN 32% QUE DECLARÓ QUE LOS DEJARÍA IR A DONDE QUISIERAN (1) Y UN 20% QUE LOS RETENDRÍAN EN EL HOGAR.

B. LOCALISMO Y COSMOPOLITISMO

LAS CATEGORÍAS DE COSMOPOLITISMO Y LOCALISMO QUE SE APLICAN A LAS PERSONAS, SE UTILIZAN PARA CONOCER HASTA QUE PUNTO EL GRUPO SOCIAL MANTIENE INTERESES COMUNES Y VÍNCULOS PRIMARIOS O NÓ DE COMUNICACIÓN Y APOYO.

SU PARTE DE LA IDEA BÁSICA DE QUE TODAS AQUELLAS PERSONAS QUE SE CLASIFICAN COMO LOCALISTAS SE CARACTERIZAN PORQUE SU COMPORTAMIENTO ESTÁ ORIENTADO CASI EXCLUSIVAMENTE HACIA EL GRUPO DE QUE FORMA PARTE. POR EL CONTRARIO, LAS PERSONAS COSMOPOLITAS TIENEN ACTITUDES Y VALORES ADQUIRIDOS Y ORIENTADOS HACIA GRUPOS QUE NO PRECISAMENTE SON LOS LOCALES.

CON QUE OBJETO INTERESA ENTONCES CONOCER EL GRADO DE COSMOPOLITISMO O LOCALISMO DEL GRUPO ENTREVISTADO?

EN PRIMER LUGAR, SE OCURRE SUPONER QUE PARA EFECTOS DE LA ORGANIZACIÓN DE EMPRESAS AGROPECUARIAS COMUNITARIAS, SERÍA DESEABLE EVITAR EL MÁXIMO DE FRICCIONES ENTRE LOS GRUPOS DE TRABAJO. SI SE UNEN INDIVIDUOS EN DIFERENTES ACTITUDES HACIA LA COMUNIDAD LO MÁS PROBABLE ES QUE SURJAN CONFLICTOS DE ROLES. ASÍ, UNA PERSONA COSMOPOLITA PUEDE TENER DIFERENTES CONCEPTOS SOBRE EL SENTIDO DE LA AMISTAD QUE OTRA CUYOS VALORES SEAN MÁS LOCALISTAS.

POR OTRA PARTE, ES MUY IMPORTANTE CONOCER AQUELLOS ASPECTOS PUES MUY SEGURAMENTE INFLUYAN EN LA SELECCIÓN DE LOS LÍDERES O EN LA FORMULACIÓN DE OBJETIVOS COMUNES PARA EL GRUPO.

FINALMENTE CABE PLANTEAR LA POSIBILIDAD QUE GRUPOS FORMADOS EN SU MAYOR PARTE POR PERSONAS CON ACTITUDES MÁS COSMOPOLITAS NO SOLAMENTE SEAN MENOS CONFORMISTAS SINO TAMBIÉN MÁS INESTABLES E INSEGURAS PARA FIJAR SUS LUGARES DE RESIDENCIA.

EN EL GRUPO ENTREVISTADO MÁS DE LA MITAD DE LOS QUE CONTESTARON LA PREGUNTA, DECLARARON HABER TENIDO COMO LUGAR DE RESIDENCIA ANTERIOR A LA ACTUAL UNA ZONA DENTRO DEL MUNICIPIO; CERCA DEL 35% CONTESTÓ HABER RADICADO FUERA DEL MUNICIPIO Y SÓLO UN 15% HABÍA VIVIDO FUERA DEL DEPARTAMENTO.

SI TOMAMOS EN CUENTA LA PROXIMIDAD DE LOS MUNICIPIOS Y LAS ACTUALES FACILIDADES DE TRANSPORTE -RELATIVAMENTE ABUNDANTE Y BARATO- CONCLUIREMOS QUE CERCA DEL 85% DEL GRUPO EN CUESTIÓN TENÍA SIMILARES EXPERIENCIAS DE VIDA EN SITUACIONES ANTERIORES A LAS ACTUALES, POR LO CUAL DESDE EL PUNTO DE VISTA CREEMOS QUE NO SE PRODUCIRÍAN MAYORES CONFLICTOS EN LOS COMPORTAMIENTOS.

ESTO ÚLTIMO SE REFUERZA SI CONSIDERAMOS QUE CASI LA TOTALIDAD DE LAS PERSONAS VIAJA CUANDO MENOS UNA VEZ A LA CAPITAL DEL DEPARTAMENTO Y CON MAYOR FRECUENCIA A OTRAS LOCALIDADES PRÓXIMAS A SUS LUGARES DE RESIDENCIA Y TRABAJO.

(1) QUIZÁS PRESIONADOS POR LA MISERIA Y ESCASAS POSIBILIDADES DE CONSEGUIR TIERRAS PARA LOS HIJOS.

UN HECHO QUE ES DIGNO DE TOMARSE EN CUENTA LO CONSTITUYE EL ELEVADO PORCENTAJE DE PERSONAS QUE HA REALIZADO VIAJES A VENEZUELA EN BUSCA DE TRABAJO (43% DEL TOTAL DE LOS ENTREVISTADOS). ESTA CIRCUNSTANCIA ES DIGNA DE ANALIZARSE CON MAYOR CUIDADO, PUES UN VIAJE DE TAL NATURALEZA CREA Y PRODUCE DIFERENTES ACTITUDES Y EXPERIENCIAS. LO MÁS PROBABLE ES QUE ESTAS PERSONAS TENGAN DIFERENTES JUICIOS Y ACTITUDES ANTE LA POSIBILIDAD DE ACEPTAR CONDICIONES DE VIDA LIGERAMENTE DIFERENTES A LOS QUE ACTUALMENTE VIVEN. ESTE HECHO NO REVISITARÍA MAYOR IMPORTANCIA SI EL PORCENTAJE DE EMIGRANTES FUERA INSIGNIFICANTE O MÁS ELEVADO, EL CASO ES QUE EL GRUPO EN CUESTIÓN ESTÁ CASI EN IGUALDAD NUMÉRICA CON LOS QUE NO HAN REALIZADO TALES VIAJES. (AQUÍ SERÍA NECESARIO ANALIZAR EL COMPORTAMIENTO DE LOS QUE HAN REALIZADO VIAJES A VENEZUELA Y CUALQUIER OTRA VARIABLE RELEVANTE, CONFORMISMO, LIDERAZGO, ETC.)

AHORA BIEN, DADO EL ELEVADO ÍNDICE DE ANALFABETISMO EXISTENTE EN LA ZONA, ES NATURAL QUE EL MEDIO INFORMATIVO MÁS SOCORRIDO SEA EL RADIO, NO SÓLO ES OBVIO ENTRE LOS CAMPESINOS COMO ANTES SE DIJO, SINO TAMBIÉN DE FÁCIL MANEJO Y LENTA DEPRECIACIÓN.

HASTA QUE PUNTO ESTE MEDIO DE COMUNICACIÓN SE IDENTIFICA CON EL SENTIR Y PENSAR DE LOS CAMPESINOS DE LA ZONA? ESTE ES UN PROBLEMA DE DIFÍCIL RESPUESTA PUES INCLUSO PARA LAS ÁREAS URBANAS ESTÁ DEMOSTRADO QUE EL RADIO NO SÓLO DEFORMA EL PENSAMIENTO TÍPICO SINO QUE ADEMÁS FORMA -QUIÉRASE O NO- CONCIENCIA, AUNQUE SEA DE LOS MENOS DESEABLES PARA LA ACCIÓN, CONSUMO DE OBJETOS INNECESARIOS, ETC.

CORRESPONDERÍA A LOS LÍDERES O LAS PERSONAS MÁS COSMOPOLITAS DESCIFRAR LOS MENSAJES RADIALES Y TRANSMITIRLOS ORALMENTE A SUS COMPAÑEROS. AUNQUE LA ENCUESTA NO LO REVELA, LA MAYORÍA DE LOS ENTREVISTADOS DECLARÓ RECIBIR INFORMACIÓN FRECUENTEMENTE A TRAVÉS DE CHARLAS ENTRE COMPAÑEROS, LO CUAL ES CARACTERÍSTICO DE LA COMUNICACIÓN ENTRE FUNCIONES PRIMARIAS DE ASOCIACIÓN.

LA FRECUENCIA DE VIAJES A LOCALIDADES PRÓXIMAS, EL ELEVADO PORCENTAJE DE EMIGRANTES A VENEZUELA Y EL RADIO COMO VEHÍCULO INFORMATIVO MÁS COMUNMENTE ENTREVISTADO SON CARACTERÍSTICAS QUE PUEDEN PRODUCIR DIFERENTES JUICIOS VALORATIVOS EN LAS PERSONAS, SOBRE TODO TRATÁNDOSE DE GRUPOS EN DONDE UNA ELEVADA PROPORCIÓN SON ANALFABETOS.

EN ESTE ASPECTO RESULTA CURIOSO OBSERVAR LA NO EXISTENCIA DE CRITERIO MUY DEFINIDO PARA IDENTIFICAR LOS ATRIBUTOS MÁS CARACTERÍSTICOS QUE DIFERENCIAN A UN CAMPESINO DE UN NO-CAMPESINO, A PESAR DE QUE CERCA DEL 80% PERTENECE A ASOCIACIONES EN DONDE SE REUNEN CAMPESINOS DE IGUAL CONDICIÓN SOCIOECONÓMICA.

ASÍ TENEMOS QUE SOLO EL 23% DE ELLOS SE IDENTIFICA A LOS CAMPESINOS CONSIGO MISMOS JORNALEROS Y ARRENDATARIOS; QUE UN 37% CONSIDERA CAMPESINOS A LOS QUE TRABAJAN LA TIERRA (SEAN RICOS O POBRES PROPIETARIOS O NO); UN 20% LOS DEFINE COMO LOS QUE VIVEN Y TRABAJAN EN EL CAMPO Y UN 17% ES MÁS ESPECÍFICO AL CONSIDERAR CAMPESINOS SOLAMENTE A LOS POBRES DEL CAMPO. ESTA FALTA DE CONCIENCIA CRÍTICA POR PARTE DE LOS ENTREVISTADOS SE VE RESPALDADA POR EL HECHO DE QUE SOLO UN 15% DE ELLOS DESEARÍA FORMAR PARTE DE UNA ORGANIZACIÓN CAMPESINA PORQUE ES LA ÚNICA MANERA DE OBTENER TIERRAS; AUN NO SE DAN CUENTA LOS CAMPESINOS DE ESTA ZONA QUE EL USO Y POSESIÓN DE LA TIERRA POR PARTE DE QUIENES LA TRABAJA ES PREREQUISITO INDISPENSABLE PARA INICIAR LOS PASOS HACIA SU LIBERTAD.

C. ESTRUCTURA DE DOMINACIÓN: EN EL ÁREA DE ESTUDIO.

TODA ESTRUCTURA SOCIAL SUELE OFRECER EN SUS PARTES MÁS DIVERSAS, EN SUS LUGARES MÁS INESPERADOS, LA HUELLA Y EL INFLUJO DE UN TERMINADO PROTOTIPO. LA ESTRUCTURA SOCIAL DE LA REGIÓN DE ESTUDIO (MUNICIPIOS DE COROZAL, LOS PALMITOS, Y SAN PEDRO), MUESTRA AÚN EN TODOS SUS ENTRESIJOS LA CAPACIDAD MODELADORA DE UNA INSTITUCIÓN FUNDAMENTAL: LA DE LA HACIENDA. AUNQUE EL TIPO DE HACIENDA QUE SE PRESENTÓ Y SE PRESENTA EN LA ACTUALIDAD NO TIENE LAS CARACTERÍSTICAS DE LA HACIENDA CLÁSICA QUE TUVO SU ASIENTO, EN LOS PAÍSES LATINOAMERICANOS, A FINALES DE LA COLONIA Y DURANTE GRAN TIEMPO DE LA REPÚBLICA; SUBSISTIENDO TODAVÍA EN ALGUNAS REGIONES DE NUESTROS PAISES BAJO FORMAS DE DOMINACIÓN UN POCO CAMUFLADAS.

LA HACIENDA CONSTITUYÓ, Y CONSTITUYE, EN PARTE, LA ÚNICA DE SIGNIFICACIÓN DESDE EL PUNTO DE VISTA ECONÓMICO, LA HACIENDA HIZO, PUÉS DEL ÁREA UNA REGIÓN PREDOMINANTEMENTE AGRARIA. Y LA HIZO QUIZÁS EN LA ÚNICA FORMA POSIBLE, DADA LA REALIDAD GEOGRÁFICA CONQUE ENFRENTÓ UNA EXPANSIÓN COLONIZADORA, QUE NO MARCHÓ COMPACTO EN SUCESIVOS AVANCES, SINO QUE CONFIGURÓ EN MUY POCO TIEMPO LAS FORMAS DISPERSAS DE PEQUEÑAS ASENTAMIENTOS HUMANOS AÚN PERSISTENTES.

PERO TODAVÍA LA HIZO EN UN PLANO MÁS PROFUNDO: EN EL DE SUS SUSTANCIAS SOCIAL O SI SE QUIERE, HUMANA. CUÁL HA SIDO, EN EFECTO, LA SIGNIFICACIÓN SOCIOLOGICA DE LA HACIENDA EN LA VIDA TODA DE LA REGIÓN? SUPERFLUO PARECERÍA DECLARAR QUE NO SE TRATA AQUÍ EN MODO ALGUNO DE UNA APOLOGÍA. LA PUREZA DE LOS RASGOS ES COMO SE SABE UNA EXIGENCIA METODOLÓGICA EN LA CONSTRUCCIÓN DEL TIPO, QUE NO SE ENCUENTRA POR DESGRACIA EN LA REALIDAD EN LA REGIÓN. Y EL TÉRMINO MISMO DE HACIENDA ES, PARA COMENZAR, UN COMPUESTO ABSTRACTO DE UNA RICA DIVERSIDAD SEGÚN EL TIEMPO Y MODOS DE ACTIVIDAD CONOCIDO POR AÑADIDURA POR DISTINTOS NOMBRES (FUNDO, RANCHO, FINCA, ETC.)

PUÉS BIEN HECHA LA ADVERTENCIA, LOS RASGOS SOCIOLOGICOS DE LA HACIENDA QUE AHORA INTERESAN SON LOS SIGUIENTES, ENUMERADOS DE ANTEMANO POR AFANES DE CLARIDAD: A) EL HABER SIDO, Y SER EN PARTE, UNA CÉLULA DE PODER POLÍTICO AL LADO DEL ECONÓMICO. PODEMOS DECIR, SIN EXAGERACIÓN, QUE TODOS LOS HACENDADOS DE LA REGIÓN HAN OCUPADO PUESTOS EN LA ESTRUCTURA POLÍTICA DEL PAÍS, DESDE CONSEJALES HASTA SENADORES O GOBERNADORES; EL HABER CONSTITUIDO EL NÚCLEO DE UNA DILATADA ESTRUCTURA FAMILISTICA, SEGÚN LA MENTALIDAD Y CONCEPCIÓN PATERNALISTA DEL CAMPESINO; C) EL HABER CONSTITUIDO EL MODELO CIRCUNSTANCIAL DE AUTORIDAD, Y D) EL HABER SIDO LA CREADORA DE UN TIPO HUMANO, DE CARÁCTER SINGULAR: PATERNALISTA, TRADICIONALISTA Y FATALISTA.

SÓLO MUY A LA LIGERA PUEDE DECIRSE ALGO EN ESTAS PÁGINAS SOBRE CADA UNO DE ESOS RASGOS. LA HACIENDA DESDE SU CRISTALIZACIÓN ORIGINARIA ES ALGO MÁS QUE UNA UNIDAD DE PRODUCCIÓN ECONÓMICA. ES EL INSTRUMENTO DE LA INSTALACIÓN DE UN ORDEN EN EL CAMPO Y POR TANTO, HA SIGNIFICADO Y SIGNIFICA DE HECHO UN NÚCLEO DE PODER POLÍTICO, TOLERADO O UTILIZADO SEGÚN LAS CIRCUNSTANCIAS POR LOS PROPIETARIOS, AUTORIDADES DEPARTAMENTALES Y AÚN NACIONALES.

LA HACIENDA HA SIDO POR ESO EL SOPORTE DE ESA ESTRUCTURA FAMILIS-
TICA O DE AMISTAD, QUE ENCONTRAMOS MÁS O MENOS ATENUADA EN LA ACTUALIDAD EN LA
REGIÓN. ESTA ESTRUCTURA FAMILISTICA, QUE NO COMPRENDE EN EL ÁREA DE ESTUDIO,
ESTRICTAS VINCULACIONES DE PARENTESCO, SI NO COMPLEJAS RELACIONES DE AMISTAD,
PODRÍA ESTUDIARSE EN TÉRMINOS DE LA TEORÍA FUNCIONAL. ME ATREVERÍA A AFIRMAR,
A BASE DE HIPÓTESIS PARA SER DEMOSTRADA EN INVESTIGACIONES, QUE EL PLEXO DE
RELACIONES PERSONALES Y DE AMISTAD QUE CONLLEVA CONSIGO EL SISTEMA DE HACIEN-
DA EN LA REGIÓN, Y EN GENERAL, EN TODA LA COSTA ATLÁNTICA, HA SIDO UN ELEMEN-
TO FUNCIONAL, O AL MENOS UNA ESTRUCTURA LATENTE QUE HIZO POSIBLE, A TRAVÉS
DE MUCHOS AÑOS, QUE NO SE PRESENTARÁ EL FENÓMENO DE VIOLENCIA POLÍTICA PARTI-
DISTA QUE AZOTÓ AL INTERIOR DEL PAÍS DURANTE QUINCE AÑOS. ESTO SIN INTRODUCIR
EN LA GRAVEDAD DE LA CONSIDERACIÓN SOCIOLOGICA EL INGREDIENTE ESTÉTICO
DEL CONFORMISMO Y DEL ENCANTO DE ESE MODO DE CONVIVENCIA PERSONAL. EN LA AC-
TUALIDAD, TODAVÍA SE ENCUENTRA EN LA REGIÓN, CAMPESINOS QUE DEFENDEN CON
VEHEMENCIA A SU PATRÓN Y HABLAN CON NOSTALGIA DE LOS TIEMPOS PASADOS. PERO
QUE LA HACIENDA FUERA UNIDAD ECONÓMICA, NÚCLEO POLÍTICO Y SOPORTE MATERIAL
DE UN COMPLEJO DE RELACIONES DE AMISTAD, SIGNIFICA QUE ESTAMOS ANTE UN TODO
SOCIAL-CERRADO CUANDO SE COMPLETA EL CUADRO CON LA NÚMEROSA BASE DE SUS TRABA-
JADORES. Y COMO CUALQUIERA OTRA TOTALIDAD SOCIAL, PUEDE DESCOMPONERSE
SU CONTENIDO EN UNA TEXTURA DE RELACIONES HUMANAS CONTINUAMENTE REITERADAS,
EN UN CONJUNTO DE FRICCIONES Y PAPELES QUE DEMARCAN PARA CADA QUIEN DETERMI-
NADOS DERECHOS Y OBLIGACIONES.

EL QUE EN ÉSTE INSTANTE INTERESE ES ÚNICAMENTE EL SUPREMO O
PRINCIPAL DE LA AUTORIDAD. "DESDE EL CAPATAZ DE SU HACIENDA HASTA EL ÚLTIMO
DE SUS TRABAJADORES, EL HACENDADO EJERCE SU AUTORIDAD, SIEMPRE OPRESORA Y
PROTECTORA A LA VEZ, EN DOSIS QUE VARÍAN SEGÚN COMPLEJOS FACTORES Y CIRCUN-
STANCIAS" (1) PROTECTORA Y OPRESORA A LA VEZ, ES DECIR AUTORITARIA Y PATERNAL.
Y ESA IMAGEN DE LAS RELACIONES DE SUBORDINACIÓN -PROTECCIÓN Y OBEDIENCIA,
ARBITRARIEDAD Y GRACIA, FIDELIDAD Y RESENTIMIENTO, VIGILANCIA Y CARIDAD - ES
MANTENIDA INTACTA DURANTE MUCHO TIEMPO, Y CON ALGUNOS CAMBIOS, HASTA LA ACTUA-
LIDAD. EL MODELO DE AUTORIDAD CREADO POR LA HACIENDA SE EXTIENDE Y PENETRA
POR TODAS LAS RELACIONES DE MANDO Y ENCARNA EN EL PATRÓN LA PERSISTENTE RE-
PRESENTACIÓN POPULAR. LAS FORMAS CONCRETAS DE DOMINACIÓN -PARA DECIRLO EN
LENGUAJE WEBERIANO- SIEMPRE HAN SIDO UNA MEZCLA DE LA TRADICIONAL Y LA CARIS-
MÁTICA, Y SÓLO EN LA ACTUALIDAD SE VISLUMBRA UNA FORMA HÍBRIDA DE DOMINACIÓN
LEGAL EN LA REGIÓN. Y ES UN PROBLEMA UNIVERSAL, PARA UNOS Y OTROS, ADOPTARSE
POR COMPLETO AL VACIO SENTIMENTAL QUE ÉSTÁ DEJANDO LA EXTENSIÓN PAULATINA DE
LA AUTORIDAD PATRONAL. ESE VACIO DE SENTIMIENTO Y DE PODER ÉSTA SIENDO LLENADO
EN LA REGIÓN DE ESTUDIOS, SEGÚN LAS OBSERVACIONES Y LAS CONCLUSIONES DE
LA ENCUESTA, AL ESTUDIAR LA ESTRUCTURA DE PODER EN SU ORDEN, POR: EL NOTABLE
U HOMBRE -NEXO, INCLUIDO DENTRO DE ÉSTA CATEGORÍA AL COMPAÑERO QUE SOBRESALE
POR SU AFÁN DE SERVICIO A LOS DEMÁS Y AL COMPAÑERO QUE OCUPA UN CARGO DIREC-
TIVO EN ALGUNA ASOCIACIÓN COMUNITARIA Y QUE A LA VEZ SE CARACTERIZA POR SU
AFÁN DE SERVICIO, AL SERVIR DE INTERMEDIARIO ENTRE LOS CAMPESINOS Y LAS INS-

(1) CÉSPEDES DEL CASTILLO, GUILLERMO, LA SOCIEDAD COLONIAL AMERICANA, EDITADO:
Y VICENS VIVES, BARCELONA, 1958, PP. 328.

TITUCIONES DEPARTAMENTALES Y NACIONALES. EL 67% DE LOS ENTREVISTADOS SE IDENTIFICÓ CON ESTE TIPO DE LIDERAZGO; EL CORREDOR, ACOPIADOR O COMERCIANTE, A QUIÉN SIEMPRE RECURRE EL AGRICULTOR EN BUSCA DE DINERO CUANDO SE ENCUENTRA NECESITADO, CON LA CONDICIÓN DE VENDERLE TODA LA COSECHA DE PRODUCTOS COMERCIALIZABLES (EL TABACO), ACEPTANDO EL PESO, LA CALIDAD Y EL VALOR QUE ÉL JUZGUE CONVENIENTE RECONOCERLE. EL 13% DE LOS ENTREVISTADOS SE IDENTIFICÓ CON EL TIPO DE LIDERAZGO ANTERIORMENTE SEÑALADO; EL FUNCIONARIO PÚBLICO, ESPECIALMENTE DEL SECTOR AGROPECUARIO, YA QUE EN LOS ÚLTIMOS AÑOS VARIAS INSTITUCIONES DEL SECTOR RURAL HAN ABIERTO OFICINAS O ENVIADO REPRESENTANTES A LA REGIÓN. EL 5% DE LA NUESTRA ESTUVO DE ACUERDO EN ESTABLECER ÉSTA CATEGORÍA DE LIDERAZGO; EL PATRÓN, DADA LA GRAN INFLUENCIA QUE TUVO Y TIENE EN LA ACTUALIDAD EL SISTEMA DE ORGANIZACIÓN ECONÓMICA Y SOCIAL QUE CONLLEVA EL SISTEMA DE EXPLOTACIÓN DE LA HACIENDA Y, SOBRE TODO, DEBIDO A LA REPERCUSIÓN PSICOLÓGICA QUE IMPLICA, ES APENAS LÓGICO QUE UN 5% DE LOS ENTREVISTADOS SE IDENTIFICARÁ EN ESTE TIPO DE LIDERAZGO; EL 6% DE LA NUESTRA DIÓ OTRAS RESPUESTAS DIFERENTES Y, EL 4% DE RESTANTES DE LA NUESTRA NO DIÓ NINGUNA CLASE DE RESPUESTA.. ES NECESARIO QUE DEJEMOS SENTADO MUY CLARAMENTE QUE, EL CAMBIO EN LA ESTRUCTURA DEL PODER EN LA REGIÓN DE ESTUDIO NO HA SIDO UN CAMBIO ESTRUCTURAL COMO PARECE PRESENTARSE CON UNA SIMPLE OBSERVACIÓN DE LA ESTRUCTURA DE DOMINACIÓN, SINO QUE TAN SÓLO HA SIDO UN CAMBIO DE PERSONAS, YA QUE LA IMAGEN DEL HACENDADO O PATRONO HA PASADO A REFLEJARSE EN LA MISMA FORMA Y CON EL MISMO PATERNALISMO, EN EL NOTABLE LOCAL U HOMBRE-NEXO QUE LLAMAMOS ANTERIORMENTE, LO MISMO QUE EN EL ACOPIADOR Y LAS INSTITUCIONES PÚBLICAS QUE COMO INCORA ES CONSIDERADA COMO "UN GRAN PADRE DE QUIÉN TODO LO VA A RECIBIR", TOMANDO LA REPARTICIÓN DE TIERRAS POR PARTE DEL INCORA COMO UN FIN EN SI MISMO Y NO COMO UN MEDIO PARA ELEVAR EL NIVEL DE VIDA.

LA TRANSFORMACIÓN DEL SISTEMA DE HACIENDA TRADICIONAL QUE IMPERABA EN LA REGIÓN HACIA OTRO TIPO DE EXPLOTACIÓN ECONÓMICA Y DE RELACIONES SOCIALES COMO LA HACIENDA EXPLOTADA POR ARRENDATARIOS, SIENDO ESTE EL SISTEMA QUE IMPERABA EN LA REGIÓN DE ESTUDIO, ARROJANDO LAS CONCLUSIONES DE LA ENCUESTA LOS SIGUIENTES DATOS: DEL TOTAL DE PERSONAS ENTREVISTADAS, EL 97% ERAN ARRENDATARIOS Y SÓLO SE PRESENTARON LOS CASOS DE LA EXISTENCIA DE 2 JORNALEROS Y 1 APARCERO. ESE CAMBIO HACIA OTRO TIPO DE EXPLOTACIÓN Y DE RELACIONES ECONÓMICAS, COMO DE CÍAMOS ANTES, NO NOS INTERESA TANTO COMO ALGUNOS PROBLEMAS HUMANOS QUE ENCIERRA SEMEJANTE CAMBIO. TODOS SE RESUMEN EN DEFINITIVA EN UNO SOLO: EN EL VACÍO CREADO POR LA EXTINCIÓN O DETERIORO DEL PATERNALISMO TRADICIONAL, ES EL HUECO DOLOROSO QUE SE PRODUCE CUANDO UNA INSTITUCIÓN SE DERRUMBA SIN QUE ESTÉ EN PIE TODAVÍA LA QUE VIENE A SUSTITUIRLA, O NO SE HAYA PREPARADO AL CAMPESINO PARA SEMEJANTE CAMBIO, O LO QUE ES MÁS GRAVE, QUE LA INSTITUCIÓN SUSTITUTORA ESTÉ VICIADA DESDE SUS ORIGENES POR UN PATERNALISMO MÁS ABERRANTE QUE EL ANTERIOR.

LOS USOS DE LA ESTRUCTURA PATERNALISTA SE CRISTALIZAN SOBRE TODO EN TRES CREENCIAS: A) LA CREENCIA DEL VALOR CORDIAL DE LAS RELACIONES PERSONALES; B) LA CREENCIA DEL AMPARO QUE NO PODÍA FALTAR EN UN MOMENTO DE CRISIS Y C) LA CREENCIA EN EL PODER DESOCONOCIDO, Y POR ESO IMITADO, DEL JEFE. CUANDO ESAS VIGENCIAS SE DERRUMBAN HAY QUE CONSTRUIR AFANOSAMENTE POR LA PROPIA EXPERIENCIA LAS IDEAS -LAS ORIENTACIONES INTELLECTUALES- SUSTITUTAS. DÓNDE ENCONTRAR LA CONFIANZA DEL PATRÓN, DEL COMPADRE O LA BENEVOLENCIA DE VECINO? A QUIÉN ACUDIR EN LOS TRANCES DE ENFERMEDAD, EN LAS ESTRECHECES DE UNA TEMPORADA SIN EMPLEO O EN LOS TROPIEZOS CON AUTORIDADES? Y SOBRE TODO, A QUIÉN SEGUIR, DONDE ENCONTRAR EL CONSEJO QUE ORIENTA EN EL CAOS O EN LA INCERTIDUMBRE?

EL PROBLEMA PSICOLÓGICO QUE IMPLICA ESE DESARRAIGO DE LOS CAMPESINOS DE LA REGIÓN TIENDE A SER RESUELTO ACUDIENDO A LOS NOTABLES LOCALES U HOMBRES-NEXO, EN DONDE ENCUENTRAN LA IMAGEN PATERNALISTA DEL PATRÓN PERDIDO.

PÉRDIDA DEL PODER DEL HACENDADO

EL CONTROL DE LA PROPIEDAD DE LA TIERRA, DEL MERCADO LABORAL, DEL INTERCAMBIO Y DEL CRÉDITO, DE LA COERCIÓN, Y EN OCASIONES, DE LA AUTORIDAD, LLEVÓ AL HACENDADO A DESARROLLAR UN SISTEMA DE DOMINACIÓN QUE SE HA LLAMADO COMUNMENTE DE CLIENTELA .

LA FALTA DE ESTRATOS SOCIALES HOMOGÉNEOS Y LA EXISTENCIA DE UNA ESTRATIFICACIÓN EN LOS SECTORES DOMINANTES DE TIPO ESTAMENTAL, CREÓ LAS CONDICIONES PARA QUE LAS RELACIONES ENTRE DOMINADO Y DOMINANTE NO FUERAN LAS DE DOS GRUPOS CONSCIENTES DE SUS INTERESES CONTRADICTORIOS DE LOS OTROS GRUPOS, Y QUE EN LA INTERACCIÓN SOCIAL MOVILIZAN COMO GRUPOS TODAS SUS MEDIDAS Y POLÍTICAS (1).

AL CONTRARIO, SE DIÓ UNA RELACIÓN DE TIPO PRIMARIO ENTRE EL DÉBIL Y EL PODEROSO. EL CAMPESINO SE RELACIONÓ CON EL HACENDADO COMO UN CLIENTE, ES DECIR, LE OFRECIÓ SUS SERVICIOS Y, EN PARTE SU ADHESIÓN PERSONAL, CON PERJUICIO DE OTROS HACENDADOS. A CAMBIO DE ELLO PUEDE ESPERAR DEL HACENDADO PROTECCIÓN Y AYUDA PATERNAL.

DECIMOS QUE PUDO ESPERAR PROTECCIÓN Y AYUDA DE SU PATRÓN PORQUE ESAS FUNCIONES DE PROTECCIÓN Y AYUDA, TANTO COMO LAS DE OBEDIENCIA, SERVICIO Y ADHESIÓN POR PARTE DEL CAMPESINO, LLEGARON A INSTITUCIONALIZARSE HASTA DONDE LA TÓNICA CENTRAL DE LAS RELACIONES EN LA COMUNIDAD ESTUDIADA; EL PATERNALISMO. TAL COMO LO HEMOS ANOTADO EN LAS PÁGINAS ANTERIORES.

ESTE MISMO TIPO DE SISTEMA DE CLIENTELA POR ANDREW PEARSE (2) EN LOS MEDIOS URBANOS MARGINALES.

ANTES DEL PROCESO DE URBANIZACIÓN (ENTENDIDO POR TAL, LA CONSTRUCCIÓN DE ALGUNAS OBRAS DE INFRAESTRUCTURA Y LA PRESTACIÓN DE ALGUNOS SERVICIOS POR PARTE DEL ESTADO), QUE SE INICIÓ EN LA REGIÓN DE ESTUDIO SÓLO EN LOS ÚLTIMOS AÑOS, LAS POCAS COMUNIDADES RURALES DEL ÁREA PERMANECIAN AISLADAS. LAS ÚNICAS PERSONAS QUE TENÍAN COMUNICACIÓN CON EL EXTERIOR ERAN LOS HACENDADOS. EL PEQUEÑO AGRICULTOR ERA UN HOMBRE CUYO HORIZONTE DIFÍCILMENTE PASABA LOS LÍMITES SOCIALES DE LA COMUNIDAD. CON LA URBANIZACIÓN DE QUE HABLAMOS ANTERIORMENTE Y LA LLEGADA DE LOS MEDIOS DE COMUNICACIÓN A LA REGIÓN, LA CULTURA IDEOLÓGICA Y MATERIAL TIENDE A CAMBIAR, HACIENDOSE UN POCO MÁS COSMOPOLITA, EL CAMPESINO EMPIEZA A TOMAR CONCIENCIA DE LOS SUCESOS NACIONALES Y, LO QUE ES MÁS IMPORTANTE PARA LOS OBJETIVOS DE ESTE TRABAJO, LA ESTRUCTURA DE PODER NACIONAL, VIENE A QUITAR, EN PARTE, POR PRIMERA VEZ, EL PODER QUE POSEÍA EL HACENDADO. YA NO ES A TRAVÉS DEL SISTEMA DE CLIENTELA PERSONAL DEL HACENDADO

(1) BRIDE JORGE, DESARROLLO ECONÓMICO DE GUATEMALA. (MÉXICO:FONDO DE CULTURA ECONÓMICA, 1959), p. 200.

(2) PEARSE, ANDREW, ALGUNAS CARACTERÍSTICAS DE LA URBANIZACIÓN EN URBANIZACIÓN EN AMÉRICA LATINA, UNESCO 1962.

QUE LOS CENTROS DE PODER NACIONAL Y DEPARTAMENTAL EJERCEN DOMINIO SOBRE EL CAMPESINO, SINO A TRAVÉS DE ORGANIZACIONES CORPORATIVAS RECONOCIDAS FORMALMENTE POR ELLOS COMO LIGADAS, EN UNA O EN OTRA FORMA Y EN MAYOR O MENOR GRADO, CON LAS INSTITUCIONES GUBERNAMENTALES BUROCRÁTICAS. EN ESA FORMA, EL PODER QUE ESTABA EN MANOS DEL HACENDADO, PASA A LAS MANOS DE LOS NOTABLES DE LA COMUNIDAD U HOMBRES NEXOS, SIN QUE LA IMAGEN PATERNAL DEL HACENDADO SE BORRE DE LA MENTE DEL CAMPESINO.

DE LA DOMINACIÓN DEL HACENDADO A LA DOMINACIÓN DEL NOTABLE.

EN LOS PÁRRAFOS ANTERIORES HEMOS SEÑALADO LAS CARACTERÍSTICAS DEL SISTEMA DE CLIENTELA A TRAVÉS DEL CUAL EL HACENDADO EJERCIÓ SU PODER EN LA COMUNIDAD. EN LOS PÁRRAFOS SIGUIENTES NOS PREOCUPAREMOS DE ANALIZAR LOS ANTECEDENTES QUE EXPLICAN EL PASO DEL SISTEMA DE DOMINACIÓN DEL HACENDADO, DE TIPO TRADICIONAL, AL TIPO DE DOMINACIÓN DEL NOTABLE, QUE TIENE MUCHO DE TRADICIONAL Y BUROCRATIZANTE. EN OTRAS PALABRAS, NOS INTERESA PRECISAR QUÉ FACTOR SOCIAL HA INFLUIDO SOBRE LOS GRUPOS CAMPESINOS LOCALES LLEVÁNDOLOS A RECHAZAR EL SISTEMA DE CLIENTELA DEL HACENDADO Y ENTRAR EN LA ÓRBITA DE DOMINACIÓN ACTUAL, QUE TIENE, COMO YA DIJIMOS UN VISO BUROCRÁTICO, AUNQUE PARA EL CAMPESINO SIGA SIENDO EL MISMO PATERNALISMO ANTERIOR.

NUESTRAS SUPOSICIONES SON LAS DE QUE: EL PROCESO DE URBANIZACIÓN Y, EN ESPECIAL, LAS COMUNICACIONES, HAN CREADO NUEVAS ASPIRACIONES Y HAN HECHO QUE SE PRODUZCA UN DESEQUILIBRIO ENTRE ASPIRACIONES Y MEDIOS INSTITUCIONALES.

EL PROCESO DE URBANIZACIÓN HA PROMOVIDO EN LA REGIÓN EL SURGIMIENTO DE ASPIRACIONES QUE LA POBLACIÓN LOCAL NO TENÍA EN EL PASADO. EN LA ACTUALIDAD, TODOS LOS CAMPESINOS SABEN QUE EXISTE EL INCORA; QUE LA FUNCIÓN PRIMORDIAL ES DAR TIERRA A LOS CAMPESINOS QUE NO LA TIENEN; HAN OIDO HABLAR DEL PROGRAMA DE ARRENDATARIOS Y APARCEROS DE LA REFORMA AGRARIA; HAN PROBADO CON ÉXITO EL MÉTODO DE INVADIR FINCAS Y POSTERIORMENTE LEGALIZAR SU SITUACIÓN CON EL PROPIETARIO ACEPTANDO UN CONTRATO DE ARRENDAMIENTO, O SIMPLEMENTE, CONTINUAR COMO INVASORES Y ESPERAR QUE EL INCORA FORMALICE SU SITUACIÓN; SABEN QUE EXISTEN OTRAS INSTITUCIONES DEL SECTOR AGROPECUARIO CUYO OBJETIVO FUNDAMENTAL ES EL PRESTAR ASISTENCIA TÉCNICA, ECONÓMICA Y DE COMERCIALIZACIÓN, EL CAMPESINO; DE OTRAS PARTES, HA ESCUCHADO MUCHOS DISCURSOS DE POLÍTICOS DEMAGOGOS EN DONDE SE HABLA DE LOS MÚLTIPLES DERECHOS DE LOS CAMPESINOS Y, SOBRE TODO "DEL DERECHO INALIENABLE DE POSEER LA TIERRA, YA QUE LA TIERRA DEBE SER DE QUIEN LA TRABAJA".

ESTAS NUEVAS ASPIRACIONES IMPLICAN ALCANZAR BENEFICIOS SOCIALES MAYORES QUE LOS QUE ACTUALMENTE LES OFRECEN LAS INSTITUCIONES NACIONALES QUE SE HAN ASENTADO EN LA REGIÓN. DE TAL FORMA EL CAMPESINO NO PUEDE ENCONTRAR LOS CAMINOS PARA ESTOS BENEFICIOS, PUES EXISTE UN DESEQUILIBRIO O INADECUACIÓN ENTRE LOS QUE ASPIRA Y SUS POSIBILIDADES REALES.

LA INADECUACIÓN ENTRE ASPIRACIONES Y MEDIOS INSTITUCIONALES SE PRODUCE EN LA ACTUALIDAD, CUANDO CAMBIAN, POR EFECTO DEL PROCESO DE URBANIZACIÓN, LAS ANTIGUAS ASPIRACIONES POR LAS NUEVAS. OCURRE QUE ENTONCES SE MANTIENEN ESTACIONARIOS, O AL MENOS NO CAMBIAN AL MISMO RITMO, LOS ANTIGUOS MEDIOS INSTITUCIONALES POR OTROS QUE SE AJUSTEN MÁS A LAS RECIENTES ASPIRACIONES.

ASPIRACIÓN EDUCACIÓN PARA LOS HIJOS

HASTA HACE POCO, SEGÚN LA OBSERVACIÓN Y BIBLIOGRAFÍA EXISTENTE, LO COMUN ERA QUE EL CAMPESINO DE LA REGIÓN ASPIRARA A QUE SUS HIJOS TRABAJARAN LO MAS TEMPRANO POSIBLE. (AQUI ES CONVENIENTE HACER NOTAR QUE LA COSTA ATLÁNTICA ES UNA DE LAS REGIONES DEL PAÍS EN DONDE EXISTE UN MÁ S ALTO GRADO DE ANALFABETISMO A NIVEL RURAL). LA EDUCACIÓN QUEDABA LIMITADA A LOS HIJOS DEL DUEÑO DE LA HACIENDA Y NÓ CABÍA EN LA IMAGINACIÓN DEL CAMPESINO, YA FUERA JORNALERO, APARCERO ARRENDATARIO SIN EMBARGO, CON EL NUEVO FLUJO DE LA CIUDAD SOBRE EL CAMPO, EL CAMPESINO DE LA REGIÓN HA ASIMILADO NUEVAS ASPIRACIONES EDUCACIONALES. UN 59% DE LAS PERSONAS ENTREVISTADAS ASPIRAN A QUE SUS HIJOS ESTUDIEN Y TRABAJEN; UN 33% DE LAS PERSONAS ENTREVISTADAS ASPIRAN QUE SUS HIJOS ESTUDIEN SOLAMENTE.

MIENTRAS LAS ASPIRACIONES HAN VARIADO ACERCÁNDOSE A LOS VALORES EDUCACIONALES QUE PREVALECE EN LOS CENTROS URBANOS, NO SE HA PRODUCIDO OTRO TANTO RESPECTO A LOS MEDIOS INSTITUCIONALES QUE PERMITEN SATISFACER ESAS ASPIRACIONES.

ORGANIZACIÓN PARA LA AYUDA.

EL HACENDADO QUE ANTES ERA ACEPTADO COMO CAUDILLO EN LA REGIÓN, ACTUALMENTE HA PERDIDO GRAN PARTE DE ESE PODER. LA IMAGEN QUE DE ÉL TENÍA EL CAMPESINO SE TRANSFORMA EN UNA NUEVA IMÁGEN EN LA QUE EL HACENDADO APARECE COMO MIEMBRO, SALVO ALGUNAS EXCEPCIONES DE ALGUNOS CAMPESINOS VIEJOS, YA NO DE UNA FAMILIA A LA CUAL ESTÁN LIGADOS, SINO A UNA CATEGORÍA DE RICOS QUE LO PERJUDICAN, O AL MENOS, HACEN MUY POCO POR ÉL.

EN TODOS LOS GRUPOS CAMPESINOS DE LA REGIÓN, SE MANTIENE CONSTANTE UNA ALTA PROPORCIÓN DE PERSONAS QUE TIENEN UNA IMÁGEN NEGATIVA DEL HACENDADO, TANTO ENTRE ARRENDATARIOS COMO APARCEROS Y JORNALEROS Y AÚN ENTRE PEQUEÑOS PROPIETARIOS.

EL HECHO DE QUE UN 10% DE LAS PERSONAS ENTREVISTADAS AÚN PERCIVAN AL HACENDADO COMO UN INDIVIDUO QUE LOS AYUDA, QUE LOS ACONSEJA, Y SOBRE TODO, QUE AÚN SUBSISTA LA IMÁGEN DE ÉL COMO LA DE UNA PERSONA IMPORTANTE RESULTA SIGNIFICATIVO. NOS INDICA QUE LOS GRUPOS MAYORITARIOS DE LA REGIÓN, O SEA LOS CAMPESINOS SIN TIERRA, CONSERVAN TODAVÍA LOS COMPONENTES MENTALES CARACTERÍSTICOS DE UN SISTEMA DE RELACIONES TRADICIONALES. SON INDIVIDUOS QUE DEFINEN SUS RELACIONES ECONÓMICAS CON EL HACENDADO NO COMO EL TRATO UTILITARIO ENTRE DOS PARTES, SINO COMO LA AYUDA PATERNAL DE UNA PARTE QUE SE MANIFIESTA EN OFRECERLE A LA OTRA OCUPACIÓN, TIERRAS EN ARRIENDO, O MEDIERÍA. LOS CAMPESINOS QUE TIENEN TODAVÍA UN CONCEPTO POSITIVO DEL HACENDADO SON, GENERALMENTE, AQUELLOS DE EDAD AVANZADA O QUE HAN TRABAJADO LARGO TIEMPO COMO DEPENDIENTES IMPORTANTES DE LA HACIENDA.

MIENTRAS EXISTÍA EL MONOPOLIO DE LA RELACIÓN CON LA CIUDAD CAPITAL POR PARTE DEL HACENDADO, EL CAMPESINO DEPENDIENTE NO ESPERABA RECIBIR AYUDA GUBERNAMENTAL. EL GOBIERNO CENTRAL DEL PAÍS ERA PERCIVIDO POR

ELLOS COMO UNA INSTITUCIÓN PREOCUPADA SÓLO DE LOS GRANDES PROBLEMAS NACIONALES O DE LOS ASUNTOS QUE SOLO INTERESABAN A LOS SEÑORES RICOS.

PERO, AL SURGIR LOS POBLADOS RURALES COMO ASIENTOS DE INSTITUCIONES ADMINISTRATIVAS O DE SERVICIOS DEPENDIENTES DEL GOBIERNO CENTRAL, APARECE UNA NUEVA IMÁGEN DE ÉL. EL CAMPESINO POBRE VA, LENTAMENTE, PERCIBIENDO AL GOBIERNO CENTRAL COMO UNA INSTITUCIÓN QUE LO AYUDA. LA ESCUELA, LA OFICINA DE CORREOS Y TELEGRAFOS, LAS VÍAS DE PENETRACIÓN, LAS OFICINAS DE INSTITUCIONES DEL SECTOR AGROPECUARIO, SON MANIFESTACIONES CONCRETAS QUE LES DAN UN CONTENIDO POSITIVO A LA IMÁGEN DE LA INSTITUCIÓN.

EN LA ACTUALIDAD, EL GOBIERNO CENTRAL SE HA DADO A CONOCER EN LA REGIÓN, ESPECIALMENTE, A TRAVÉS DE LA REFORMA AGRARIA. EL 100% DE LOS ENTREVISTADOS SE MOSTRÓ EN TOTAL ACUERDO CON LOS OBJETIVOS PRINCIPALES DE REFORMA AGRARIA, AÚN EN PERJUICIO DE LOS SECTORES LATIFUNDISTAS. DE OTRA PARTE, TAMBIÉN EL 100% DE LOS ENTREVISTADOS, SE MOSTRÓ SATISFECHO CON LA IDEA DE CREAR EXPLOTACIONES COMUNALES POR PARTE DEL INCORA EN LA REGIÓN.

LA NUEVA IMÁGEN DEL GOBIERNO CENTRAL APARECE, AL CAMPESINO POBRE, COMO UN POSIBLE Y ÚNICO CANAL INSTITUCIONAL PARA LA REALIZACIÓN DE SUS ASPIRACIONES QUE, COMO VIMOS ANTERIORMENTE, LAS INSTITUCIONES LOCALES NO LE PERMITEN REALIZAR. PERCIEN ELLOS QUE ES EL GOBIERNO QUIEN PUEDE AYUDARLOS A OBTENER LA TIERRA QUE ES LA ASPIRACIÓN MÁXIMA QUE TIENEN ELLOS DESPUÉS DE LA CREACIÓN DEL INCORA.

LA CREENCIA DE QUE EL HACENDADO NO LOS AYUDARÁ A REALIZAR SUS NUEVAS ASPIRACIONES, CONJUGADA CON LA PERCEPCIÓN DEL GOBIERNO CENTRAL COMO UNA INSTITUCIÓN QUE PUEDE AYUDARLOS A REALIZARLAS, Y DE OTRA PARTE GRACIAS A LA MOTIVACIÓN QUE HA LOGRADO LA CAMPAÑA DE ORGANIZACIÓN CAMPESINA ADELANTADA POR EL MINISTERIO DE AGRICULTURA, Y LA TAREA DE CONSIENTIZACIÓN QUE ADELANTA EL INCORA POR MEDIO DEL GRUPO DE INVESTIGACIÓN TEMÁTICA DEL CIRA EN LA REGIÓN, HA MOVIDO A LOS CAMPESINOS A ORGANIZARSE FORMALMENTE PARA LA OBTENCIÓN DE TAL AYUDA.

EL QUE HAYAN SURGIDO ORGANIZACIONES CAMPESINAS EN LA REGIÓN SEÑALA QUE EXISTE UN CAMBIO SUSTANCIAL EN LA ACTITUD DEL CAMPESINO POBRE FRENTE A LAS FORMAS INSTITUCIONALES DE REALIZAR SUS ASPIRACIONES: HA SURGIDO LA CONCIENCIA DE LA ORGANIZACIÓN. EL CARÁCTER PERSONAL DE LA RELACIÓN DE PODER TRADICIONAL A CAMBIADO, EN PARTE, TRANSFORMÁNDOSE EN LA RELACIÓN IMPERSONAL DE UN GRUPO QUE PERCIBE QUE, PARA REALIZAR SUS ASPIRACIONES, DEBE ORGANIZARSE FORMALMENTE PARA ENFRENTAR UNIDO LA BUSQUEDA DE AYUDA EN LOS SECTORES DE PODER. SIN EMBARGO, POR LAS OBSERVACIONES REALIZADAS, Y POR LAS CONCLUSIONES DEL ESTUDIO, PODEMOS DECIR QUE TODAVÍA NO ESTÁ MUY CLARA LA NECESIDAD DE LA UNIÓN Y LA CONCIENCIA DE LA MISMA SINO QUE POR EL CONTRARIO EL CAMPESINO CREE, QUE LOS DIRECTIVOS DE LAS ASOCIACIONES SON CAPACES SOLOS DE CONSEGUIR LOS BENEFICIOS QUE HACE. AÑOS HAN ASPIRADO.

QUE SE HAYAN DESARROLADO EN LA COMUNIDAD UNA SERIE DE ORGANIZACIONES QUE AGLUTINAN AL CAMPESINO POBRE, Y QUE UN ALTO PORCENTAJE DE ESTOS TENGA UNA ACTITUD POSITIVA HACIA LA ORGANIZACIÓN NO SON ELEMENTOS SUFICIENTES PARA AFIRMAR QUE HAYA DESAPARECIDO EL PATERNALISMO EN LA REGIÓN. LA ACTITUD POSITIVA DEL SURGIMIENTO DE ORGANIZACIONES NOS INDICA UN CAMBIO EN LA

FORMA DE LA RELACIÓN PATERNALISTA, PERO NO UN CAMBIO EN EL CONTENIDO O FINALIDAD DE LA RELACIÓN.

LO QUE CARACTERIZA EL CONTENIDO DE LA RELACIÓN PATERNALISTA ES QUE LOS SECTORES QUE CARECEN DE PODER AL RELACIONARSE CON LOS SECTORES DE PODER, BUSCAN LA AYUDA DE ÉSTOS PARA EL ALIVIO DE SU SITUACIÓN, PERO NO EL CAMBIO DE LAS RELACIONES DE PODER QUE CONFIGURAN SU ESTADO. ELLOS SEGUIRAN EN SU SITUACIÓN DE DEPENDENCIA, Y EL QUE LOS AYUDA, EN SU SITUACIÓN DE DOMINIO.

EL QUE UN GRUPO SOCIAL CAREZCA DE LAS INSTITUCIONES ADECUADAS A LA REALIZACIÓN DE SUS ASPIRACIONES Y NO ROMPA EL DESEQUILIBRIO CON LA CREACIÓN DE NUEVOS CANALES INSTITUCIONALES ADECUADOS, ES REFLEJO DE SU FALTA DE PODER EN EL SISTEMA SOCIAL A QUE PERTENECE. EL CAMBIO DE LAS INSTITUCIONES IMPERANTES IMPLICA QUE EL GRUPO TENGA DOMINIO SOBRE AQUELLOS OTROS GRUPOS O PERSONAS QUE PUEDAN SER PERJUDICADOS POR LA TRANSFORMACIÓN Y POR LO TANTO, SE OPONGAN A ELLA.

CUANDO LA FORMACIÓN DE LAS NUEVAS ORGANIZACIONES COMUNALES NO SON PROMOVIDAS O NO RECIBEN RECONOCIMIENTOS EN SUS PETICIONES DE PARTE DE LOS CENTROS DE PODER DEPARTAMENTALES O NACIONALES, ES POSIBLE QUE SE DESATEN SITUACIONES DE CONFLICTO. ESTOS CONFLICTOS SON DESARROLLADOS POR LOS CAMPESINOS PARA PRESIONAR A LOS CENTROS DE AUTORIDAD A RECONOCER SUS ORGANIZACIONES Y A FACILITARLES AYUDA. TAL ES EL CASO RECIENTE, DE LA TOMA DE LAS INSTALACIONES DE HELICOPOR PARTE DE LOS CAMPESINOS DEL MUNICIPIO DE SAN PEDRO, YA QUE EN REPETIDAS OCA SIONES Y POR MEDIO DE SUS ORGANIZACIONES HABÍAN SOLICITADO LA INTERVENCIÓN DEL GOBIERNO DEPARTAMENTAL PARA QUE PUSIERA COTO A LOS PERJUICIOS QUE SE LES ESTABAN CAUSANDO EN LAS COSECHAS CON LA FUMIGACIÓN AÉREA DE SUSTANCIAS TÓXICAS O PERJUDICIALES A SUS CULTIVOS.

EL PEQUEÑO PRODUCTOR NO TIENE PODER SOBRE EL ACOPIADOR O COMERCIANTE LOCAL PARA ELIMINAR EL MONOPOLIO QUE ESTE EJERCE; EL CAMPESINO SIN TIERRA NO TIENE PODER PARA APROPIARSE DE LA TIERRA QUE CONCENTRA LA HACIENDA; NINGUNO TIENE PODER PARA EXIGIR UNA PARTICIPACIÓN EFECTIVA EN LAS POSICIONES DE PODER DE LA NACIÓN. DE AQUÍ QUE EL CAMINO PARA REALIZAR SUS ASPIRACIONES EXIJA CONQUISTAR EL PODER NECESARIO PARA CREAR INSTITUCIONES ADECUADAS, O BIEN OBTENER LA AYUDA PATERNALISTA DE OTROS SECTORES DE PODER QUE LES OFREZCAN MEDIOS ADECUADOS A SUS ASPIRACIONES. EL CASO POR NOSOTROS ESTUDIADO ES ÉSTE ÚLTIMO: TODAS LAS ORGANIZACIONES SURGIDAS EN LA REGIÓN TIENEN COMO FINALIDAD LA OBTENCIÓN DE AYUDA, PERO NO CONCIBEN LUCHAR PARA HACER ELLAS, EN CUANTO ORGANIZACIONES, Y NO COMO PERSONAS, LAS DETENTADORAS DEL PODER EN LA REGIÓN.

EL HECHO DE QUE UN ALTO PORCENTAJE DE PERSONAS (EL 80%) PERTENEZCAN A ORGANIZACIONES CAMPESINAS EN LA REGIÓN Y PERCIBAN LA FINALIDAD DE LA ORGANIZACIÓN COMO EL CONSEGUIR AYUDA PARECE INDICAR QUE EL PATERNALISMO PERSISTE BAJO OTRA FORMA Y CON OTROS ACTORES. AYER SE ESPERABA OBTENER A TRAVÉS DE UNA RELACIÓN PERSONAL LA AYUDA PATERNALISTA DEL HACENDADO, HOY SE ESPERA OBTENERLA A TRAVÉS DE LAS ORGANIZACIONES CAMPESINAS, DE LOS CENTROS DE AUTORIDAD NACIONAL, Y MÁS CONCRETAMENTE, A TRAVÉS DE LOS MIEMBROS DIRECTIVOS DE TALES ORGANIZACIONES.

LAS ORGANIZACIONES CORPORATIVAS EN LA REGIÓN SON AÚN DÉBILES, NO SOBREPASAN LOS LÍMITES DE LA LOCALIDAD DONDE SURGIERON Y CARECEN DE TODA UNIÓN REAL CON OTRAS ORGANIZACIONES SIMILARES, SALVO EL CASO DE LA ASOCIACIÓN MUNICIPAL DE USUARIOS QUE OBEDECE A LA CAMPAÑA NACIONAL DE ORGANIZACIÓN CAMPESINA QUE ADE

LANTA EL MINISTERIO DE AGRICULTURA. PERO A PESAR DE ESTA DEBILIDAD ORGÁNICA Y FALTA DE FINALIDAD POLÍTICA, ESTAS AGRUPACIONES IMPLICAN NO SÓLO UNA ACTITUD POSITIVA HACIA LA UNIÓN DEL PROPIO GRUPO, SINO, LO QUE PARECE MÁS IMPORTANTE, EL SURGIMIENTO DE UNA OPINIÓN TAMBIÉN POSITIVA FRENTE A LA FORMACIÓN DE ORGANIZACIONES LOCALES Y REGIONALES.

LOS NOTABLES DE LA COMUNIDAD U HOMBRE NEXOS

EL CARÁCTER DE HOMBRES NEXOS ES A NUESTRO PARECER EL ELEMENTO BÁSICO DEL GRUPO DE LOS NOTABLES. LOS INDIVIDUOS QUE COMPONEN ESTE GRUPO SOCIAL PUEDEN VARIAR EN SUS OCUPACIONES: LOS HAY ARRENDATARIOS, COMERCIANTES, EMPLEADOS PÚBLICOS, DIRECTIVOS DE ASOCIACIONES CORPORATIVA, ETC. PERO TODOS ELLOS JUEGAN DE ALGUNA MANERA EL PAPEL DE INTERMEDIARIOS.

VARIAN TAMBIÉN EN CUANTO AL ORIGEN DE SU CARÁCTER DE NEXOS. ALGUNOS, ENCUENTRAN EL ORIGEN DE SU FUNCIÓN DE INTERMEDIARIOS EN LA DELEGACIÓN DE SU REPRESENTACIÓN POR PARTE DE LOS CAMPESINOS DE LA LOCALIDAD. TAL ES EL CASO DE LOS MIEMBROS DIRECTIVOS DE LAS ORGANIZACIONES CORPORATIVAS QUE SON, EN LA ACTUALIDAD, LOS NOTABLES LOCALES MÁS IMPORTANTES. OTROS, COMO EL EMPLEADO PÚBLICO, ENCUENTRAN EL ORIGEN DE SU FUNCIÓN EN LA DELEGACIÓN DE SU AUTORIDAD POR PARTE DE LAS INSTITUCIONES DE PODER METROPOLITANA. FINALMENTE, OTROS COMO EL COMERCIANTE, CUMPLEN EL PAPEL DE INTERMEDIARIOS POR LAS CARACTERÍSTICAS PROPIAS DE SU PROFESIÓN.

PUEDEN VARIAR EN CUANTO AL GRADO EN QUE CONCENTRAN PAPELES DE NEXO. HAY NOTABLES QUE SON INTERMEDIARIOS SOLAMENTE EN UN ÁREA DE LA VIDA SOCIAL (FUNCIONES DE MERCADEO, EN EL CASO DEL ACOPIADOR). OTROS, NO OBSTANTE TENER UNA OCUPACIÓN ESPECÍFICA, CONCENTRAN ADEMÁS PAPELES DE HOMBRES NEXOS EN OTRAS ÁREAS DE LA VIDA LOCAL Y PARA UN GRAN NÚMERO DE CAMPESINOS.

UNA ÚLTIMA CONCLUSIÓN QUE PODEMOS SACAR DE NUESTRA OBSERVACIÓN Y ANÁLISIS ES LA TENDENCIA QUE MUESTRAN LOS NOTABLES A FORMALIZAR SU CARÁCTER DE INTERMEDIARIOS A TRAVÉS DEL CONTROL DE LAS INSTITUCIONES LOCALES. LAS ORGANIZACIONES CAMPESINAS, LOS SERVICIOS DEL ESTADO, Y EL COMERCIO, SON LOS INSTRUMENTOS QUE MEDIANTE SU CONTROL LE PUEDEN DAR PERMANENCIA A SUS PAPELES DE INTERMEDIARIOS ENTRE LA LOCALIDAD Y LOS NIVELES MÁS ALTOS DE LA ESTRUCTURA DE DEPENDENCIA NACIONAL.

LA ALTA PROPORCIÓN DE INDIVIDUOS QUE UTILIZAN O CREEN EN LA CAPACIDAD DE LOS HOMBRES NEXOS EN RELACIÓN A LOS PROBLEMAS COMUNES, NOS ENSEÑAN QUE LA DESAPARICIÓN DEL HACENDADO COMO HOMBRE NEXO, NO IMPLICA, COMO CORRIENTEMENTE SE CREA, QUE EL CAMPESINO SE RELACIONE DIRECTAMENTE Y PERSONALMENTE CON LOS CENTROS ADMINISTRATIVOS Y OTROS CENTROS DE PODER URBANOS. EN ESTE PLANO SU INCAPACIDAD PERSISTE TODAVÍA Y SEGURAMENTE PERSISTIRÁ EN EL FUTURO POR ALGÚN TIEMPO.

TAL INCAPACIDAD DE RELACIONARSE PERSONALMENTE CON LOS CENTROS URBANOS CONSTITUYE UNA SITUACIÓN NORMAL EN EL TRÁNSITO DE DOS FORMAS DE DOMINACIÓN DISTINTAS QUE SE ACERCAN A LO QUE WEBER LLAMÓ TIPO DE DOMINACIÓN TRADICIONAL Y DE DOMINACIÓN BURCRÁTICA. (1) EL PRIMER TIPO, AL CUAL SE

(1) WEBER, MAX. ECONOMÍA Y SOCIEDAD. (MÉXICO: FONDO DE CULTURA ECONÓMICA, 1964), VOLUMEN I, P. 87

ACEPTARÍA EL SISTEMA DE CLIENTELA DEL HACENDADO, PERMITE AL DOMINADO TENER UNA RELACIÓN PERSONAL CON EL DOMINANTE EN LA QUE SE GUÍA SEGÚN LO QUE LE INDICA LA TRADICIÓN Y EL ARBITRIO DEL PATRÓN, PAUTAS QUE ADQUIERE A TRAVÉS DE SUS EXPERIENCIAS EN EL TRATO CON EL PATRÓN. AL DESAPARECER EL SISTEMA DE CLIENTELA Y COMENZAR EL PROCESO QUE LLAMAMOS DE URBANIZACIÓN EN EL CAMPO, EL CAMPESINO SE ENFRENTA REPENTINAMENTE AL SURGIMIENTO DE UNA NUEVA FORMA DE DOMINACIÓN: FORMAL, BUROCRÁTICA E IMPERSONAL. NO DEBE, AHORA, OBEDECER A UNA PERSONA, SINO A UN CUERPO DE REGLAS ABSTRACTAS QUE DESCONOCEN Y QUE SE CONCENTRAN A TRAVÉS DE UNA JERARQUÍA ADMINISTRATIVA QUE NO ENTIENDE. AL BUSCAR AYUDA, DEBE UTILIZAR UN ESPEDIENTE FORMAL, QUE RIGE SU SOLICITUD. POR ÚLTIMO, DEJA DE SER TRATADO COMO UNA PERSONA Y PASA A SER CONSIDERADO COMO UN CASO ANÓNIMO. ESTE CAMBIO EN LA RELACIÓN ES EL QUE TEME EL CAMPESINO.

COMPROBADA LA EXISTENCIA DE UNA TENDENCIA A RECURRIR A LOS CENTROS DE PODER URBANOS PARA LA SOLUCIÓN DE LOS PROBLEMAS LOCALES QUE CARECEN DE CANALES PARA RESOLVERLOS EN LA LOCALIDAD, ASÍ COMO TAMBIÉN LA EXISTENCIA DE HOMBRES NEXOS QUE HACEN DE INTERMEDIARIOS ENTRE LOS CAMPESINOS Y TALES CENTROS DE PODER, PROCEDIMOS A DETERMINAR LOS HOMBRES NEXOS MÁS IMPORTANTES DE LA LOCALIDAD. ES DECIR, AQUELLOS QUE CONCENTRABAN UNA MAYOR CANTIDAD DE PAPELES DE INTERMEDIARIOS. PARTIENDO DE ESOS POSTULADOS ESTABLECIMOS EL TIPO DE LIDERAZGO PREDOMINANTE EN LA REGIÓN.

TODOS LOS HOMBRES NEXOS PERTENECEN AL GRUPO INTERMEDIARIO DE LOS NOTABLES, O TIENDEN A INCORPORARSE A ÉL. LA INCORPORACIÓN Y PERTENENCIA DEL HOMBRE NEXO A ESTE ESTRATO RURAL INTERMEDIO, DERIVA DEL HECHO DE QUE LAS CUALIDADES QUE EL ROL DEL HOMBRE NEXO EXIGE SON CARACTERÍSTICAS DE ESTE GRUPO INTERMEDIO. EN TÉRMINOS ESENCIALES, EL ROL DEL HOMBRE NEXO EXIGE LA INTERNALIZACIÓN DE ELEMENTOS DE LA CULTURA URBANA, ALGUNA EDUCACIÓN Y EXPERIENCIA EN LA RELACIÓN CON LA BUROCRACIA .

EL ÚNICO GRUPO SOCIAL QUE POSEE ESTAS CUALIDADES EN LA COMUNIDAD, FUERA DEL HACENDADO, ES EL DE LOS NOTABLES.

EL CAMPESINO TIENE CONCIENCIA DE LAS CUALIDADES DEL HOMBRE NEXO. SIN EMBARGO, NO SIEMPRE ESPERA DE ÉL, UNA IDENTIFICACIÓN PLENA CON EL GRUPO, UNA CONCIENCIA POLÍTICA O UN APOSTOLADO SOCIAL.

QUE EL ROL DE HOMBRE NEXO TIENDA A CONCENTRARSE EN EL GRUPO DE LOS NOTABLES, GRUPO QUE COMO VEMOS CON LAS OBSERVACIONES Y CON LAS CONCLUSIONES DEL ESTUDIO, SE VA TRANSFORMANDO RÁPIDAMENTE EN UN SECTOR CUYOS MIEMBROS TRATAN DE DIFERENCIARSE DEL CAMPESINO POBRE, ADQUIERE ESPECIAL SIGNIFICADO DADO QUE ESTE ROL ES UNA FORMA DE EJERCICIO DE PODER EN LA COMUNIDAD RURAL.

EL MONOPOLIO DE LA RELACIÓN ENTRE EL CAMPESINO Y LOS CENTROS DE PODER URBANO, TRANSFORMA EL ROL DE NEXO EN UN MEDIO DE DOMINACIÓN Y PONE A LOS SECTORES MAYORITARIOS DEL CAMPESINADO EN UNA SITUACIÓN DE DEPENDENCIA PARA LA REALIZACIÓN DE SUS ASPIRACIONES. LA PÉRDIDA GRADUAL DEL PODER TRADICIONAL DEL HACENDADO EN LA LOCALIDAD, Y EN ESPECIAL DE SU CARÁCTER DE HOMBRE NEXO, NO IMPLICA EN TRASPASO DEL PODER A LOS CAMPESINOS POBRES, SINO EL SURGIMIENTO DE UN NUEVO GRUPO RURAL, QUE DE MANERA INVERSA AL HACENDADO QUE DECAE, CONCENTRA CADA VEZ MÁS NUEVAS POSICIONES DE PODER EN LA COMUNIDAD. AHORA LOS HOMBRES NEXOS, QUE

CONSOLIDAN NUEVAS POSICIONES DE PODER, COMIENZAN A TOMAR LAS POSICIONES DE AUTORIDAD LOCAL.

COMO EL SURGIMIENTO DE LOS HOMBRES NEXOS, ES LA RESPUESTA FUNCIONAL A LA FALTA DE INTEGRACIÓN TEMPORAL QUE SE PRODUCE EN LOS CAMPESINOS AL VARIAR LAS FORMAS DE DOMINACIÓN DE LA ESTRUCTURA DE DEPENDENCIA, DE RELACIONES PERSONALES A FORMALES, ES LÓGICO PENSAR QUE DESPUÉS DE UN PERÍODO DE AJUSTE DE LOS CAMPESINOS POBRES A LAS NUEVAS RELACIONES DE DEPENDENCIA, LA NECESIDAD DEL HOMBRE NEXO COMO INTERMEDIARIO DESAPAREZCA, Y CON ELLO, EL GRUPO DE LOS NOTABLES SE DILUYA. AÚN CUANDO ESTE RAZONAMIENTO SEA TEÓRICAMENTE ADECUADO, NO PARECE DIFÍCIL QUE LO QUE ES UNA FUNCIÓN TEMPORAL Y MOMENTÁNEA SE TRANSFORME EN UN PROCEDER INSTITUCIONALIZADO.

LA BASE DE ESTA ÚLTIMA SUPOSICIÓN SE ENCUENTRA EN EL HECHO DE QUE LOS HOMBRES NEXOS CONSTITUYEN EN LA COMUNIDAD UN GRUPO SOCIAL QUE TIENDE PROGRESIVAMENTE A DIFERENCIARSE DEL RESTO DE LOS CAMPESINOS, QUE TIENDE A FORMULAR SU PAPEL DE INTERMEDIARIO, Y FINALMENTE, LO QUE ES MÁS IMPORTANTE, A APROPIARSE DE LAS PROBABILIDADES DE PROFESIONALIZAR SU ROL. ESTO ÚLTIMO CONSTITUYE UNO DE LOS RASGOS MÁS IMPORTANTES DE LA BUROCRATIZACIÓN DE LA ESTRUCTURA DE DEPENDENCIA NACIONAL. COMO BIEN LO HA DESTACADO MAX EBER, LA DOMINACIÓN BUROCRÁTICA ES INDISPENSABLE EN CUALQUIER SOCIEDAD DE MASAS, Y LA PROFESIONALIZACIÓN ES UNA CARACTERÍSTICA INDISPENSABLE EN CUALQUIER ESTRUCTURA BUROCRÁTICA DE DOMINACIÓN.

CON EL PROCESO DE URBANIZACIÓN RURAL, EN EL SENTIDO QUE LE HEMOS DADO EN EL PRESENTE TRABAJO A TAL CONCEPTO. LOS SECTORES CAMPESINOS DE LA REGIÓN COMIENZAN A INCORPORARSE JUSTAMENTE A LO QUE, EN UN SENTIDO AMPLIO, PODRÍA LLAMARSE LA SOCIEDAD DE MASAS, DE AHÍ QUE LOS CENTROS DE PODER NACIONALES TIENDAN A BUROCRATIZAR LA ESTRUCTURA DE DOMINACIÓN. A NIVEL DE LA COMUNIDAD RURAL OBJETO DEL ESTUDIO, EL PRIMER PASO DE ESTE PROCESO DE BUROCRATIZACIÓN, AUNQUE EN UN SENTIDO BASTANTE RESTRÍNGIDO ES LA FORMACIÓN DE ORGANIZACIONES CAMPESINAS FORMALES QUE SE RELACIONAN CON LOS CENTROS DE PODER METROPOLITANOS A TRAVÉS DE LOS HOMBRES NEXOS, O DIRECTIVOS CAMPESINOS DE LAS ORGANIZACIONES. TAL ES EL CASO, EN LA REGIÓN, DE LA CAMPAÑA DE ORGANIZACIÓN CAMPESINA QUE ADELANTA EL MINISTERIO DE AGRICULTURA. EL SEGUNDO PASO ES EL RECONOCIMIENTO LEGAL DE ESTOS NIVELES DE DEPENDENCIA: LA DEFINICIÓN DE SUS PADERES, SUS DEBERES Y SUS OBJETIVOS.

TENDENCIA A LA INSTITUCIONALIZACIÓN DE LAS POSICIONES DE PODER

HEMOS SEÑALADO ANTERIORMENTE QUE EL NOTABLE TIENDE A INSTITUCIONALIZAR LA POSIBILIDAD DE EJERCER PODER QUE LE OFRECE SU CARÁCTER DE HOMBRE NEXO. LA INSTITUCIONALIZACIÓN DIFIERE DIAMETRALMENTE DEL TIPO DE LEGITIMACIÓN SOBRE LA CUAL SE SOSTENÍA EL PODER DEL HACENDADO. EL PODER DEL HACENDADO, DE TIPO TRADICIONAL, SE SUSTENTABA EN LA PERSONA MISMA Y EN LA CLASE A LA CUAL ÉSTE PERTENECÍA. EL HACENDADO ERA EL CAUDILLO POLÍTICO, EL JEFE O EL INFLUYENTE EN EL GOBIERNO LOCAL, EL NEXO ENTRE LOS CENTROS DE PODER URBANO Y LA LOCALIDAD, POR EL HECHO DE SER HACENDADO, MIEMBRO DE UN ESTRATO SOCIAL QUE POR MUCHOS AÑOS MONOPOLIZÓ TODAS LAS FORMAS DE PODER LOCAL. AUNQUE ELLO NO ESTABA LEGALMENTE ESTIPULADO, SI LO ESTABA CONDICIONADO POR LA COS-

TUMBRE Y LA TRADICIÓN. EN LA ACTUALIDAD, EL PODER DEL NOTABLE EN LA REGIÓN DE ESTUDIO NO SE LEGITIMIZA EN LA PERSONA O EN EL ESTRATO QUE REPRESENTA. LA LEGITIMIDAD DE ÉL SE SUSTENTA EN LA DELEGACIÓN DEL PODER, YA SEA DESDE LOS CENTROS METROPOLITANOS, EN EL CASO DEL FUNCIONARIO PÚBLICO, O DESDE LOS CAMPESINOS LOCALES, EN EL CASO DE LOS DIRECTIVOS DE ORGANIZACIONES CORPORATIVAS, CUALQUIERA QUE SEA LA PERSONA QUE OCUPE EL ROL. LOS NOTABLES LOCALES QUE SON MIEMBROS DIRECTIVOS DE LAS ORGANIZACIONES CORPORATIVAS EXISTENTES EN LA REGIÓN (ASOCIACIÓN DE USUARIOS, SINDICATO, COOPERATIVA, ACCIÓN COMUNAL, ETC.) NO LEGITIMIZAN SU PODER EN EL HECHO DE QUE CONTROLAN EL NEXO ENTRE LOS CAMPESINOS Y LOS PODERES CENTRALES DEPARTAMENTALES O NACIONALES, SINO EN EL HECHO DE QUE ELLOS OCUPAN UN ROL EN EL CUAL LOS CAMPESINOS HAN DELEGADO ATRIBUCIONES DE PODER.

LAS NUEVAS FORMAS INSTITUCIONALES DE PODER LOCAL QUE SE PRESENTAN EN LA ACTUALIDAD EN LA REGIÓN, EN CUANTO TIENDEN A SER, EN PARTE, DE TIPO BUROCRÁTICO, PERMITEN A NIVEL DE LAS PERSONAS UNA MAYOR DIFUSIÓN DE LOS ROLES DE PODER Y UNA MENOR INTENSIDAD DE CONTROL SOBRE LA CONDUCTA DE LOS DOMINADOS. EL MIEMBRO DIRECTIVO DE LAS ORGANIZACIONES CORPORATIVAS, EL ACOPIADOR O CORREDOR, O EL FUNCIONARIO PÚBLICO, SÓLO TIENEN UN CAMPO RESTRÍNGIDO DENTRO DEL CUAL PUEDEN EJERCER PODER. MÁS AÚN, SUS DEBERES Y DERECHOS ESTÁN, SALVO EN EL CASO DE ACOPIADOR O COMERCIANTE, DEFINIDOS FORMALMENTE.

SI HEMOS DE COMPARAR LA SITUACIÓN ACTUAL DE LOS CAMPESINOS DE LA REGIÓN CON LA QUE TUVIERON HASTA HACE RELATIVAMENTE POCO TIEMPO, DEBEMOS SEÑALAR QUE CON EL TRÁNSITO DEL SISTEMA DE CLIENTELA DEL HACENDADO A LAS FORMAS DE DOMINACIÓN DEL NOTABLE, EL CAMPESINO HA LOGRADO UNA MAYOR LIBERTAD, Y HA CONSEGUIDO ALGUNOS PEQUEÑOS BENEFICIOS. VALE DECIR, QUE SU COMPORTAMIENTO ES MENOS CONTROLADO POR OTRAS PERSONAS. NO OBSTANTE, AÚN QUEDA MUCHOS ASPECTOS DE SU VIDA, EN LOS CUALES SUS CONDUCTAS SON DOMINADAS POR GRUPOS NACIONALES QUE MANIFIESTAN INTERESES CONTRADICTORIOS. EL CAMPESINO DE LA REGIÓN DE ESTUDIO, Y EN GENERAL, EL CAMPESINO COLOMBIANO, SIGUE OCUPANDO EL NIVEL MÁS BAJO DE LA ESTRUCTURA DE DOMINACIÓN NACIONAL.

D. NIVELES Y STANDARDS DE VIDA.

EL ÁREA ESTUDIADA ESTÁ COMPUESTA POR CAMPESINOS, ARRENDATARIOS, QUE TRABAJAN PARCELAS RELATIVAMENTE PEQUEÑAS.

EL NIVEL DE VIDA QUE ES PROPORCIONAL AL NIVEL DE INGRESO ES MUY BAJO; NO TIENEN RECURSOS SUFICIENTES PARA ATENDER LAS NECESIDADES MÍNIMAS A LAS CUALES TODO HOMBRE TIENE DERECHO.

LA GRAN MAYORÍA DE LAS CASAS SE ENCUENTRAN EN LOS PROPIOS CAÑEYES. ESTOS SON ESTRUCTURA DE 4 METROS POR 12 METROS, CONSTRUIDA DE PALOS Y HOJAS DE PALMA EN LOS TECHOS Y SIN PAREDES. EN ESTA GRAN ÁREA, PREPARAN LAS HOJAS DE TABACO Y VIVEN LAS FAMILIAS. LA COMIDA SE HACE ALLÍ MISMO. EL FUEGO PERMANECE ENCENDIDO DURANTE MUCHAS HORAS PARA CONSERVAR LA TEMPERATURA APROPIADA PARA EL SECAMIENTO DEL TABACO. LOS PEQUEÑOS ANIMALES, COMO SON AVES, CERDOS, ASNOS, PERROS Y GATOS, VIVEN EN FORMA PROMISCUA COMPARTIENDO CON LA FAMILIA EL MISMO AMBIENTE, SIN LAS MÍNIMAS CONDICIONES HIGIÉNICAS.

EN EL CANEY, TODOS TRABAJAN A PARTIR DE LOS 6 AÑOS. ENSARTAR LAS HOJAS DE TABACO EXIGE POCO CONOCIMIENTO SIENDO LOS NIÑOS Y LAS MUJERES LOS QUE REALIZAN TAL LABOR. LOS HIJOS MAYORES VAN AL CAMPO A TRABAJAR LA TIERRA; SIEMBRAN Y RECOJEN LA COSECHA JUNTO A SUS PADRES. LAS MUJERES GENERALMENTE REALIZAN LOS TRABAJOS DE CASA, AYUDANDO TAMBIÉN EN EL SERVICIO DE PREPARACIÓN DEL TABACO PARA SECAR EN EL PROPIO CANEYE.

ES DE OBSERVAR TAMBIÉN QUE ALGUNOS CAMPESINOS TIENEN SUS CASAS EN LAS POBLACIONES CERCANAS AL PREDIO QUE CULTIVAN.

EN ALGUNOS CANEYES, HAY UNA DIVISIÓN AUNQUE MUY RUDIMENTARIA DE LA ALCOBA, DONDE HAY UNA CAMA DE PALOS O DE CUERO Y ALGUNAS HAMACAS.

LA ALIMENTACIÓN ES A BASE DE LOS PRODUCTOS CULTIVADOS EN LA PROPIA PARCELA. GENERALMENTE SE CULTIVA TABACO EN LA MAYOR PARTE DEL TERRENO Y LA OTRA SE DESTINA A CULTIVOS ALTERNADOS DE MAÍZ, FRIJOL, YUCA, ÑAME, AHULLAMA, PATILLA Y OTROS.

LA ALIMENTACIÓN ES POCO VARIADA, PREPARADA EN CONDICIONES POCO FAVORABLES DE HIGIENE. UNA DE LAS GRANDES DEFICIENCIAS EN ESTA REGIÓN ES LA DE CARNE Y LECHE. DIFÍCILMENTE SE ENCUENTRAN ALIMENTOS Y LOS NIÑOS DESDE MUY TEMPRANO, EMPIEZAN A COMER LAS MISMAS COMIDAS DEL ADULTO. LAS FRUTAS SON RARAS. ALGUNAS COMO LA PAPAYA Y LIMÓN SE ENCUENTRAN CON MÁS FRECUENCIA. ALGUNOS CAMPESINOS CULTIVAN TAMBIÉN CIERTAS HORTALIZAS COMO TOMATES, PEPINO, BERENJENA PERO SOLO PARA CONSUMO FAMILIAR. LOS OTROS PRODUCTOS ALIMENTICIOS COMPLEMENTARIOS SON ADQUIRIDOS EN EL POBLADO.

EL AGUA ES UNO DE LOS PROBLEMAS SERIOS DEL ÁREA. HAY PEQUEÑOS POZOS DE AGUA DE LLUVIA, ALGUNOS DE LOS CUALES RESISTEN LA SEQUÍA, PERO GENERALMENTE RETIRADOS DE LAS CASAS.

LOS HIJOS, GENERALMENTE VIVEN EN LA CASA, DEPENDIENDO DE SUS PADRES, HASTA LOS 20 AÑOS. A ESTA EDAD, LOS MUCHACHOS ARRIENDAN TIERRAS PARA CULTIVAR O SE VAN A LAS CIUDADES EN BUSCA DE OTROS TRABAJOS. LAS MUCHACHAS TAMBIÉN SE VAN A LAS CIUDADES A TRABAJAR EN LAS INDUSTRIAS O EN TRABAJOS DOMÉSTICOS. DE LAS CIUDADES ENVÍAN A VECES, AYUDA PARA LOS PADRES.

LA UNIÓN ENTRE EL HOMBRE Y LA MUJER ES EN SU MAYOR PARTE DE NATURALEZA LIBRE. ES DECIR, NO TIENE VÍNCULO RELIGIOSO NI LEGAL. AUNQUE ANTE LA LEY SE CONSIDERAN SOLTEROS SE TIENEN RESPETO Y CONSERVAN LA UNIDAD DEL GRUPO. NO HAY SEGURIDAD PERO, DE ACUERDO A LAS CIRCUNSTANCIAS, LA UNIÓN PUEDE PERDURAR POR MUCHOS AÑOS.

EL MATRIMONIO LEGAL EXISTE, AUNQUE EN PROPORCIÓN MENOR.

NO SE OBSERVÓ TODAVÍA, DESCONTENTO O TEMOR POR PARTE DE LOS QUE VIVEN EN UNIÓN LIBRE. APARENTEMENTE VIVEN BIEN Y CONTENTOS CON SU SITUACIÓN.

CON RELACIÓN AL NIVEL EDUCACIONAL, PODEMOS NOTAR QUE HAY UN ALTO PORCENTAJE DE ANALFABETOS, ENTRE LOS PADRES Y ENTRE LOS HIJOS. CONVIENE OBSERVAR QUE NO HAY ESCUELAS EN LAS FINCAS, SOLAMENTE EN LAS CABECERAS DE VEREDA, DIFICULTANDO ASÍ LA IDA DE LOS HIJOS A LA ESCUELA. DEMUESTRAN TODOS UN GRAN DESEO DE PERFECCIONAMIENTO, NO SOLAMENTE PARA SI SINO PARA SUS HIJOS, DESEANDO QUE TENGAN UN PORVENIR MEJOR QUE EL SUYO. PERO, NO SOLAMENTE LA DISTANCIA HACIA LA

ESCUELA ES UN OBSTÁCULO A LA EDUCACIÓN. EL TRABAJO EXIGE MANO DE OBRA, ASÍ QUE LOS NIÑOS DESDE LOS 6 AÑOS YA SE MANTIENEN OCUPADOS, ESPECIALMENTE EN CIERTAS ÉPOCAS CUANDO HAY MÁS TRABAJO.

RELACION DE CONFORMIDAD SOBRE EL ESTADO DE LA VIVIENDA

A PESAR DE LAS BAJAS CONDICIONES DE LA VIVIENDA, PUDIMOS OBSERVAR QUE EL 80% DE LOS ENCUESTADOS ESTÁN CONTENTOS Y SATISFECHOS CON LA SITUACIÓN DE SU VIVIENDA, A PESAR DE QUE VIVEN EN EL PROPIO CANEY, DONDE TRABAJAN Y SATISFACEN SUS NECESIDADES ELEMENTALES.

SÓLO EL 20% MANIFESTÓ INCONFORMIDAD CON LAS CONDICIONES DE VIDA, SINTIÉNDOSE ENTONCES INFLUENCIAS AJENAS A LAS CONDICIONES DE LA COMUNIDAD COMO SON EL GRADO DE ALFABETIZACIÓN Y CONTACTOS MÁS PROFUNDOS CON LA VIDA URBANA. ESTO NOS MUESTRA UNA FUERTE MARCA DE ESPÍRITU LOCALISTA, TAN CARACTERÍSTICO DE LAS POBLACIONES URBANAS.

ASPECTOS RELACIONADOS CON LA PRODUCCIÓN

QUIZÁ NINGUNA OTRA SITUACIÓN CONDICIONA MEJOR EL NIVEL DE ASPIRACIONES DE LOS CAMPESINOS Y A LA VEZ INFLUYE MÁS SOBRE SU ESTABILIDAD FÍSICA, EMOTIVA Y FAMILIAR, QUE LA FORMA EN QUE OBTIENE LOS INGRESOS CON LOS CUALES CUBRE LAS NECESIDADES BIOLÓGICAS Y CULTURALES.

PODRÍAMOS ENTONCES ESTABLECER UN CONTINUUM CON LOS CAMPESINOS SIN TIERRA EN UN EXTREMO, Y LOS PROPIETARIOS DE TIERRA, EN EL OTRO. AMBOS COMPONENTES DE LA ESTRATIFICACIÓN RURAL TIENEN DIFERENTE COMPORTAMIENTO Y ACTITUDES FRENTE A LA VIDA.

EN CASO DE EXTREMA CONCENTRACIÓN AGRARIA LO MÁS PROBABLE ES QUE EXISTA UNA DISPONIBILIDAD ABUNDANTE DE MANO DE OBRA (JORNALEROS) LOS CUALES EN SU MAYOR PARTE ENCUENTRAN DIFICULTADES PARA CONSEGUIR TRABAJO ESTABLE DURANTE EL AÑO. (1) EN CASO DE QUE LO ENCUENTREN SURJE EN ELLOS UN SENTIMIENTO DE GRATITUD HACIA LA PERSONA QUE LOS CONTRATA GRATITUD QUE SE MANIFIESTA EN RESPETO Y SUMISIÓN. EN ESTAS CIRCUNSTANCIAS NO ES DIFÍCIL ENTENDER EL CACIQUISMO IMPERANTE EN LA MAYOR PARTE DEL CAMPO LATINOAMERICANO.

EL CASO CONTRARIO LO PRESENTAN LOS JORNALEROS DISPONIBLES QUE NO HAN PODIDO SER CONTRATADOS. ESTOS PUEDEN OPTAR POR LAS SIGUIENTES SOLUCIONES: A) EMIGRAR A OTRAS TIERRAS; B) CONVERTIRSE EN AGRICULTORES TRNASHUMANTES EN LAS ZONAS MARGINALES DE LA REGIÓN C) INVADIR TIERRAS DE PROPIEDAD PRIVADA E INICIAR UN CICLO DE CULTIVOS MIENTRAS LA PACIENCIA DEL DUEÑO LO PERMITA.

EN ESTA ÚLTIMA SITUACIÓN SE ENCUENTRA LA MAYOR PARTE DE LOS AGRICULTORES ENTREVISTADOS (2), CON LA DIFERENCIA DE QUE UNA VEZ INVADIDO EL TERRENO NO FUERON

(1) AÑADASE A ESTO EL HECHO DE QUE EN CASOS DE EXTREMA CONCENTRACIÓN AGRARIA A LA TIERRA SE LE DA UN USO EN EXTREMO EXTENSIVO.

(2) UN NÚMERO POCO SIGNIFICATIVO VENÍA OPERANDO EN LA REGIÓN DESDE TIEMPO ATRÁS COMO APARCEROS O ARRENDATARIOS EN EL ÁREA QUE SE COMENTA.

FORZADOS POR LAS CIRCUNSTANCIAS O POR OTRAS RAZONES A COMPROMETERSE A PAGAR ARRIENDO AL DUEÑO DEL TERRENO, CONDICIÓN QUE LOS COLOCA BAJO EL TÍTULO DE ARRENDATARIOS.

LA MISMA FORMA EN QUE OCUPARON EL TERRENO LIMITÓ EL TAMAÑO DE SUS EXPLOTACIONES Y POR LO MISMO EL NIVEL DE INGRESOS A QUE PODRÍAN ASPIRAR. CADA ARRENDATARIO POR TANTO SE QUEDÓ CON AQUELLA SUPERFICIE QUE ÉL Y SU FAMILIA PODÍAN ACONDICIONAR PARA EL CULTIVO, TOMANDO EN CUENTA LOS MÉTODOS POCO TECNIFICADOS DE REALIZAR ESA TAREA (MACHETE Y PALO EXCLUSIVAMENTE).

UNA SITUACIÓN LIGERAMENTE DIFERENTE SE ENCUENTRA EN OTRO TIPO DE ARRENDAMIENTO (MÁS BIEN APARCERÍA) QUE SE CARACTERIZA PORQUE EL DUEÑO DEL TERRENO, CON EL FIN DE ADECUAR SUS TIERRAS (INCULTAS) PARA FUTURAS LABORES, CEDE A UN GRUPO DE PERSONAS, CIERTAS EXTENSIONES PARA QUE LAS CULTIVEN DURANTE 2 O 3 TEMPORADAS, AL TÉRMINO DE LAS CUALES LES OBLIGA A DESALOJARLOS O LES MANDA A OTRAS ZONAS MÁS RETIRADAS DE SU MISMO PREDIO PARA QUE REALICEN LAS MISMAS OPERACIONES.

CUALQUIERA QUE SEA LA FORMA EN QUE SE HAYA INICIADO EL ARRENDAMIENTO LO CIERTO ES QUE LOS PREDIOS (SI ASÍ PUEDE LLAMARSE A LO QUE CULTIVA CADA ENTREVISTADO) SON DEMASIADOS PEQUEÑOS, ENTRE 1 Y 1.5 HECTÁREAS, SIENDO MUY ESCASOS AQUELLOS AGRICULTORES QUE ARRIENDAN MÁS DE 2 HECTÁREAS.

UN HECHO MUY CURIOSO QUE SE DESPRENDE DE LAS ACTITUDES DE ESTOS CAMPESINOS ES EL CONFORMISMO A SU SITUACIÓN ACTUAL, LO CUAL ES LÓGICO ACEPTAR, QUE YA DE JORNALEROS DESOCUPADOS HAN PASADO A POSEER CUANDO MENOS TEMPORALMENTE UN PEDAZO DE TIERRA, O SEA HAN PASADO A OCUPAR UNA ESCALA MÁS EN EL CONTINUUM A QUE ANTES SE HIZO MENCIÓN. (ESTA ACTITUD EN OTRO CAPÍTULO SERÁ TRATADO.)

EL HECHO DE CONSTITUIR LA MAYOR PARTE DE LOS ENTREVISTADOS UN GRUPO DE ARRENDATARIOS NO SOLO LOS HACE SER OBJETO DE LOS BENEFICIOS DE LA REFORMA AGRARIA, SINO QUE ADEMÁS GARANTIZA EL BUEN ÉXITO DE CUALQUIER INTENTO POR FORMAR GRUPOS HOMOGÉNEOS DE TRABAJO SIENDO CASI SIMILAR LA FORMA EN QUE ADQUIRIERON LA SITUACIÓN QUE ACTUALMENTE LOS CARACTERIZA.

ESTO ÚLTIMO SE VE REFORZADO POR EL MEDIO MODAL Y TÍPICO DEL TAMAÑO DE LA EXPLOTACIÓN Y POR LA FORMA EN QUE HACEN USO DE LA TIERRA QUE LES HA TOCADO TRABAJAR (EN TÉRMINOS GENERALES CULTIVAN TABACO COMO PRODUCTO COMERCIAL, PERO CASI TODOS INTERCALAN MAÍZ, YUCA, ÑAME, PRODUCTOS QUE CONSUMEN Y QUE EN RARAS OCASIONES VENDEN). EN ALGUNOS PREDIOS SE ENCONTRÓ TAMBIÉN JUNTO AL TABACO, CULTIVOS DE SOYA Y AJONJOLÍ, AUNQUE MÁS BIEN CON CASOS RAROS Y PRODUCTO DE UN RECIENTE CURSO DE EXTENSIÓN QUE LES DIÓ LA OPORTUNIDAD DE OBTENER LA SEMILLA. (1)

EL HECHO DE QUE CERCA DEL 75% DE LOS ENTREVISTADOS UTILICE INSUMOS TECNOLÓGICOS SE DEBE A LAS CARACTERÍSTICAS DEL CULTIVO DEL TABACO QUE REQUIERE MUCHA ATENCIÓN Y PARA EVITAR QUE SEA ATACADO POR LAS PLAGAS QUE EMPIEZAN A INCIDIR SOBRE LA REGIÓN.

(1) EN LA FINCA LOS CAMAJONES SE ENCONTRÓ UN SEÑOR CON 6 U 8 HECTÁREAS (?). PERO ESTE SEÑOR ESTABA POCO INTEGRADO AL RESTO DE LOS ARRENDATARIOS, TANTO EN ASPIRACIONES COMO EN VALORES Y ACTITUDES. (VÉASE SU ENCUESTA).

A PESAR DE LA SEGURIDAD Y CONFORMISMO QUE AHORA SIENTEN LOS ARRENDATARIOS, FUÉ FÁCIL PERCIBIR SUS BAJOS NIVELES DE VIDA, DE CAPITALIZACIÓN Y SLUBRIDAD EN GENERAL. CASI TODOS ELLOS DECLARARON RECIBIR INGRESOS (TENER GASTOS) DE MENOS DE 300 PESOS A LA SEMANA (PROMEDIO PARA EL GRUPO 150 PESOS) LOS CUALES RESULTAN DEMASIADO BAJOS AUN TOMANDO EN CUENTA LOS PRODUCTOS DE PAN-COGER (1) QUE CULTIVAN (NO SE OLVIDE QUE EL TAMAÑO MEDIO DE LA FAMILIA ES DE 7 PERSONAS).

ESE NIVEL DE INGRESO Y GASTOS HASTA QUE PUNTO PUEDE AUMENTARSE? EN LAS CIRCUNSTANCIAS ACTUALES LA ÚNICA MANERA DE HACERLO SERÍA AUMENTANDO EL TAMAÑO DE LAS PARCELAS. POR LO QUE RESPECTA A LA INTRODUCCIÓN Y ASIMILACIÓN DE TENOLOGÍA NO CREEMOS QUE EXISTAN MAYORES RESISTENCIAS POR PARTE DE LOS AGRICULTORES. (2)

OTRA CIRCUNSTANCIA QUE SERÍA IMPORTANTE SEÑALAR DESDE AHORA, ES LA REFERENTE AL APROVECHAMIENTO DE LA MANO DE OBRA DISPONIBLE EN LAS FAMILIAS. CASI TODAS INDICARON QUE DE UNA U OTRA MANERA LOS HIJOS PARTICIPABAN EN LAS LABORES AGRÍCOLAS (HOMBRES) Y EN LAS DE LA CASA (CANEY), PUÉS HAY QUE TOMAR EN CUENTA LA CANTIDAD DE MANO DE OBRA QUE SE REQUIERE PARA LA ADECUACIÓN DEL TABACO ANTES DE VENTA, Y DE QUE EN ESTAS OPERACIONES EL TRABAJO DE LA MUJER ES BÁSICO.

UN ESTUDIO MÁS DETALLADO DEBERÍA REVELAR QUE PUNTO PUEDE AMPLIARSE EL TAMAÑO DE LA PARCELA INDIVIDUAL Y SEGUIR CULTIVÁNDOSE TABACO, EN ATENCIÓN A LA MANO DE OBRA DISPONIBLE EN EL HOGAR Y LA QUE SE PUEDE CONTRATAR EN EL ÁREA.

CREEMOS QUE LOS JUICIOS ENUNCIADOS POR LOS CAMPESINOS HACIA EL TRABAJO COMUNAL O COOPERATIVO DEBE EXPLICITARSE MÁS PUÉS EN MUCHOS CASOS NO SE FUÉ MUY CLARO AL FORMULAR LAS PREGUNTAS Y EL CAMPESINO ACEPTABA GUSTOSAMENTE LA IDEA DE FORMAR GRUPOS COOPERATIVOS (COMUNALES DE TRABAJO).

AHORA BIEN, HASTA QUE PUNTO SU SITUACIÓN ACTUAL ES SÍNTOMA DE ESTABILIDAD?

HASTA EL PUNTO QUE LO PERMITAN LOS DUEÑOS DEL TERRENO O HASTA QUE EL PROCESO DE REFORMA AGRARIA LES GARANTICE LA POSESIÓN DE LA TIERRA QUE ACTUALMENTE CULTIVAN. NO SE OLVIDE QUE LA MAYOR PARTE DE ELLOS HAN SIDO ARRENDATARIOS, JORNALEROS, APARCEROS O TODAS LAS COSAS A LA VEZ DURANTE SU VIDA Y QUE SU MÁXIMA ASPIRACIÓN ES LA DEFINIR SU SITUACIÓN, Y QUE LA ÚNICA FORMA DE HACERLO ES GARANTIZÁNDOLES LA POSESIÓN DE LA TIERRA. (ESTAS ASPIRACIONES MÁS ADELANTE SE ANALIZARÁN).

(1) EN LA ZONA LE LLAMAN VITUALLAS.

(2) AUNQUE ESTE ES UN ASPECTO QUE DEBEN RESOLVER LOS ECONOMISTAS, LES INDICAMOS QUE CERCA DEL 50% DE LOS ENTREVISTADOS HABÍAN RECIBIDO CURSOS ESPECIALES DE ADIESTRAMIENTO, LO CUAL LOS HACE SÉR MUY RECEPTIVOS A CUALQUIER INNOVACIÓN SIEMPRE Y CUANDO SE JUSTIFIQUE.

E. VARIABLES PSICOSOCIALES

TAL COMO SE HA ANALIZADO ANTERIORMENTE LOS VALORES PSICO-SOCIALES DE CADA GRUPO O COMUNIDAD SON SUI-GENERIS, COMO PRODUCTO DE LA CULTURA DEL MISMO. PARA DETECTAR EN ALGUNA MEDIDA LOS VALORES Y ACTITUDES DE LAS COMUNIDADES EN ESTUDIO SE HAN TOMADO LOS SIGUIENTES INDICADORES:

1. GRADO DE CONFORMISMO CON LA REFORMA AGRARIA
2. ACTITUD HACIA EL TRABAJO COMUNAL
3. TRADICIONALISMO Y FATALISMO

1. GRADO DE CONFORMISMO CON LA REFORMA AGRARIA.

AL PREGUNTARSELES A LOS COMPONENTES DE LA MUESTRA, SI ESTABAN DE ACUERDO CON LA POSIBILIDAD DE QUE INCORA ADQUIRIERA LAS TIERRAS QUE ACTUALMENTE CULTIVAN, CASI LA TOTALIDAD CONTESTÓ AFIRMATIVAMENTE, Y UNO SÓLO MANIFESTÓ INDIFERENCIA.

AL PROFUNDIZAR EN LAS CAUSAS DE LA OPINIÓN MAYORITARIA, SE ENCONTRÓ QUE EL 45% ERAN SUJETOS PASIVOS DE ESA SITUACIÓN, PORQUE EXPRESABAN O QUE INCORA LO HABÍA PROMETIDO O PORQUE NECESITAN TIERRA. SÓLO UN 8% SE MOSTRÓ POSITIVO Y CON CIERTA AGRESIVIDAD, AL EXPRESAR QUE ERA INJUSTO TRABAJAR TIERRAS AJENAS, PARA QUE OTRO SE ENRIQUECIERA. DEL DIÁLOGO Y LA ENTREVISTA PERSONAL, POR FUERA DE LA ENCUESTA UTILIZADA PARA EL TRABAJO, SE OBSERVARON LAS SIGUIENTES ACTITUDES DE LOS ARRENDATARIOS:

- A. POR LA LENTITUD COMO INCORA HA VENIDO ADQUIRIENDO TIERRAS, YA SEA POR EXPROPIACIÓN O COMPRA, LOS ARRENDATARIOS TIENEN TEMOR DE LOS LATIFUNDISTAS, QUE AL TERMINAR ESTE AÑO EL CONTRATO RESPECTIVO, SEAN EXPULSADOS DE LAS TIERRAS.
- B. LOS ARRENDATARIOS DESCONOCEN LA PROTECCIÓN QUE LES BRINDA LA LEY 1 DE 1.968 Y NADIE HASTA EL MOMENTO LES HA FACILITADO EL CONOCIMIENTO DE SU ARTICULADO.
- C. LOS ARRENDATARIOS ENCUENTRAN COMO ÚNICO MEDIO DE DEFENSA, EL PERMANECER UNIDOS, ANTE UNA AMENAZA DE DESALOJO DE TIERRAS.
- D. LOS ARRENDATARIOS NO ASPIRAN A MÁS DE 1 O 2 HECTÁREAS. AL EXPRESARLES LA NECESIDAD QUE TIENEN DE UNA ÁREA DE 10 HECTÁREAS COMO MÍNIMO PARA HACER REMUNERATIVO SU TRABAJO, LO ACEPTAN CON UN ALTO GRADO DE EXCEPTICISMO.
- E. ES SIGNIFICATIVO QUE SÓLO EL 23% DE LOS ARRENDATARIOS MANIFIESTAN QUE NECESITAN TIERRA PROPIA PARA SU TRABAJO. MEDIO SIGLO HAN SOPORTADO UNA SEUDO ESCLAVITUD DE LOS TERRATENIENTES DEL ÁREA.
- F. LOS ARRENDATARIOS EN PRIVADO, NO ENCUENTRAN EFICAZ LA LABOR DE INCORA EN SUCRE Y ATRIBUYEN ESA SITUACIÓN, A LOS FACTORES DE PODER QUE DETENTAN LOS LATIFUNDISTAS, EN LAS ALTAS ESFÉRAS DEL GOBIERNO DEPARTAMENTAL.

2. ACTITUD HACIA EL TRABAJO COMUNAL

SI INCORA ACOMETIERA EN EL ÁREA EN QUE SE REALIZÓ LA MUESTRA, LA EMPRESA AGRÍCOLA COMO MEDIO DE AUMENTAR LA PRODUCTIVIDAD Y LA OCUPACIÓN DE MANO DE OBRA, TENDRÍA TOTAL ÉXITO. LA MAYORÍA DE ENCUESTADOS, DESPUÉS DE EXPLICARLES LA BONDAD DE TRABAJAR COMUNITARIAMENTE EN UNA GRAN ÁREA DE TERRENO, ESTUVIERON DE ACUERDO Y SITUADOS EN EL CAMPO DE ESCOGER PARA FORMAR LAS UNIDADES MULTIFAMILIARES ENTRE PARIENTES, AMIGOS O DESCONOCIDOS, ESTUVIERON ACORDES EN QUE FUESE CON AMIGOS.

Y EN VERDAD, LOS VÍNCULOS DE AMISTAD SON FUERTES EN LOS GRUPOS. ESA UNIDAD NACE A CAUSA DE ALGUNAS CONDICIONES QUE PUEDEN SER COMUNES PARA TODO EL PAÍS:

- A) ENTRE VECINOS ARRENDATARIOS, EN LAS ÉPOCAS DE SIEMBRA, COSECHA Y PREPARACIÓN DE LA HOJA DE TABACO, SE AYUDAN MUTUAMENTE, SIN REMUNERACIÓN ALGUNA, EXCEPTO LA ALIMENTACIÓN DURANTE LOS DÍAS DE TRABAJO.
- B) ESTA AMISTAD VECINAL, SE ACENTÚA MÁS, POR RAZÓN DEL COMPADRAZGO, NACIDO DE LOS BAUTISMOS O MATRIMONIOS.
- C) EXISTE UNA GRAN IDENTIDAD POR RAZÓN DE LA MISERIA, ENTRE LOS CAMPESINOS ENTRE SI Y FRENTE AL "BLANCO" QUE ES LA PERSONA DUEÑA DE LA TIERRA, QUE NO TRABAJA Y VIVE DEL TRABAJO AJENO.

DESPUÉS DE LOS AMIGOS, EN ORDEN DE PREFERENCIA SE ENCUENTRAN LOS PARIENTES, AUNQUE FRENTE A UNA INDIFERENCIA PARA TRABAJAR COMUNALMENTE RESULTA EN IGUALDAD DE CONDICIONES.

COMO SE OBSERVA DE LAS AFIRMACIONES CONTENIDAS EN ESTE ESTUDIO, EL GRADO DE CONFORMISMO ES SIGNIFICATIVO EN LA COMUNIDAD. CORROBORA ESTA AFIRMACIÓN EL QUE EL 10% DE LOS ENCUESTADOS NO PUDIÉRAN DISCERNIR ENTRE TRABAJAR CON AMIGOS O CON PARIENTES. UN VACIO CONCEPTUAL RODEA SUS VIDAS DE MISERIA. SE HIZO ÉNFASIS ANTES DE INICIAR LA ETAPA DE ENTREVISTAS, QUE EXISTÍA INTERÉS EN CONOCER NO SOLO LA ACTITUD SOBRE EL TRABAJO COMUNITARIO, SINO CON QUIENES DESEARÍAN QUE FUESE REALIZADO Y CUAL SERÍA EL NÚMERO DE PERSONAS MÁS ACONSEJABLE. EN ESTE SENTIDO EL 82% FUERON PARTIDARIOS QUE ESOS GRUPOS ESTUVIESEN CONSTITUIDOS DE 12 PERSONAS COMO PROMEDIO Y EL 18% SE MOSTRARON MÁS CONFORMES CON GRUPOS MAYORES A 30 PERSONAS.

SIN EMBARGO, ALGUNOS RESPONDIERON QUE LOS GRUPOS FUESEN DE 100 PERSONAS O MÁS, QUIZÁS PARA AFIANZAR MÁS EL CONCEPTO DE GRUPO Y DE SU UNIDAD MAYORITARIA, COMO MEDIO DE DEFENSA CONTRA CUALQUIER FORMA DE OPRESIÓN (1)

DE LA INFORMACIÓN DIRECTA SE ENCONTRÓ QUE EL NÚMERO PROMEDIO DE PERSONAS PARA TRABAJAR EN UNA EMPRESA AGRÍCOLA, ERA EL DE 10 PERSONAS, QUIZÁS PORQUE ES COSTUMBRE EN EL ÁREA, QUE LOS LATIFUNDISTAS ORGANICEN GRUPOS

(1) HABRÍA QUE INVESTIGAR HASTA QUE PUNTO FUÉ EXPLÍCITA LA PREGUNTA.

HASTA DE 15 PERSONAS PARA LOS TRABAJOS DE PASTIZAJE DE SUS TIERRAS, O PARA OFICIOS GANADEROS.

ADEMÁS, COMO CADA ARRENDATARIO NO ALCANZA A TENER SINO UNA HECTÁREA DE CULTIVO, Y ESTE ES DE TABACO EN SU TOTALIDAD, EL ARRENDATARIO CON 10 PERSONAS INCLUIDAS LOS MIEMBROS DE SU FAMILIA, TIENE SUFICIENTE MANO DE OBRA PARA TODAS LAS LABORES DE COSECHA Y PREPARACIÓN DE LA HOJA. QUIZÁS ESE MISMO NÚMERO, ESTÉ SUBCONSCIENTEMENTE RESPALDADO EN RAZÓN DEL TAMAÑO DE LA FAMILIA, CUYOS MIEMBROS EN NINGUN CASO SUPERA ESE NÚMERO.

3. TRADICIONALISMO Y FATALISMO

LA CONTINUIDAD Y RUTINA EN DETERMINADA ACTITUD O LABOR, TIENE EN LA MAYORÍA DE LAS OCASIONES SU ORIGEN EN UN ACENDRADO TRADICIONALISMO.

EN LA VIDA RURAL, UN INSTRUMENTO QUE SE HA UTILIZADO PARA ENCONTRAR ESE VALOR SOCIAL HA SIDO EL DE INDAGAR SOBRE EL USO DE MODERNOS INSUMOS EN EL PROCESO DE PRODUCCIÓN AGROPECUARIA. CLARO QUE EN NUESTROS PAÍSES, MUY FRECUENTEMENTE EL CAMPESINO NO UTILIZA NINGÚN INSUMO MODERNO, POR SUS ALTOS COSTOS, POR LA FALTA DE CONOCIMIENTO SOBRE SU EMPLEO Y PORQUE AL UTILIZARLOS FAVORECE TIERRAS QUE NO LE PERTENECEN.

ACTUALMENTE MUCHOS DE LOS TABACALARES, ESTAN AFECTADOS DE UNA ENFERMEDAD QUE LOS CAMPESINOS HAN DENOMINADO "MOSAIC", CAUSADA POR UN GUSANO ROEDOR. COMO HA DESAPARECIDO EL INSTITUTO DE FOMENTO TABACALERO, QUE LES PRESTABA ASESORÍA TÉCNICA, NO SABEN A QUIEN APELAR EN BUSCA DE AYUDA TÉCNICA Y LO ÚNICO QUE ESTAN HACIENDO ES SEPARAR LAS HOJAS DAÑADAS, EN EL CANEY, PARA VENDERLAS LUEGO EN FORMA DE PICADURA PARA LAS FABRICAS REGIONALES DE CIGARRILLOS. (1)

OTRO INSTRUMENTO QUE SE UTILIZÓ PARA MEDIR EL GRADO DE CONFORMIDAD DE LOS CAMPESINOS FUÉ INVESTIGAR EL INTERÉS QUE MOSTRARAN EN LOS SIGUIENTES ASPECTOS DE INTERRELACIÓN SOCIAL:

- A. PARTICIPACIÓN EN UNA COOPERATIVA
 - B. PARTICIPACIÓN EN ORGANIZACIONES DE CARÁCTER COMUNITARIO Y LAS RAZONES PARA HACERLO.
 - C. CONOCIMIENTO Y DESEO DE PARTICIPACIÓN EN LA ORGANIZACIÓN CAMPESINA, PROMOVIDA POR EL ESTADO Y LAS RAZONES PARA HACERLO.
- A. PARTICIPACIÓN EN UNA COOPERATIVA.

LA MAYORÍA TOTAL DE ENTREVISTADOS ESTUVIERON DE ACUERDO EN LA ORGANIZACIÓN Y PARTICIPACIÓN EN UNA COOPERATIVA, DEBIDO QUIZÁS A QUE EN EL MUNICIPIO DE SAN PEDRO, FUNCIONA YA UNA, ORGANIZADA POR EL IDEMA E INCORA CON AMPLIOS RESULTADOS. LOS TRABAJADORES DE TODA ESA ZONA, VENDEN SU PRODUCTO EN LA COOPERATIVA CON MEJORES PRECIOS Y PESO JUSTO.

(1) EN LA ENCUESTA EL 28% DE LOS AGRICULTORES DECLARÓ UTILIZAR MÁS DE UN INSUMO, POR LO GENERAL PLAGICIDAS Y SEMILLAS.

SIN EMBARGO LOS CORREDORES Y ACOPIADORES, A LOS CUALES HEMOS HECHO REFERENCIA ANTERIORMENTE, PARA NO PERDER SUS NEGOCIOS CON LOS AGRICULTORES, LES ANTICIPAN DINERO, GESTIÓN QUE NO REALIZA AÚN LA COOPERATIVA, POR LO CUAL LOS BENEFICIOS EN LA PRODUCCIÓN DEL TABACO NO SON TOTALES PARA ESTOS. ADEMÁS, EL ICA, HA REALIZADO EN EL MUNICIPIO ANTES CITADO UN CURSO SOBRE COOPERATIVISMO, QUE A NUESTRO JUICIO DEBE EXTENDERSE A TODA LA ZONA TABACALERA, PARA ACABAR DEFINITIVAMENTE CON LA EXPLOTACIÓN.

CONVIENE INSISTIR, QUE ALGUNAS PERSONAS QUE SON TENIDAS POR LOS CAMPESINOS COMO LÍDERES DE SUS PROPIAS COMUNIDADES, SON ACOPIADORES O CORREDORES. LA RELACIÓN ECONÓMICA EN ESTE CASO, PRODUCE LA DEPENDENCIA. INCORA DEBERÁ ROMPER EN UN FUTURO INMEDIATO ESTA SITUACIÓN, QUE SOLO ESTÁ BENEFICIANDO A CONTADAS PERSONAS, QUE POR LO GENERAL NO SON AGRICULTORES.

B. PARTICIPACIÓN EN ORGANIZACIONES DE CARÁCTER COMUNITARIO Y LAS RAZONES PARA HACERLO.

EL 80% DE LOS JEFES DE FAMILIA ENCUESTADOS PERTENECEN A ALGÚN TIPO DE ORGANIZACIÓN Y UN 31% PERTENECEN A MÁS DE UNA ORGANIZACIÓN.

LAS ASOCIACIONES CAMPESINAS INSTITUCIONALIZADAS SON EN EL ÁREA: LA ASOCIACIÓN DE USUARIOS CAMPESINOS, PATROCINADOS POR INCORA, MINISTERIO DE AGRICULTURA Y CAJA DE CRÉDITO AGRARIO INDUSTRIAL Y MINERO, OBRANDO COMO UNA SOLA UNIDAD; EL SINDICATO AGRÍCOLA, PROMOVIDO POR LÍDERES OBREROS DE CARTAGENA, PARA RESPALDAR LA OCUPACIÓN DE TERRENOS QUE ALGUNOS CAMPESINOS HICIERON EN EL MUNICIPIO DE SAN PEDRO; LA COOPERATIVA AGRÍCOLA DE SAN PEDRO, PROMOVIDA POR INCORA E IDEMA, PERO CUYO ÁMBITO DE OPERACIONES ESTÁ REDUCIDO AL ÁREA MUNICIPAL.

POR LO GENERAL QUIENES INICIALMENTE FORMARON PARTE DEL SINDICATO AGRÍCOLA, PASARON POSTERIORMENTE A FORMAR PARTE DE LA ASOCIACIÓN DE USUARIOS Y LOS QUE DIERON ORIGEN A LA COOPERATIVA, ESTAN DESARROLLANDO UNA INTENSA CAMPAÑA, PARA LOGRAR QUE LOS CAMPESINOS SE INSCRIBAN COMO USUARIOS DE LOS SERVICIOS DEL SECTOR AGROPECUARIO PRESTADOS POR EL ESTADO.

CONVIENE DEJAR CONSIGNADO EN ESTE INFORME, QUE LA LABOR CUMPLIDA POR EL CIRA, EN UNA ZONA DE MUNICIPIO DE SAN PEDRO, SOBRE CONCIENCIACIÓN DE LOS CAMPESINOS HA DADO BUENOS RESULTADOS, QUIZÁS NO EN LA MEDIDA QUE SUS PROGRAMADORES ASPIRABAN HACERLO, PERO QUE ESTABLECE NOTABLE DIFERENCIA CON OTROS GRUPOS CAMPESINOS CERCANOS AL ÁREA, YA QUE AQUELLOS SE MUESTRAN INCONFORMES, SOLICITAN TIERRAS COMO DERECHO Y NO COMO FAVOR, ESTABLECEN CLARAMENTE LAS DIFERENCIAS ENTRE LOS QUE POSEEN LA TIERRA Y LOS QUE LA TRABAJAN, EN OPOSICIÓN AL 20% DE CAMPESINOS QUE NO FORMAN PARTE DE NINGUNA ASOCIACIÓN Y QUE SE HALLAN CONFORMES CON SU SITUACIÓN ACTUAL.

C. CONOCIMIENTO Y DESEO DE PARTICIPACIÓN EN LA ORGANIZACIÓN CAMPESINA PROMOVIDA POR EL ESTADO Y LAS RAZONES PARA HACERLO.

DEL TOTAL DE LA POBLACIÓN ENCUESTADA EL 95% EXPRESARON CONOCER LA EXISTENCIA DE LA ORGANIZACIÓN CAMPESINA O HABER OIDO HABLAR DE ELLA Y EL 96% MANIFESTARON DESEO DE PERTENECER A ELLA.

LA FALTA DE UNANIMIDAD SE DEBE A LAS AMENAZAS QUE EN LOS ÚLTIMOS MESES HAN PROFERIDO LOS LATIFUNDISTAS, CON EL RESPALDO DE POLÍTICOS, ABIERTAMENTE OPUESTOS A LA REFORMA AGRARIA.

DE LA INFORMACIÓN OBTENIDA, ES VALIOSO CONSIDERAR QUE EL 82% ENCUENTRAN NECESARIO FORMAR PARTE DE LA ASOCIACIÓN DE CAMPESINOS USUARIOS, PARA OBTENER LA COOPERACIÓN Y LOS BENEFICIOS QUE POTENCIALMENTE PUEDEN OBTENERSE DE ESA VINCULACIÓN COMUNITARIA. ESTA ACTITUD PERTENECE AL CAMPO DE LA PSICOLOGÍA DE LAS MULTITUDES, YA QUE EL CAMPESINO ENCUENTRA COMO SOLUCIÓN A SUS PROBLEMAS DESHUMANIZADOS, LA AGREMIACIÓN, EL GRUPO COHESIONADO, LA MAYORÍA EN ESTADO DE PRESIÓN FÍSICA CONTRA EL MUNDO QUE LOS INHIBE, COMO ÚNICO MEDIO DE HACER CONCIENCIA EN QUIENES LOS EXPLOTAN.

A PESAR DE TODAS LAS CONTINGENCIAS HISTÓRICAS QUE ESTAN PESANDO EN EL DEPARTAMENTO DE SUCRE, CREEMOS QUE SI EL 54% DE LOS JEFES DE FAMILIA, EXPONEN COMO OTRA CAUSAL PARA AFILIARSE A CUALQUIER TIPO DE ORGANIZACIÓN CAMPESINA EL DE LOGRAR LA UNIDAD, SE HA CONSEGUIDO DAR UN PASO IMPORTANTE HACIA LA COHESIÓN CAMPESINA COMO CLASE, ÚNICO MEDIO DE LOGRAR LOS VERDADEROS CAMBIOS A LA ESTRUCTURA AGRARIA DEL PAÍS.

EL 15% DE LOS ENCUESTADOS ENCUENTRAN COMO CAUSAL PARA ASOCIARSE, EL DE CONSEGUIR TIERRAS. PODÍAMOS DECIR QUE ESTOS PERTENECEN AL GRUPO DE PERSONAS, QUE POR SU INCULTURA Y MISERIA REDUCEN SUS ASPIRACIONES A CONCEPTOS PRIMARIOS BÁSICOS.

PARA TERMINAR, CONVIENE HACER ALGUNA REFERENCIA AL FATALISMO. AUNQUE EN LA ENCUESTA NO SE ESTABLECIÓ NINGUNA PREGUNTA ENCAMINADA A MEDIR EL GRADO DE FATALISMO, SIN EMBARGO EN UNA SERIE DE PREGUNTAS DE RESPUESTAS CONFORME -INCONFORME, SE OBSERVÓ QUE EL CAMPESINO INSISTE QUE LA SITUACIÓN EN QUE VIVE SE DEBE A LA VOLUNTAD DE DIOS Y QUE EN CONSECUENCIA NADA HAY QUE HACER PARA MODIFICAR ESA SITUACIÓN.

ADEMÁS, EN LAS ENTREVISTAS INFORMALES, LOS CAMPESINOS SE REAFIRMAN CONSTANTEMENTE EN SU DESTINO DE POBRES, SIN LOGRAR DETERMINAR NINGUNA ALTERNATIVA QUE PUDIESE VARIAR EN CURSO DE ESE SUPUESTO. POR LO ANTERIOR, ESE FATALISMO INMANENTE AL CAMPESINO, TIENE UN SENTIDO MÁGICO Y SOBRENATURAL QUE SUMADO A UNA TRADICIÓN CULTURAL DE CERCA DE TRES SIGLOS, PERMANECERÁ MIENTRAS LA SOCIEDAD NO LE DÉ LOS INSTRUMENTOS TÉCNICOS Y CULTURALES NECESARIOS, PARA QUE ESA CONCEPCIÓN DEL MUNDO COSMICO, CAMBIE EN BENEFICIO DE DIGNIDAD DEL HOMBRE Y DE SU DESTINO SOCIAL.

VI. RESUMEN Y CONCLUSIONES.

I. DE LOS MUNICIPIOS.

1. LOS MUNICIPIOS DE SAN PEDRO, COROZAL, Y OVEJAS, TIENEN UNA EXTENSIÓN DE 1.601 KM² Y UNA POBLACIÓN TOTAL DE 84.470 HABITANTES; LA DENSIDAD DEMOGRÁFICA POR TANTO ES DE 50,3 PERSONAS POR KM², LO CUAL ES UNA RELACIÓN SIGNIFICATIVAMENTE MÁS ELEVADA QUE LA DEL PROMEDIO NACIONAL (15.3 KM²).

2. EL 64% DE LA POBLACIÓN TOTAL VIVE EN EL ÁREA RURAL, SIN EMBARGO, LA MAYOR PARTE DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA DE LOS MUNICIPIOS, DEPENDE DE LAS ACTIVIDADES AGROPECUARIAS, SIENDO LA ARTESANÍA EXISTENTE Y LA INDUSTRIA DE ESCASA SIGNIFICANCIA COMO FUENTE DE OCUPACIÓN E INGRESOS.

3. EL 86% DE LAS TIERRAS BAJO CULTIVO SE DESTINAN A LA ACTIVIDAD GANADERA EN DONDE COMO SE SABE, LOS ÍNDICES DE PRODUCTIVIDAD DE LA TIERRA Y OCUPACIÓN DE FUERZA DE TRABAJO SON MUY BAJOS.

4. SÓLO EL 8% DE LA TIERRA SE DESTINA A LABORES AGRÍCOLAS; LA MITAD DE ESTE PROMEDIO SE ENCUENTRAN ARRENDADAS, COMODAS SIN TÍTULO O BAJO FORMA MIXTA DE TENENCIA, POR EL 45% DE AGRICULTORES CON TIERRAS. LO ANTERIOR ES CAUSA DE LA EXISTENCIA DEL MINIFUNDIO (1 A 2 HECTÁREAS POR AGRICULTOR) Y DE LA POCA DIVERSIFICACIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE LOS PRODUCTOS AGRÍCOLAS.

5. EL 62% DEL TOTAL DE LA POBLACIÓN DE LOS 3 MUNICIPIOS ES MENOR A 20 AÑOS; ESTO NO SÓLO CONDICIONA EL TAMAÑO DEL GRUPO FAMILIAR SINO TAMBIÉN LA DISPONIBILIDAD DE MANO DE OBRA EN EL HOGAR.

6. EL 60% DE LA POBLACIÓN TOTAL NO SABE LEER Y ESCRIBIR; EN LAS ÁREAS RURALES BAJO ESTA CONDICIÓN SE ENCUENTRAN EL 67% DE LA POBLACIÓN.

7. EL GRADO DE ANALFABETISMO, LA ELEVADA PROPORCIÓN DE GENTE JOVEN, LA CONCENTRACIÓN EN POCAS MANOS DE LA TIERRA Y EL USO EXTENSIVO QUE SE DA A LA MISMA, SON LOS PROBLEMAS PRIORITARIOS QUE DEBEN SER ATENDIDOS A CORTO Y MEDIANO PLAZO.

II. DE LOS ENTREVISTADOS.

1. LA EDAD PROMEDIO DE LOS JEFES DE FAMILIA OSCILA ENTRE LOS 35 Y 40 AÑOS MUY CERCANA AL LÍMITE MÁXIMO DE VIDA ÚTIL DE LA POBLACIÓN ACTIVA.

2. POR EL CONTRARIO LA EDAD PROMEDIO DE LA CÓNYUGE ES DE 33 AÑOS, LO CUAL SUPONDRÍA UN AMPLIO MARGEN DE VIDA REPRODUCTIVA, SI ES QUE EL NÚMERO DE HIJOS TENIDOS HASTA ESTA EDAD NO AFECTA SU CAPACIDAD DE PROCREACIÓN.

3. LA EDAD PROMEDIO DE LOS HIJOS VARONES ES DE 11.5 AÑOS, LIGERAMENTE SUPERIOR AL DE LAS MUJERES QUE ES DE 10.5 AÑOS; ESTAS PROPORCIONES INDICAN UNA MAYOR DISPONIBILIDAD DE FUERZA DE TRABAJO MASCULINA EN EL HOGAR RURAL.

4. LA FAMILIA TÍPICA DEL ÁREA ESTÁ COMPUESTA POR 7 PERSONAS, CIFRA QUE RESULTA ELEVADA SI SE LA COMPARA EN EL PROMEDIO NACIONAL Y CON LOS ÍNDICES INTERNACIONALES.

5. A PESAR DE QUE 51% DE LAS FAMILIAS ESTÁ CONSTITUIDA POR MATRIMONIO EN UNIÓN LIBRE, ELLO NO CONSTITUYE UNA CARACTERÍSTICA RELEVANTE PARA JUZGAR EL GRADO DE COHESIÓN FAMILIAR; POR EL CONTRARIO OTROS INDICADORES MUESTRAN QUE EL JEFE DE FAMILIA SE PREOCUPA POR EL FUTURO DE SUS HIJOS Y CONSULTA A SU CÓNYUGE EN LA TOMA DE DECISIONES TRANSCENDENTES.

6. ACTUALMENTE, EL PORCENTAJE DE HIJOS ANALFABETOS ES SUPERIOR A LA PROPORCIÓN DE JEFES DE FAMILIA QUE TIENEN ESA CONDICIÓN; ESTO HACE SUPONER QUE LAS CONDICIONES ECONÓMICAS ACTUALES SON PEORES DE QUE AQUELLAS QUE TUVIERON QUE VIVIR LOS PADRES CUANDO ERAN PERSONAS DEPENDIENTES.

7. LA MAYORÍA DE LAS PERSONAS ENTREVISTADAS SON ARRENDATARIOS MINIFUNDISTAS; TODOS ELLOS CON UNA EXTENSIÓN INFERIOR A 2 HECTÁREAS, CULTIVAN TABACO, COMO PRODUCTO COMERCIAL Y SIN EXCEPCIÓN INTERCALAN MAÍZ, ÑAME, YUCA, FRÍJOLES Y BERENJENA, PRODUCTOS QUE DESTINAN EXCLUSIVAMENTE AL CONSUMO FAMILIAR.

8. EL CULTIVO DEL TABACO POR SUS CARACTERÍSTICAS, DÁ EMPLEO A CASI LA TOTALIDAD DEL GRUPO FAMILIAR (HOMBRES Y MUJERES) Y ES LA ÚNICA FUENTE DE INGRESOS MONETARIOS CON LOS QUE CUENTAN LOS AGRICULTORES.

9. EL HECHO DE QUE TODOS SEAN ARRENDATARIOS Y DE QUE HAYAN OBTENIDO ESTA CONDICIÓN EN FORMA SIMILAR, COHESIONA MÁS EL GRUPO Y LOS HACE PARTICIPAR EN INTERESES COMUNES.

10. LOS NIVELES DE INGRESO SON REDUCIDOS, NO SÓLO PORQUE ES PEQUEÑA LA SUPERFICIE QUE CULTIVAN, SINO TAMBIÉN POR EL TAMAÑO DE LA FAMILIA Y PORQUE PIERDEN INGRESOS AL NO COMERCIALIZAR ELLOS MISMOS EL PRODUCTO; ESTA MISMA SITUACIÓN HACE QUE LAS CONDICIONES DE VIDA, HIGIENE Y CULTURAL, EN GENERAL SEAN TAMBIÉN MUY BAJOS.

11. NO OBSTANTE LO ANTERIOR, EN SU MAYOR PARTE, LOS AGRICULTORES ENTREVISTADOS ESTUVIERON CONFORMES CON SU SITUACIÓN ACTUAL PROBABLEMENTE PORQUE SE ENCUENTRAN EN MEJOR POSICIÓN AHORA QUE ANTES (JORNALEROS SUBOCUPADOS, AHORA POR LO MENOS TIENEN UN PEDAZO DE TIERRA PARA TRABAJAR).

12. DESDE EL PUNTO DE VISTA ACTUAL Y ANTERIOR DE RESIDENCIA NO SE ENCUENTRAN DISCREPANCIAS DENTRO DEL GRUPO EN CUESTIÓN, SIN EMBARGO SI TOMAMOS EN CUENTA LA CANTIDAD DE VIAJES REALIZADOS A VENEZUELA, CERCA DE LA MITAD DE LAS PERSONAS LO HABÍAN EFECTUADO Y EL RESTO NO; ESTA CIRCUNSTANCIA, ES DIGNA DE TOMARSE EN CUENTA CUANDO SE TRATA DE INTEGRAR GRUPOS DE TRABAJO COMUNAL, PARA QUE OPEREN CON EL MÍNIMO DE CONFLICTOS; POR TANTO SE HACE NECESARIO ANALIZAR MÁS A FONDO LA ACTITUD QUE TIENEN HACIA ESTA ACCIÓN LAS PERSONAS QUE HAN REALIZADO VIAJES FUERA DEL PAÍS.

13. EN VISTA DE QUE UNA GRAN PROPORCIÓN DE LOS ENTREVISTADOS NO SABEN LEER NI ESCRIBIR, ES POCO FRECUENTE EL USO DEL PERIÓDICO COMO FUENTE DE INFORMACIÓN, QUEDA ENTONCES EL RADIO COMO EL PRINCIPAL VEHÍCULO QUE UTILIZAN LOS CAMPESINOS PARA ENTERARSE DE LO QUE SUCEDE EN EL MUNDO CIRCUN-

DANTE. CABE HACERSE LA PREGUNTA DE QUE HASTA QUE PUNTO EL RADIO TRANSMITE MENSAJES CLARAMENTE DESCIFRABLES POR ESTE GRUPO CAMPESINO Y HASTA DONDE REFLEJA SUS VERDADEROS INTERESES Y ASPIRACIONES.

14. CON BASE EN LO ANTERIOR SE ENCONTRÓ UNA FALTA DE CONCIENCIA CRÍTICA PARA DEFINIR AL GRUPO QUE CONSTITUYE EL SECTOR CAMPESINO DEL PAÍS Y PARA TENER IDEA CLARA SOBRE LOS BENEFICIOS QUE LES REPRESENTARÍA EL FORMAR PARTE DE UNA ORGANIZACIÓN CAMPESINA, NO OBSTANTE DE QUE CASI TODOS ELLOS FORMAN PARTE DE ORGANIZACIONES INTEGRADAS POR PERSONAS DE IGUAL CONDICIÓN SOCIOECONÓMICA.

15. VEMOS QUE EN LA REGIÓN DE ESTUDIO, EL SISTEMA DE DOMINACIÓN DE CLIENTELA DEL HACENDADO, HA SIDO SUPERADO EN GRAN PARTE GRACIAS, PRINCIPALMENTE, A LAS ASPIRACIONES QUE HA TENIDO EL RECIENTE PROCESO DE URBANIZACIÓN; CONSTRUCCIÓN DE OBRAS DE INFRAESTRUCTURA Y DE SERVICIOS GUBERNAMENTALES, CON TODA LA DIVULGACIÓN NECESARIA.

16. EL SISTEMA DE DOMINACIÓN IMPERANTE EN LA ACTUALIDAD, ESTÁ CONSTITUÍDO POR EL PRESTIGIO Y PODER QUE LOS MISMOS CAMPESINOS HAN DEPOSITADO EN EL GRUPO DE PERSONAS QUE, A ATRAVÉS DEL ESTUDIO DE DOMINACIÓN HEMOS LLAMADO "GRUPOS DE NOTABLES U HOMBRES-NEXO".

17. ESTE NUEVO GRUPO DE PODER ESTÁ CONSTITUÍDO POR LOS MIEMBROS DIRECTIVOS DE LAS ORGANIZACIONES CORPORATIVAS QUE EXISTEN EN LA REGIÓN Y ADEMÁS, POR UNO QUE OTRO LÍDER INFORMAL, Y POR LOS ACOPIADORES DE TABACO A QUIENES LOS CAMPESINOS HIPOTECAN LA COSECHA A CAMBIO DEL DINERO QUE LES PRESTAN CUANDO LA SITUACIÓN ECONÓMICA ESTÁ MAL, TAMBIÉN FORMAN PARTE DE ESTE GRUPO DE PODER, ALGUNOS FUNCIONARIOS PÚBLICOS ESPECIALMENTE DEL SECTOR AGROPECUARIO, AUNQUE SU PODER ES TODAVÍA MUY RESTRÍNGIDO. ESTE TIPO DE PODER TIENE ALGUNA IDENTIFICACIÓN BUROCRÁTICA.

18. LOS INFLUYENTES LOCALES U HOMBRES NEXOS TIENDEN A INSTITUCIONALIZARSE SISTEMA DE DOMINACIÓN.

19. EXISTE UN ALTO CONFORMISMO DEL GRUPO CAMPESINO, DEBIDO A LA IGNORANCIA EN QUE VIVEN SUMIDOS Y A LAS CONDICIONES ECONÓMICAS INFRAHUMANAS QUE REDUCEN AL MÍNIMO SUS NIVELES DE ASPIRACIONES.

20. TODA LA COMUNIDAD DE ARRENDATARIOS TIENEN ACTITUD PARA EL TRABAJO COMUNAL, O PORQUE TRABAJAN EN LA PRODUCCIÓN DE TABACO, DE ESA MANERA O PORQUE UNA MÍNIMA ACTIVIDAD DEL GOBIERNO HA MOTIVADO LA ORGANIZACIÓN CAMPESINA PARA TAL FIN.

21. LOS CAMPESINOS DETERMINARON UN NÚMERO DEFINIDO DE PERSONAS PARA TRABAJAR EN UNA SUPUESTA EMPRESA AGRÍCOLA, LO CUAL INDICA QUE EXISTE UNA CONCIENCIA CLARA SOBRE EL BENEFICIO DE TRABAJAR EN GRUPO PARA OBTENER MÁXIMOS RENDIMIENTOS.

22. LA MAYORÍA DE AGRICULTORES, PERMANECEN AFERRADOS A LOS MÉTODOS TRADICIONALES DE CULTIVO DEL TABACO Y ESCASAMENTE MUESTRAN INTERÉS EN UTILIZAR LOS MODERNOS INSUMOS TECNOLÓGICOS.

23. TODA LA COMUNIDAD TIENE EL DESEO DE AFILIARSE O UNIRSE A TRAVÉS DE CUALQUIER SISTEMA INSTITUCIONAL EN DEFENSA DE SUS INTERESES Y EN PORCENTAJE AUNQUE NO SIGNIFICATIVO, EXPONE RAZONES COMO ARGUMENTA MOTIVOS, TIENE CONCIENCIA DE SU SITUACIÓN Y SU FUTURO.

VII. APENDICE ESTADISTICAS

CUADRO No. 1 COROZAL, OVEJAS Y SAN PEDRO: POBLACIÓN TOTAL Y RURAL POR GRUPOS DE EDAD Y SEXO.

POBLACIÓN	TOTAL	DE MENOS DE 20 AÑOS	DE 20 A 39 AÑOS	DE 40 Y MÁS AÑOS
TOTAL	<u>69.111</u>	<u>42.744</u>	<u>15.586</u>	<u>10.781</u>
HOMBRES	33.607	21.418	7.167	5.022
MUJERES	35.504	21.326	8.419	5.759
RURAL	<u>44.302</u>	<u>27.462</u>	<u>10.065</u>	<u>6.775</u>
HOMBRES	22.533	14.139	4.942	3.452
MUJERES	21.769	13.323	5.123	3.323
URBANA	<u>24.809</u>	<u>15.282</u>	<u>5.521</u>	<u>4.006</u>
HOMBRES	11.074	7.279	2.225	1.570
MUJERES	13.735	8.003	3.296	2.436

CUADRO No. 2 OVEJAS Y SAN PEDRO (1): NÚMERO DE ALFABETOS Y ANALFABETOS POR SEXO Y ZONAS

CALIDAD	TOTAL	RURAL	URBANA
TOTAL	<u>19.803</u>	<u>8.258</u>	<u>11.545</u>
HOMBRES	9.575	4.823	4.752
MUJERES	10.228	3.435	6.793
ALFABETOS	<u>8.748</u>	<u>3.264</u>	<u>5.484</u>
HOMBRES	4.074	2.122	1.952
MUJERES	4.674	1.142	3.532
ANALFABETOS	<u>11.055</u>	<u>4.994</u>	<u>6.061</u>
HOMBRES	5.501	2.701	2.800
MUJERES	5.554	2.293	3.261

(1) INFORTUNADAMENTE NO SE PUDO OBTENER LA POBLACION DE COROZAL PARA ESTAS CATEGORÍAS.

CUADRO No. 3 COROZAL, OVEJAS Y SAN PEDRO: ESTADO CIVIL DE LA POBLACIÓN TOTAL, RURAL Y URBANA (1)

ESTADO CIVIL	TOTAL	RURAL	URBANA
TOTAL	33.607	22.533	11.074
SOLTEROS	24.929	16.491	8.438
CASADOS	5.005	3.292	1.713
VIUDO	233	155	78
UNIÓN LIBRE	3.322	2.514	808
SEPARADOS	118	81	37

(1) SE REFIERE AL ESTADO CIVIL DE LA POBLACIÓN MASCULINA EXCLUSIVAMENTE.

CUADRO No. 4 COROZAL, OVEJAS Y SAN PEDRO: SUPERFICIE TOTAL AGRÍCOLA Y GANADERA Y NÚMERO DE EXPLOTACIONES.

U s o s	NÚMERO	SUPERFICIE HECTÁREAS
TOTAL EXPLOTACIONES	5.174	155.254
AGRÍCOLAS	2.534	12.072
GANADERAS	1.530	134.412

CUADRO No. 5 COROZAL, OVEJAS Y SAN PEDRO: NÚMERO DE EXPLOTACIONES Y SUPERFICIE SEGÚN FORMA DE TENENCIA.

FORMAS DE TENENCIA	NÚMERO	SUPERFICIE
TOTAL FINCAS	5.174	155.254
PROPIAS	2.889	148.838
ARRENDADAS	1.443	2.766
OCUPADAS SIN TÍTULO	39	25
BAJO MÁS DE UNA FORMA	785	3.117
OTRAS	18	507

CUADRO No. 6 ESTADO CIVIL DE LOS JEFES DE FAMILIA

ESTADO	NÚMERO
SOLTERO	2
CASADO	40
VIUDO	4
UNIÓN LIBRE	51
SEPARADO	3

CUADRO No. 7 NÚMERO DE HIJOS POR FAMILIA

NÚMERO DE HIJOS	FAMILIAS
0	5
DE 1 A 3	33
DE 4 A 6	32
DE 7 A 9	23
DE MÁS DE 10	7

CUADRO No. 8 EDAD DEL JEFE DE FAMILIA

EDADES	NÚMERO
20 A 30	16
31 A 40	36
41 A 50	27
51 A 60	17
MÁS DE 61	4

CUADRO No. 9 EDAD DE LOS HIJOS

EDAD	S E X O		TOTAL
	HOMBRES	MUJERES	
1 A 5	76	66	142
6 A 10	61	72	133
11 A 15	51	51	102
16 A 20	43	35	78
21 A 25	23	11	34
26 A 30	13	9	22
MÁS DE 30	9	3	12
TOTAL	276	247	523

CUADRO No. 10 ALFABETIZACIÓN DE LOS HIJOS. POR GRUPOS DE EDAD

GRUPOS DE EDAD	ALFABETOS			ANALFABETOS			TOTAL GENERAL
	HOMBRE	MUJER	TOTAL	HOMBRE	MUJER	TOTAL	
DE 0 A 5	-	-	-	-	-	-	-
DE 6 A 10	8	6	14	53	66	119	133
DE 11 A 15	15	16	31	36	35	71	102
DE 16 A 20	21	20	41	22	15	37	78
DE 21 A 25	16	4	20	7	7	14	34
DE 26 A 30	7	4	11	6	5	11	22
DE MÁS DE 30	2	1	3	7	2	9	12
TOTAL			120		261		381

CUADRO No. 11 EDAD DE LA CÓNYUGE

EDAD	NÚMERO	
20 A 30	30	39
31 A 40	40	33
41 A 50	50	16
51 A 60	60	3
MÁS DE 60	61	2
TOTAL		93

CUADRO No. 12 ALFABETISMO DEL CÓNYUGE

SITUACIÓN	NÚMERO
ALFABETO	37
ANALFABETO	56
TOTAL	93

CUADRO No. 13 ALFABETISMO DEL JEFE DE FAMILIA

SITUACIÓN	NÚMERO
ALFABETO	35
ANALFABETO	65
TOTAL	100

CUADRO No. 14 JEFES DE FAMILIA QUE HAN REALIZADO CURSOS Y TIEMPO EN QUE FUE REALIZADO.

TIEMPO	NÚMERO
MENOS DE 1 AÑO	41
DE 1 A 2 AÑOS	2
MÁS DE 2 AÑOS	4
SUB-TOTAL	47
SIN RESPUESTA	53
TOTAL	100

CUADRO No. 15 CARACTERÍSTICAS DE LOS CURSOS REALIZADOS

TIPO	NÚMERO
AGROPECUARIO	24
COOPERATIVISMO	22
SINDICALISMO	1
SUB-TOTAL	47
SIN RESPUESTA	53
TOTAL	100

CUADRO No.16 DESEO DE ALFABETIZACIÓN DE LOS JEFES DE FAMILIA

OPINIÓN	NÚMERO
SI DESEA	65
NO DESEA	35
TOTAL	100

CUADRO No.17 ACTITUD HACIA LA EDUCACIÓN Y TRABAJO DE LOS HIJOS.

OPINIÓN	NÚMERO
SOLO ESTUDIO	33
SOLO TRABAJO	4
TRABAJO Y ESTUDIO	59
SIN RESPUESTA	4
TOTAL	100

CUADRO No.18 ACTITUD HACIA EL LUGAR DE RESIDENCIA DE LOS HIJOS

OPINIÓN	NÚMERO
CAMPO	43
CIUDAD	37
NO SABE	20
TOTAL	100

CUADRO No. 19 ACTITUD RESPECTO A CONSULTAR CON LA ESPOSA E HIJOS SOBRE CAMBIO DE CULTIVOS.

CONSULTA	A LA ESPOSA NÚMERO	A LOS HIJOS NÚMERO
SI	64	36
No	33	31
A NADIE	3	-
A OTROS	-	13
TOTAL	100	100

CUADRO No. 20 ACTITUD SOBRE DECISIÓN RESPECTO EDUCACIÓN DE LOS HIJOS

OPINIÓN	NÚMERO
EL PADRE	35
LA MADRE	1
LOS DOS	41
ELLOS MISMOS	15
SIN RESPUESTA	8
TOTAL	100

CUADRO No. 21 ACTITUD SOBRE MIGRACIÓN DE LOS HIJOS

OPINIÓN	NÚMERO
DEJARLO IR	32
NO DEJARLO IR	20
ACONSEJARLO	29
SIN RESPUESTA	19
TOTAL	100

CUADRO No. 22 FORMA DE TRABAJO ACTUAL DE LOS JEFES DE FAMILIA

FORMAS	NÚMERO
ARRENDATARIO	97
APARCERO	1
JORNALERO	2
OTRO	-
TOTAL	100

CUADRO No. 23 RELACIÓN DE ANTIGÜEDAD EN EL TRABAJO ACTUAL

TIEMPO	NÚMERO
MENOS DE 1 AÑO	35
DE 1 A 5 AÑOS	33
DE 6 A 10 AÑOS	11
MÁS DE 10 AÑOS	21
TOTAL	100

CUADRO No. 24 RELACIÓN DE LA OCUPACIÓN ANTERIOR DE LOS JEFES DE FAMILIA

CONDICIÓN	NÚMERO
ARRENDATARIO	17
APARCERO	16
ARTESANO	2
JORNALERO	29
PROPIETARIO	1
OTROS	4
COMBINADO	28
SIN RESPUESTA	3
TOTAL	100

CUADRO No. 25 RELACIÓN DE LA AYUDA FAMILIAR EN EL PROCESO DE PRODUCCIÓN AGRÍCOLA.

NÚMERO PERSONAS	HOMBRES	MUJERES	TOTAL
1	12	7	19
2	20	2	22
3	12	2	14
4	5	-	5
5	2	-	2
MÁS DE 5	0	1	1
SIN AYUDA	49	88	137
TOTAL	100	100	

CUADRO No. 26 RELACIÓN DE LA AYUDA FAMILIAR EN EL PROCESAMIENTO DEL TABACO

NÚMERO DE PERSONAS	HOMBRES	MUJERES	TOTAL
1	25	14	39
2	9	7	16
3	11	1	12
4	3	-	3
5	2	3	5
MÁS DE 5	3	-	3
SIN AYUDA	47	75	122
TOTAL	100	100	

CUADRO No. 27 RELACIÓN DEL GASTO SEMANAL POR FAMILIA

CANTIDAD	NÚMERO
1 A 100	34
101 A 200	41
201 A 300	11
301 A 400	7
MÁS DE 400	7
TOTAL	100

CUADRO No. 28 RELACIÓN DEL LUGAR DE MERCADEO DE LA PRODUCCIÓN AGRÍCOLA

LUGAR	NÚMERO
EN EL PREDIO	28
FUERA DEL PREDIO	70
SIN RESPUESTA	2
TOTAL	100

CUADRO No. 29 TIEMPO DE RESIDENCIA EN LA ACTUAL PARCELA

TIEMPO	NÚMERO
MENOS DE 1 AÑO	49
DE 2 A 5 AÑOS	20
DE 6 A 10 AÑOS	9
MÁS DE 10 AÑOS	22
TOTAL	100

CUADRO No. 30 LUGARES DE RESIDENCIA ANTERIOR A LA ACTUAL

LUGARES	NÚMERO
EN EL MUNICIPIO	43
FUERA DEL MUNICIPIO	30
FUERA DEL DEPARTAMENTO	13
SUB-TOTAL	86
SIN RESPUESTA	14
TOTAL	100

CUADRO No. 31 EMIGRACIÓN

NÚMERO	SINCELEJO	OTRAS CIUDADES
0	6	34
DE 1 A 24	79	51
DE 25 A 48	14	14
MÁS DE 48	1	1
TOTAL	100	100

CUADRO No. 32 VIAJES FUERA DEL DEPARTAMENTO Y CAUSAS DE LOS MISMOS

MOTIVO	VALLEDUPAR	VENEZUELA
POR TRABAJO	18	41
OTROS	7	2
SIN RESPUESTA	75	57
TOTAL	100	100

CUADRO No. 33 FUENTES DE INFORMACIÓN PERIODISTICA LOCAL.

	PERIÓDICO	REVISTA
ANALFABETO	65	65
NUNCA	7	14
A VECES	21	21
FRECUEMENTEMENTE	7	0
TOTAL	100	100

CUADRO No. 34 FUENTES DE INFORMACIÓN DE CARÁCTER NACIONAL

FUENTE	NÚMERO
PRENSA	21
RADIO	58
CARTAS	-
CHARLAS	5
OTROS	2
SIN INFORMACIÓN	14
TOTAL	100

CUADRO No. 35 PARTICIPACIÓN DEL JEFE DE FAMILIA EN ORGANIZACIONES COMUNITARIAS.

ORGANIZACIÓN	NÚMERO
ASOCIACIÓN DE USUARIOS	28
SINDICATO AGRÍCOLA	17
COOPERATIVA AGRÍCOLA	4
COMBINADO	31
NO PERTENECE	20
TOTAL	100

CUADRO No. 36 MOTIVOS POR LOS CUALES DESEA PARTICIPAR EN LA ORGANIZACIÓN CAMPESINA

OPINIÓN	NÚMERO
SE CONSIGUE TIERRA	15
SE LOGRA UNIDAD	28
SE OBTIENE COOPERACIÓN Y BENEFICIOS	54
NO SABE	3
TOTAL	100

CUADRO No. 37 OPINIÓN SOBRE QUIENES SON LOS CAMPESINOS DE COLOMBIA

RAZÓN	NÚMERO
LOS QUE TRABAJAN Y VIVEN EN EL CAMPO	20
LOS POBRES DEL CAMPO	17
LOS TRABAJADORES DEL CAMPO	37
LOS ARRENDATARIOS Y APARCEROS	23
NO SABE	3
TOTAL	100

CUADRO No. 38 RELACIÓN DE OPINIONES SOBRE NECESIDAD DE ADQUISICIÓN Y DOTACIÓN DE TIERRAS POR INCORA

RAZON	NÚMERO
PORQUE LO HA OFRECIDO	13
PORQUE SE NECESITA MÁS TIERRA	32
PORQUE QUEREMOS TIERRA PROPIA	23
PORQUE SE TRABAJA CON MÁS SEGURIDAD	23
PORQUE ES INJUSTO TRABAJAR TIERRA AJENA.	8
NO SABE	1
TOTAL	100

CUADRO No. 39 RELACIÓN HACIA EL TRABAJO EN GRUPO

TIPO	NÚMERO
CON PARIENTES	25
CON AMIGOS	43
CON DESCONOCIDOS	1
INDIFERENTE	21
SIN INFORMACIÓN	10
TOTAL	100

CUADRO No. 40 RELACIÓN SOBRE EL TAMAÑO DE GRUPO, PARA TRABAJO TIPO EMPRESA AGRÍCOLA.

GRUPO	NÚMERO
1 A 3 PERSONAS	19
6 A 10 PERSONAS	29
11 A 15 PERSONAS	6
16 A 20 PERSONAS	21
21 A 25 PERSONAS	-
26 A 30 PERSONAS	7
31 Y MÁS PERSONAS	18
TOTAL	100

CUADRO No. 41 RELACIÓN DE CONFORMIDAD SOBRE ESTADO DE VIVIENDA

ACTITUD	NÚMERO
SI	80
NO	20
TOTAL	100

CUADRO No. 42 RELACIÓN SOBRE CONFORMIDAD HACIA LA SITUACIÓN ACTUAL

ACTITUD	NÚMERO
CONTENTO	60
DESCONTENTO	28
MUY DESCONTENTO	12
TOTAL	100

CUADRO No. 43 RELACIÓN SOBRE MOTIVOS PARA CONFORMIDAD DE LA SITUACIÓN ACTUAL.

OPINION	NÚMERO
NO TIENE TIERRA	20
MALAS COSECHAS	8
MALOS PRECIOS	-
BAJOS INGRESOS	16
INGRESOS SUFICIENTES	2
TIENEN DONDE TRABAJAR	26
ESTAN CONFORMES	28
TOTAL	100

CUADRO No. 44 NÚMERO DE CURSOS QUE DESEARÍA REALIZAR

TIPOS	NÚMERO
NINGUNO	3
HASTA 1	52
HASTA 2	24
HASTA 3	11
HASTA 4	6
HASTA 5	4
TOTAL	100

CUADRO No. 45 RELACIÓN DEL NÚMERO DE INSUMOS UTILIZADOS EN EL PROCESO DE PRODUCCIÓN,

INSUMOS	NÚMERO
1	39
2	18
3	12
4	5
NO UTILIZA	26
TOTAL	100

CUADRO No. 46 RELACIÓN DE CONFORMIDAD SOBRE ESTADO DE VIVIENDA

ACTITUD	NÚMERO
SI	80
NO	20
TOTAL	100

CUADRO No. 47 RELACIÓN DE EMIGRACIÓN

NÚMERO	SINCELEJO	OTRAS CIUDADES
0	6	34
DE 1 A 24	79	51
DE 25 A 48	14	14
MÁS DE 48	1	1
TOTAL	100	100

CUADRO No. 48 FORMA DE TRABAJO ACTUAL DE LOS JEFES DE FAMILIA

FORMAS	NÚMERO
ARRENDATARIO	97
APARCERO	1
JORNALERO	2
OTRO	-
TOTAL	100

CUADRO No. 49 RELACIÓN DE ANTIGÜEDAD EN EL TRABAJO

TIEMPO	NÚMERO
MENOS DE 1 AÑO	35
DE 1 A 5 AÑOS	33
DE 6 A 10	11
MÁS DE 10 AÑOS	21
TOTAL	100

CUADRO No. 50 RELACIÓN DE LAS FUENTES DE CRÉDITO

FUENTE	NÚMERO
INSTITUCIONAL PÚBLICO	63
INSTITUCIONAL PRIVADO	-
PARTICULAR/COMERCIAL	12
AMIGO O PARIENTE	-
COMBINADO	6
NO RECIBE	19
TOTAL	100

CUADRO No. 51 RELACIÓN DE LIDERAZGO

TIPO	IMPÓRTANTE	ACTIVA	CONSULTADA	CONSEJERA	TOTAL
PATRON	9	-	1	-	10
FUNCIONARIO PÚBLICO	-	3	5	2	10
COMPAÑERO	27	23	18	29	97
CORREDOR	9	11	9	8	37
DIRECTIVO	47	48	48	38	181
OTROS	4	10	14	19	47
SIN RESPUESTA	4	5	5	4	18
TOTAL	100	100	100	100	

CUADRO No. 52 RELACIÓN DE PERSONAS ESCOGIDAS (3) COMO DELEGADAS POR RAZÓN

TIPO	A	B	C	TOTAL	PROMEDIO
PATRON	1	1	1	3	1
FUNCIONARIO PÚBLICO	1	-	1	2	1
COMPAÑERO	44	49	62	155	52
CORREDOR	6	14	8	28	9
DIRECTIVO	44	32	21	97	32
OTROS	1	-	4	5	2
SIN RESPUESTA	3	4	3	10	3
TOTAL	100	100	100		

CUADRO No. 53 RELACIÓN PARTICIPACIÓN DEL JEFE DE FAMILIA EN ORGANIZACIÓN COMUNITARIA

ORGANIZACIÓN	NÚMERO
ASOCIACIÓN DE USUARIOS	28
SINDICATO AGRÍCOLA	17
COOPERATIVA AGRÍCOLA	4
COMBINADO	31
NO PERTENECE	20
TOTAL	100

CUADRO No. 54 RELACIÓN DE CONDICIONES SOBRE QUIENES DEBEN CONSIDERARSE CAMPESINOS.

RAZÓN	NÚMERO
LOS QUE TRABAJAN Y VIVEN EN EL CAMPO	20
LOS POBRES DEL CAMPO	17
LOS TRABAJADORES DEL CAMPO	37
LOS ARRENDATARIOS Y APARCEROS	23
NO SABE	3
TOTAL	100